

“超级工厂来了”系列报道

C2M模式为企业带来和电商深入合作的机遇。双瑞塑业——

紧抓C2M机遇 融入双循环

企业名片

台州市双瑞塑业有限公司成立于1983年,具有自营进出口权,专业生产加工的洗涤剂瓶、PET瓶、香水瓶、化妆水瓶、膏霜盒、塑料盘、保鲜盒、塑料桶、水杯、浴室塑料挂件等塑料日用品,年销售额3000万元。

本报记者李平文/摄

2020年12月初,首批浙江制造C2M(用户直连制造)“超级工厂”培育名单发布,全省62家企业入选,其中既有红蜻蜓、金字火腿、奥康国际、报喜鸟等上市公司,也有台州塑料日用品产业中产值几千万元的中小型企业。

“C2M模式,给我们中小型制造企业提供了与拥有数据优势的电商平台开展深入合作的机遇。自去年9月底正式开展合作以来,我们国内电商销售业绩翻倍增长。”台州市双瑞塑业有限公司总经理郑卓说,这次契机,让企业深刻感受到了国内市场的潜力,对企业的快速成长也更有信心。

该公司成立于上世纪80年代,主要生产销售衣架、收纳盒、PET洗手液瓶、水杯等塑料日用品,是台州典型的家族式外贸企业。

“我们企业以往是以外贸为主,国内市场占比不多,电商渠道有开展但投入精力比较少,只占10%左右。”作为“家族企业二代”,郑卓对于拓展电商渠道的意愿和积极性比较强,双瑞也于5年前成立了电商团队,入驻1688平台。

2020年,受疫情影响,国际



图为双瑞塑业产品展示区。

经济形势和外部竞争环境发生了变化,双瑞以为支柱的外贸业务也受到冲击。

“我们希望能从内销市场寻找新的业务增长点。恰好,今年省里推出‘超级工厂’计划,我们就乘机抓住这次机遇,与阿里巴巴达成深度合作。”郑卓表示。

以往制造企业“触网”,开拓电商市场,在平台上的推广、运营需要投入一定人力和物力,这也是许多传统产业转战线上时面临的共同挑战。

“这次合作,平台给予了我们很多帮助,阿里小二主动对接,提供大数据,提供推广服务,而我们作为源头厂家,只要提供货物就行。”公司电商负责人马希泰表示,C2M模式通过新的产业分工,企业负责产品,平台负责品牌和供应链,最大程度简化流通和营销环节,使得生产更精准、价格更实惠。

作为中小企业,能够跻身“超级工厂”培育名单,双瑞塑业有一定的优势。

马希泰介绍,C2M模式下,来自线上的小规订单逐步增多,对制造企业“小批量”“快速反应”的要求进一步提升。作为台州塑料制品产业带上的企业,双瑞塑料在模具开发、产品设计上有一定基础优势,可以根据客户需求开发不同系列的产品,而企业生产线多元,可以灵活调动生产计划,此外,企业此前在电商业务上的探索,能帮助企业迅速适应C2M的节奏,快速发货。

面对国内消费升级带来的市场机遇,郑卓表示,双瑞将继续聚焦塑料日用品快消品领域,加大研发设计,推出契合消费者需求的高品质产品。“我们会在设计端加大投入,通过与本地、杭州、上海等优秀设计公司合作,推出更多适合国内消费者的原创的优势产品。”

万株红豆杉苗木滞销山中 黄岩一老汉急寻买家



本报记者沈海珠文/摄

“万株苗木难出圃,绿了青山白了头。”这是红豆杉种植户陈金良的真实写照。

今年54岁的陈金良于2008年开始种植红豆杉,他的60亩红豆杉基地种有2万株红豆杉。随着市场突变,红豆杉苗木的价格跌入谷底,无人问津,十几年的汗水换来的却是忧愁。

上月底,黄岩区富山乡决要村里余雪未消,在种植户陈金良的带领下,记者来到了他的红豆杉苗木基地。山林间或村里的屋后都能看到大片的红豆杉,一些红豆杉大苗的树径达30厘米。

“这是我种的红豆杉,现在都卖不出去,只能任由它们生长,树木也越长越大。”陈金良说。

红豆杉属浅根植物,树皮有抗癌物质——紫杉醇,具有相当高的药用价值,曾在2005年到2007年间被“炒”得火热。

陈金良当初十分看好这个市场,不仅因为红豆杉是国家一级珍稀保护树种,且其本身耐旱、抗寒、耐修剪、观赏性高,并有净化空气的作用,很适合园林绿化。于是,他在2008年开始种植红豆杉。

为什么红豆杉会从前几年的“一木难求”到如今的“无人问津”?

陈金良告诉记者,一开始种的人不多,他赚了点钱,但后来种的人越来越多。由于红豆杉生长较慢,据测定,树龄100年以上的红豆,树径在40



陈金良向记者展示他种植的红豆杉。

厘米左右。树径20厘米以上的红豆杉,树径每增加1厘米,价格会相差一半以上。当时想着树径越大越值钱,最终错过了最佳销售时机,从2015年开始,红豆杉苗木价格一落千丈,直到现在无人问津。

虽然红豆杉果成熟的季节已经过去,记者依旧可以在一些红豆杉的枝头看到一串串殷红如丹的果实,随手采下红豆杉的果实,有樱桃般大小,入口如糯,味道甘美。

红豆杉苗需栽培6年才开始结果,其果实富含紫杉醇蛋白质和钙、磷、铁等多种矿物质以及多种维生素,洗净可以当水果直接食用,具有美容养颜、增强人体免疫力的功效,还可以用来泡酒。陈金良的红豆杉种植基地远离市区,没有任何污染,纯天然无公害,品质自然更胜一筹。

既然红豆杉苗木严重滞销,是否可以转变思路,销售红豆杉果呢?“之前我也有尝试过,当时每斤

零售价高达200元,但红豆杉果有价无市,它的采摘期只有短短半个月,如果不及时采摘销售出去,果子就会成熟掉落,由于果实采摘成本高,一天采摘量不到5斤,我们又无销路,很难找到买家。”陈金良说。

如今,万株苗木“待字闺中”,流转的田地每年还要租金付出。陈金良一筹莫展,心急如焚。

“本想通过种植新型作物改善生活条件,可现在树苗卖不出去,投入的成本收不回来,前几年我得了脑梗,虽然手术恢复还可以,但左手和左脚还是受到影响,随着年龄增长,我也有些力不从心。”陈金良叹了口气道,“希望有关单位能够帮我找找销售渠道,早点把它卖掉,减轻损失。”

决要村地处偏僻,陈金良又无销售渠道,如果您刚好有需求,想要购买红豆杉或红豆杉果实,请联系他,电话:13575808369,地址:黄岩区富山乡决要村岭头48号。

我市一民营企业企业家获轻工“大国工匠”称号

本报讯(通讯员江文辉)近日,中国轻工业联合会、中国轻工业联合会联合发布“第二届轻工‘大国工匠’名单”,共有60名行业佼佼者被命名为“轻工‘大国工匠’”。其中,来自温岭草编非遗传承人陈君标,是台州市唯一上榜的民营企业企业家。

陈君标,箬横镇新基村人,是

温岭草编非遗第三代传承人。从进入家族企业到接管企业的20多年间,他把传统民族草编手工艺与时尚潮流元素完美结合,使温岭草编传统工艺焕发新的生命力,走上时尚前沿,走向国际市场。2014年,以其为主要起草人的《编织帽》行业标准QB/T4662-2014通过审核并正式开始实施。该标准成为国内首

份编织帽行业标准,填补了编织帽行业的空白,对编织帽行业具有重要意义。

陈君标的企业还通过了“浙江制造”或草编编织帽和木纤维编织帽的“品”字标识认证,其主导开发设计的帽包及模具制作工具等通过试验及反复运用,取得国家发明专利、实用新型等40余项专利。

台州交投:开启交通强市新程

(上接第一版)山下郎区域仅用6个月完成22联现浇箱梁,近80%的产值在8个月内抢完;在沿江收费站封闭60日内,铁军们破难攻坚,全力冲刺,努力向全市人民交上了一份“满意答卷”。

如今,台州人民期待已久的民生大通道、民心工程终于顺利通车,戴君标终于能踏实地睡个安稳觉:“人这一辈子,能干成两条路,也值了。”

立功竞赛,打造“台州样板”

两大项目,共有工人上万名,管理人员上千号。

“不比一比,就找不到差距;不赛一赛,就看到不潜力。”项目正式开工后,市交投以参加全省“两美浙江”立功竞赛为抓手,开展“七比七赛”擂台

赛,1万多名一线工人参赛,全面掀起比学赶超、奋勇争先的大干氛围,为全省创建活动提供了很多“鲜活样本”。

各相关部门和施工、监理等建设单位形成多方协同、上下联动、共同推进的合力。办公室、资本运营、招标采购、政策处理等相关部门全力配合做好服务保障,掀起热火朝天、比学赶超的良好氛围。

这样的竞赛形式,在全省也尚属首次。

一个个竞赛速度被改写。2020年红五月全线更是完成了钢架梁架设2.5万吨,相当于一个星期完成一座埃菲尔铁塔。

13万吨钢架梁建设实现安全生产零事故、架梁零差错、高栓施拧毫米级误差,创造了台州工程建设史上的又一个奇迹。

去年8月11日,吴海平市长督查路泽太高架项目,对钢板梁架设取得的成绩表示充分肯定。

比赛也赛出了累累创新硕果。如焊接“机械手”“智能消防遥控检测系统”和“智慧用电系统”等10余项提升了工程品质。

路泽太高架项目共获得省部级荣誉26项,列入省级课题16项,获得专利45项,为项目打造品质工程提高科技支撑。上月,该项目获得“浙江省钢结构金奖”。

继往开来,台州交投人以垦荒之志践行初心使命,向全市人民交上了一份“满意答卷”,两条路勾画出台州内联外通的交通大格局,提升了台州主城区的首位度、集聚度和辐射力,市交投在加快交通强市建设中勇当“排头兵”。

诚信债务人有机会“重生”

(上接第一版)

根据《指引》,诚实而不幸的债权人也有可能被免除债务——对于同意免除债权人剩余债务的执行案件,可以根据相关法条终结对债务人的执行。

如果所有债权人均同意免除剩余债务并终结执行的,还可以不设为考察期。

总而言之,不管是被免于纳入“老赖”,还是被免除剩余债务,都建立在债务人是诚信的这个基础上。如果债务人有恶意逃债等不诚信行为,则集中清理程序将不予启动或及时终止。

台州两级法院率先试水获五个“全国首次”

“拒绝失信,但让守信的债务人获得再创业的机会。”这是迈向个人破产制度的第一步。“台州做法值得全国推广。”……翻开台州中院2019年5月8日的微信公众号推文,评论里满满都是点赞。

当年4月26日,台州中院对外发布了台州法院探索个人债务清理机制、创新执行退出路径的成果,制定出台了全国首个专门针对个人债务清理的工作规程——《执行程序转个人债务清理程序审理规程(暂行)》,通过建立强制执行程序与个

人债务清理程序衔接机制,推进切实解决执行难。

近年来,我市为营造“鼓励创新,宽容失败”的社会氛围,给予诚信债务人回归正常工作生活机会,同时进一步优化营商环境,释放社会经济活力,一直在积极探索个人破产制度。尤其是2019年,在该制度的“破冰”之路上取得了“五个全国首次”。

同年4月29日、5月6日,台州中院又以“破”字1号、2号立案的黄某和柯某个人债务清理案件分别被裁定终结债务清理程序,而这是全国首次以“破”字号审结具有个人破产基本要素的个人债务清理案件,也是台州法院所取得的第二个“全国首次”。

柯某案件作为全国首例在各地作为借鉴。50多岁的柯某是一个老实农民,16岁就学了木工手艺,从事了几十年的家庭作坊式木制品加工。自从2011年一次木制品生意被骗亏损几十万元后,他向当地3家银行借的48万余元贷款再也无法还清。

2019年3月29日,债权人银行以柯某不能清偿到期债务和明显缺乏清偿能力为由,以执行程序转破产程序方式,申请对其进行个人债务集中清理。

台州中院受理后,指定管理人对其家庭背景、工作情况、银行账户、不动产等进行调查。经调查,柯某

的负债确系因生意亏损造成,没有赌博等不良嗜好,目前无固定工作,靠打零工和女儿的资助维持基本生活,名下仅有农村房屋的一半产权及生活用品,无其他财产,且柯某系诚信债务人,不存在失信行为,最终裁定终结对柯某的执行程序。

为了探索金融不良债权处置新路径,2020年9月10日,台州中院还筛选与台州银行、泰隆银行、民泰银行等当地三家金融机构达成协议纪要,联合推进金融消费者债务清理。而在金融领域探索具备个人破产制度要素的金融消费者债务清理,是台州取得的第三个“全国首次”。

之后,台州中院又与人民银行台州市中心支行、台州银保监局等两家金融主管部门联合出台《会议纪要》,就在金融领域探索个人破产制度、推进金融消费者债务清理达成共识。

在最高法院“五五改革纲要”提出推动建立个人破产制度的第一年,台州中院受理的个人债务清理案件即突破百件,这也是台州在探索个人破产制度之路上取得的第五个“全国首次”。

“我们将严格执行全省《指引》,在前期探索创新工作的基础上,进一步总结经验,深化改革,为个人破产法建立提供台州样本和经验。”市中院党组书记、代院长周庆说。

仙居:让低保户“居有所安”

本报讯(记者张妮婷 周国平)鞭炮响,对联挂,低保户住进新家。在仙居县上张乡滕山村,低保户滕时品对当地干部,以及前来帮忙的志愿者连声道谢。“谢谢大家的帮助!”

保障农村贫困人口住房安全是“两不愁三保障”中的重要一环。近年来,仙居县从资金保障、加大补助、创新工作机制等方面发力,力求保障精准扶贫不落一户,截至目前,全县152户困难家庭均已改造完成。

如何让低保户们实现住房安全有保障?住房补助资金是不可或缺的一环。

“补助资金有无到位”“是否发挥作用”“有没有给到真正需要的人”?近年来,仙居县纪委对扶贫领域不正之风和腐败问题进行严肃处理,其中包

括县住建局、民政局等单位干部在农村困难群众住房救助工作中不负责任的问题。

“2010年至2016年,县住建局村镇总站未认真履行职能,导致116户不符合农村困难群众住房救助标准的人员,违规享受了农村困难群众住房补助资金。”仙居县纪委相关负责人表示,“我们先后收回违规发放的86万元补助资金,并对4名符合条件,但档案材料不齐全的困难家庭,及时帮助补齐材料。”

“像他这样的低保户不少,各村都是动员各种力量去帮助他们,我们也在争取提高住房补助标准。”仙居县住建局村镇建设服务中心党支部书记华洪说,“今后我们将按照发现一户救助一户的原则,强化住房安全保障,使低收入农户居有所安。”

建新房,起码要十万元,这房子怎么建?村干部还能怎么帮?

为了让滕时品尽快从危房里搬出来,住上安全的新房子,村里为他选好地基,找好装修师傅,并广泛发动爱心人士。“装修的师傅都是只收成本费,等于免费帮忙干活,在最大程度降低他的建房费用。”上张乡组织委员泮海翔介绍,“此外,他本人也通过亲戚好友凑到一些钱,这才有了这间新房。”

“像他这样的低保户不少,各村都是动员各种力量去帮助他们,我们也在争取提高住房补助标准。”仙居县住建局村镇建设服务中心党支部书记华洪说,“今后我们将按照发现一户救助一户的原则,强化住房安全保障,使低收入农户居有所安。”

三门一村支书承包荒地种柑橘,带领村民走上致富路

“满头红”喜迎丰收,品质优供不应求

本报通讯员朱曙光文/摄

上月27日,在三门县花桥镇舒岐村岭坑家庭农场,茂盛的橘树上,挂满红彤彤的“满头红”橘子,20多名妇女正忙着采摘,基地里停着3辆前来收购的货车。

舒岐村人多地少,青壮年都外出打工经商。2013年10月,担任村党支部书记的舒立雨看到村里的山地荒芜了,觉得很可惜,就承包了70多亩荒地,准备开发出来种水果。

“满头红”是从朱红橘的实生变异中选出的品种,耐寒性较强,产量高,品质好。

2014年,他从衢州引进2000多株“满头红”苗种植在30多亩荒地上,并成立三门县岭坑家庭农场。

舒立雨说:“我和管理员工精心管理、辛勤劳作,种植的‘满头红’于2018年挂果,2019年投产,亩产量3000多公斤,总产量9万多公斤。”

他一边种植,一边又开发荒芜的山地,先后种植了30多亩早熟官川、4亩“红美人”以及6亩绿茶,目前种植面积已达70多亩。2020年实现亩产量3600多公斤,比上年增加600多公斤,总产量达10万多公斤。

舒立雨对笔者说:“其他柑橘都在9月份上市,‘满头红’12月初上市,可



舒立雨正在采摘“满头红”。

采摘到第二年1月底,错开时间能赚到好价钱。”

眼下,他这里的“满头红”通过客商上门收购,以及电子商务、采摘游等方式销售,批发价6元每公斤,精品果10元每公斤,由于品质好价格低,畅销温州台州等地,经常供不应求。

这几年,舒立雨年收入100多万元,但不忘带动村民致富。

他承包了村民荒废的30多亩柑橘,通过改良,种植早熟官川,使村民获得了收入。

“我整地、除草、施肥、打农药、摘橘子等农活都是雇佣村里的村民。他们在家门口就能干活赚钱,每天收入120多元,而打农药每天350元。”舒立雨说,“部分村民看到我种植水果收入较好,也返乡种植‘满头红’‘红美人’,我无偿给予技术指导,他们碰到难题我帮助解决,收入挺不错的。”

“今后,凡是村民荒芜的山地我都将它承包起来种植柑橘,扩大种植规模。”舒立雨对未来信心满满。