

《关注“台州灯饰产业困境”》下篇

怎么“扛”?现实而紧迫问题



本报记者 王依妮

原材料断供导致的“致命”涨价潮,引发违约、资金链周转不畅、出货时间遥遥无期等风险,不仅放慢了我市灯饰行业企业的整体发展步伐,不少中小企业甚至挺不过这个寒冬。

对于尚不明朗的行情,怎么扛?成为企业当前最为关切的问题。

“各有各的难处”

“有价无市,已经是行业性问题。”在多方了解后,黄岩区节日灯饰行业协会秘书长林邦得出结论:不仅是台州区域,包括杭州、广东等地当前也都是如此。

林邦说,节日灯的物料构成,决定了它的整体价格很难调控。“不像铜铁这些大宗原材料,‘看得见的手’还能帮助克服市场失灵。”

原材料价格“压”不住,人工工资也在涨。“一般做这个以临时加工的本地人为主,今年招工率不到60%,行业招工现象普遍。去年这个时候,一小时13至14元可以招到人,今年已经涨到16至17元,高的要达20元。”临海市灯饰行业协会秘书长、临海市银河电子灯饰公司总经理屈小平说。

原料、人工、汇率……各类成本水涨船高,层层叠加到成品上。临海市灯饰行业协会会长、浙江天天电子股份有限公司总经理金向阳告诉记者:如今,不采购,交不了货,可能要面对索赔;但是现在把这批货交给客人,也是亏损,“契约精神遭遇考验”。

“提前与客户签订的价格存在6个月有效期,总订单价格涨不上来,现下承担的压力很大。这批货理论上要在9月底前分批出货,可

今年很难保证。”金向阳说,灯饰行业以出口为主,圣诞节是行业主流产品,订单时效性很强。出货时间后移,集装箱会很密集,届时无法排除空运运费上涨、物流渠道不畅等状况。如果赶不上圣诞节,就又是另一番境地。

“如今,上游企业无法保证何时可以供货,这让我们很无奈,他们需要一个准确的时间。”屈小平说。

在这一情况下,规模越大的企业接单早,遭受的损失越严重,小企业经由贸易公司做买卖,订单相对滞后,出货期反而可以更长。

但另一方面,受规模限制,中小企业在采购方面又不占优势。

“优先‘保’长期客户是肯定的。由于原材料和部分配件现在很难找到,部分供应商要求现金交易,甚至提供预付款。小企业实力有限,但又不得不‘倾囊而出’,风险直接转嫁到资金链上。”金向阳坦言,“各有各的难处。”

“非理性的市场需要降温”

“往年4月底,灯饰企业30%的出口订单可以出货。打个比方,目前因为没有变压器,其他都已投入,然后拖到5月份才能出货,那就意味着收款期要再推迟一个月。而原本可以延后付款的原材料,现在要付现金,对资金回笼来说是恶性循环。”屈小平说。

授信额度较低的小企业首当其冲,资金周转只能靠“拆东墙补西墙”,据称,目前,为此背上高额借贷的中小企业不在少数。

“我们呼吁政府的资金政策可以适当倾斜,减轻中小企业融资难压力,帮助降低经营风险。”金向阳说。

在记者采访过程中,谈及原材料暴涨带来的负面影响,大部分受访者都表示:上游供应商也并非“变相”提价,但不排除有少数人趁机投机炒作。

“变压器芯片的正常周期是3到4个月交货。如今,缺口大、交货

慢,早前签下的采购合同,现在到手的可能只有10%。”屈小平说,部分芯片流向市场,通过竞拍卖出高价。“订单大如天,我们只能出同等价格先保芯片‘保’过来,保住这批货,就保住了交期。”

“有限的资源以竞拍形势出售,我们的上游原材料被砍90%。5个月前,我们将预付款交给上游芯片厂,让他们不要因为资金问题断链。有了预付款,他们才有能力去‘保’晶圆。”临海市灯饰行业协会常务副会长、常州市巨泰电子有限公司董事长陈斌坦言,因为材料稀缺,目前市场上已不存在价差。“投机者出多少钱‘抢’变压器芯片,我们也出多少,作为合作十几年的供应商,会尽量先保住我们的供应量。”

炒价格的“歪风”,给市场秩序带来严重影响。

无奈之下,企业也只能派人到外地供应企业蹲点、分货,上下游双方抓紧沟通,尽量规避投机者对整个形势的影响。

“无底线”炒“货”,让真正需要使用这批材料的企业“断炊”,紧张的基本面让我们深感无力。”金向阳说,“非理性的市场需要通过监管来‘降温’。”

开启“夹心饼干”式自救

阴霾笼罩的不止是眼下,还有更远的预期。

“紧张情绪会催生囤货心理,预计明年仍不宽松。”屈小平表示,目前节日灯成本已平均涨了30%左右,但节日灯价格今年已很难涨上去。

“若涨价趋势持续,未来1至2年内,行业必然‘元气大伤’,这对全产业链的发展打击极大。”金向阳表示,“行业未来会怎么走,我们也迷茫。但我们必须要拿出动作,保住产业。”

面对上游企业无法控制的原材料涨价、断供,灯饰行业率先开启了“夹心饼干”式的自救。为此,灯饰行业正努力提升全行业的抗风险能力,也为明年做好铺垫。

4月6日下午,在浙江天天电子股份有限公司,浙江省(临海市)灯

饰行业协会相关骨干及配套企业就原材料紧缺及快速上涨召开座谈会。天天电子、真达灯饰、宁波来和、龙威集团、巨泰电子、飞天光电、客户代表等近24家企业出席,囊括了变压器企业、LED封装企业、LED灯珠企业和成品企业等全产业链企业。

会上,协会呼吁各会员企业——
一、应结合各自经营情况,加强与客户的信息沟通,如实将芯片、封装、铜等主要原材料的市场价格波动变化情况告知客户,各自协商调整价格以共同化解经营风险,构建规范有序的灯饰市场环境。
二、要根据市场情况适时调整经营策略,本着合理合法、实事求是的原则,与合作单位友好协商,尽可能完善调价机制,均衡配货,以免造成新一轮的市场动荡。

三是建议在维护市场及行业基本利润的前提下为客户提供优质服务,保障灯饰行业健康有序发展。

“在呼吁企业自身与客户沟通的同时,经行业讨论,我们决定加大力度,再以协会名义起草一份公开信,发送给下游企业及终端客户,把眼前真实的情况告诉他们。不是一家两家企业的真实状况,而是包括整个大环境、我们整个产业链为什么会碰到这样的情况。一直以来,行业产品价格一直在低位运行,利润本身就很低。我们写这封信,第一是希望客户理解企业是碰到了行业性的问题,而非不努力的原因,第二是希望客户考虑在成本已提升的情况下,允许我们适当提价。”屈小平说。

而聚焦当地企业的缺芯危机,临海市当地部门也开始行动,积极与位于海宁的芯芯微电子取得联系。最终,在台州市经信局的牵头下,顺利进行了跨市协调。

据了解,目前,芯芯微电子已分别为三杰工艺品公司和龙威集团两家规上企业供应了十万颗变压器芯片,并就后续的芯片供应达成了合作意向。下一阶段,有关部门还将帮助更多小微企业寻找合适的供应商。

推广瓜果新品种 100多种西瓜、甜瓜 黄岩“开会”



专家对参加新品种品鉴会的西瓜甜瓜进行甜度测试。

本报记者沈海珠文/摄

5月25日,为直观了解我市最新引进西瓜、甜瓜品种的商品性、丰产性和适应性,浙江省西甜瓜良种繁育推广平台现场考察培训会在黄岩召开(注:西甜瓜即西瓜和甜瓜)。记者从现场了解到,此次活动将加快优良西甜瓜新品种的示范推广,为我市西甜瓜产业发展提供品种保障。

西瓜、甜瓜是我省主要的水果,具有栽培面积大、分布集中、产值高等特点,目前浙江省西甜瓜年播种面积达140万亩左右,但近年来,浙江省西甜瓜产业存在主栽品种主要依赖国外(境)外进口、种子价格昂贵且种子供应经常受制于人,为实现选育的西甜瓜新品种达到“引领全国、替代进口”目标,浙江省西甜瓜良种繁育推广平台于2019年应运而生。

“西甜瓜对消费者来说要好吃,对果品商来说要好卖,对生产者来说要好种,产量也要高,那么就要选择优质品种,所以建立西甜瓜良种繁育推广平台,从产业层面角度,可以提升浙江省西甜瓜产

业的水平,从品种栽培角度,可以服务于瓜农,让他们能种出好瓜,提高收入,同时让消费者吃上好瓜,一举两得。”浙江省西甜瓜良种繁育推广平台首席专家、浙江大学教授汪炳良告诉记者,他们打算通过5年的联合攻关,培育出5个高品质西瓜新品种,其中年推广能力达到5万亩的重大品种2个,以及5个进口替代甜瓜品种,其中年推广能力达到2万亩的重大品种2个;到2024年,省内外累计推广新品种150万亩以上。

据了解,此次共有100多个品种参与西甜瓜新品种品鉴会,那么在这些省内培育的西甜瓜品种中,有哪些品种值得推广呢?

“我们将一些培育出的新品种放在各个单位试验,目的是为了筛选出一些比较好的品种。此次我们跑了很多的测试点,比如杭州、嘉兴以及台州的三门、椒江、黄岩等地,也发现了不少优秀品种,西瓜品种有提味、浙蜜8号,甜瓜品种有丰登蜜25、翠雪7号、浙甜105,这些都非常不错,一旦这些口感品质突出的新品种通过国家登记后,就会在市场上进行推广。”汪炳良说。

强降雨导致葡萄裂果 温岭:农技人员进果园解难题



农技人员在葡萄园里了解裂果情况。

本报讯(通讯员江文辉文/摄)眼下正是葡萄上市季节,但受到连日强降雨影响,温岭市松门镇许多大棚葡萄出现裂果现象。为帮助农户减少损失,5月24日下午,当地农技人员深入大棚葡萄种植园,寻找破解良策。

46岁的颜恩告在新坦村承包了47亩土地种植巨峰葡萄,他说,一般情况下,亩产都在1000-1250公斤左右,基本上没有出现裂果,但今年不行了,受到连续强降雨的影响,挂在枝头的葡萄出现了裂果。

笔者进入葡萄大棚,只见暗紫色的巨峰葡萄挂满枝头,大棚内六七名工人正在逐行查看有无裂果现象。在工人的脚边,有许多的葡萄掉落在地上。工人说,这是他们刚刚剪下来的,都是裂果,亩均约有几十斤。

颜恩告说,今年他种植的巨峰葡萄亩产量达到1500公斤左右,高于去年。眼瞅着同行家的葡萄提前上市,而他家的葡萄成熟有点晚,又遇雨季出现裂果,所以他有点担心。

松门镇农技人员得知后,来到果园查看,向种植户了解葡萄的销售情况,以及当前出现裂果情况,并有针对性地帮助果农寻找解决问题的方法。

据介绍,松门镇今年种植葡萄约有4000亩,受强降雨影响,有许多的成熟葡萄出现了不同程度的裂果。为此,农技人员建议,降雨后如发现裂果、烂果的,应及时摘除,防止病害的滋生,影响葡萄品质。同时,还要落实“开天窗”修剪措施,增强葡萄园通风透光性,提高抗逆性,并做好及时排除田间积水。



趁晴抢修码头

5月25日,玉环市干江镇下钱头码头修复工地上一派忙碌,工人们趁着晴天,正在浇筑横梁和挡浪墙,赶在台风前全部完成加固修复工作。

据了解,下钱头码头是个沿壁式渔业码头,建筑于2003年。经过十六七年的大浪、台风袭击,码头下部受到损坏,为了消除不安全因素,确保车辆通行安全,有关部门投入资金,将长66米、宽10多米的码头进行全面加固修复。本报通讯员吴达夫摄

森呼吸野外生存研学夏令营(七天)

活动地点:新昌 每期60人 活动费:3580元
第一期:7月12日-18日 第二期:7月26日-8月1日

海陆空全能兵体验夏令营(七天)

活动地点:宁波、舟山 每期60人 活动费:3980元
第一期:7月5日-11日 第二期:7月16日-22日
第三期:8月1日-7日

中科研学教育军事夏令营(三天)

活动地点:前所 每期36人 活动费:1280元
第一期:7月5日-7日 第二期:7月19日-21日
第三期:8月1日-3日 第四期:8月8日-8月10日

小雄鹰军事夏令营(七天)

活动地点:路桥 每期36人 活动费:2980元
第一期:7月6日-12日 第二期:7月13日-19日

咨询报名

88516103(椒江站) 84232883(黄岩站)
82453456(路桥站) 85302750(临海站)
86214756(温岭站) 87211176(玉环站)
83898738(天台站) 87784936(仙居站)
83381019(三门站) 88516071(总站)



详情请关注
“台州小记者”微信公众号
或台州新闻APP



“穿越戚家军”少年独立研学夏令营(七天)

活动地点:杜桥 每期60人 活动费:2980元
第一期:7月10日-16日

温馨提示:凭2021年度台州晚报小记者证报名,各条线路均可优惠50-200元;台州市外线路费用包含到营地往返接送费用,不包含自行购物产生的费用。