

每年投入500万元的研发费用,靠品质和服务赢得市场。浙江永鼎机械科技股份有限公司——

只有5个客户 年销售额却达1.5亿元



本报记者章韵文摄

企业名片

浙江永鼎机械科技股份有限公司,位于临海市杜桥镇,创建于1990年,锻造件年生产能力达18000吨,年营收达2亿元。

公司主要产品为工程车辆、挖土机使用的钢制履带,履带防滑齿,农用收割机、工程车辆橡胶履带铁齿嵌件及其它各种锻造件,主要客户均为橡胶履带生产厂家。该公司立足于国内市场,并积极开拓东南亚市场,以直销法方式将产成品销售给国内外知名客户。

在钢制履带行业,无论是产品质量,还是销售量,目前永鼎科技都已做到了国内第一,该公司国内外市场各占50%,年销售额1.5亿元。但让人惊讶的是,1.5亿元的年销售额中,99.5%来源于大客户,而大客户仅5个。

5个客户撑起了1.5亿元的销售

“可以说,我们靠5个客户,撑起了一年1.5亿元的销售。”日前,浙江永鼎机械科技股份有限公司总经理王超说。

市场瞬息万变,缘何这5个客户始终如一地选择永鼎科技呢?王超说,永鼎科技的制胜法宝是品质和服务。

据了解,为不断提升产品质量,永鼎科技早年便建成了研发中心,每年投入500万元的研发费用,已经取得了53项专利。

“钢制履带最重要的两项指标是抗压和抗弯,这与产品材料和生产工艺息息相关。研发中心主要就是围绕这两方面进行突破。”王超说,曾经有一个客户,由于内部人事调整,采购的负责人为降低成本,降低了在永鼎科技的采购量,选择了新的供应商。“这是我们的一个大客户,订单量一下子就减少了40%,当时我们也很慌张。但过了两三个月,订单又回来了,就是因为这个客户在别处采购的钢制履带在投入使用后,出现断裂等问题,并引发了一系列的售后问题。此后,这个客户就成了我们的忠实客户。”

去年正月初七,永鼎科技的国内大客户杭州中策橡胶有限公司正式复工,要求永鼎科技在正月初十运送一批货到杭州。

“当时我们厂里有库存的货,但那时高速因疫情封道,运输状况不明,怎么办?”王超说,后来,临海市市场监管局杜桥分局牵头,联系了相关部门,办了“绿卡”,初九便将货送到杭州中策。“急客户所急,想尽一切办法帮客户及时解决问题,客户自然就信赖我们。现在,行业内只要提到我们永鼎科技,大家的评价就是‘放心’两个字。”



如今,永鼎科技国内外市场各占50%,年销售额达1.5亿元。图为该公司的组装机车间。

积极布局后疫情市场

正因为永鼎科技多年深耕钢制履带领域,并赢得了客户的信任,去年,在众多的企业受疫情影响一蹶不振时,永鼎科技的订单量不降反升,增长了30%。

王超介绍,钢制履带的价格比较透明,竞争对手主要是东南亚的一些国家和地区的企业。东南亚是橡胶原产地,产业链比较成熟,加之劳动力成本相对较低,所以在国际市场上极具竞争优势。

“然而从去年至今,国外疫情严峻,东南亚也未能幸免,相比之下,国内疫情防控非常稳定,所以很多东南亚的订单就回流到国内,客户

首选的便是我们永鼎科技。这意味着,国际市场已经变局,永鼎科技将获得更多的国外市场,我们也在努力布局。”王超说。

“客户集中度高,这是我们的优势,使得我们在生产和服务上都相对简单,管理成本也大大降低,但与此同时,这也存在着一定的隐患,一则,我们与客户一荣俱荣,一损俱损,另一方面,客户内部的一些调整,对我们来说,可以说是牵一发而动全身,影响巨大。”王超说,为了应对这种情况,永鼎科技进行了新产品的研发和投产,希望能获得更加稳定的市场,“因为运用了新材料,我们的新产品更为轻便,未来可几倍地超越现在的钢制履带。”

“凤凰行动·台州行” 专题调研活动启动

调研对象覆盖全市66家上市公司及83家重点拟上市企业

本报讯(记者张超)“目前公司经营状况怎么样?存在哪些问题和困难?未来发展规划如何?主要竞争对手是谁?影响股票长期表现的可能因素有哪些?”

为深入实施“凤凰行动2.0”和金融顾问制度,9月23日起,由金融办统筹协调,浙江省并购联合会、浙商总会金融服务委员会带队行业专家组成“凤凰行动·台州行”工作组专班,开启对台州上市公司与重点拟上市公司为期两周的调研走访。

本次调研行动共搭建6个调研小组,每组5到7人,分别由浙江省并购联合会、浙江省级金融顾问的相关负责人带队。工商银行省分行、民生银行杭州分行、金杜律师事务所、盈科律师事务所、安永会所等十多家浙江省并购联合会理事单位参与,深入了解企业需求并提供相应的具体服务。

据了解,本次调研对象覆盖我市66家上市公司与83家重点拟上市企业。当天,两个调研小组分别奔赴温岭市和黄岩区开展调研行动,共走访

了钱江摩托、福立仪器、跃岭股份、联化科技等10家企业。

调研结束后,工作组把调研过程中发现的共性需求整理成清单,反馈至市县两级金融办,形成有针对性的解决方案,进行有效对接。

据了解,金融顾问是我省首创的一项制度,旨在让金融服务从金融机构牌照中走出来,做企业的“金融家庭医生”。今年7月,市金融办和浙商总会金融服务委员会、浙江省并购联合会三方签订合作协议,正式启动浙江省金融服务顾问团“助力‘凤凰行动’·台州行”活动。

相关负责人表示,通过此次调研走访,将更好地发挥浙江省并购联合会、浙商总会金融服务委员会的平台优势和专业优势,为台州企业在发展过程中遇到的战略、融资、投资等相关问题提供更具针对性的专业解决方案,并提供推荐服务机构、寻找投资标的以及协调其他金融资源等服务,帮助企业提升投融资水平及运营管理水平,更好地实现做大做强和高质量发展。



谷精草丰收

趁着天气晴好,连日来,仙居县横溪镇溪头村村民忙着采收、晾晒谷精草。据了解,谷精草为一年生草本中草药,近年来,该镇在推进“产业富民”和乡村振兴过程中,引导农民调整农业产业结构,发展高效特色农业,促进农民增收。

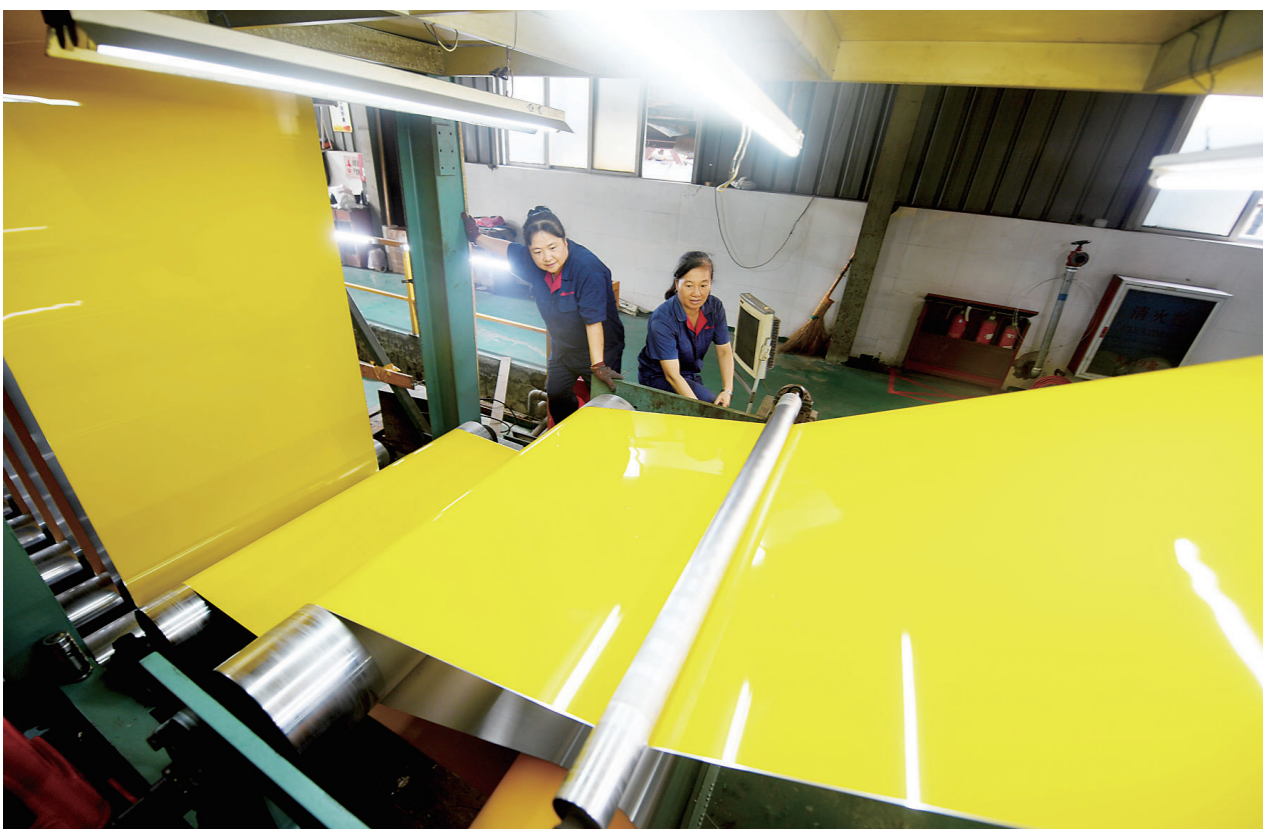
本报通讯员王华斌摄



开种西蓝花

日前,在温岭市东浦新塘,箬横镇粮食专业合作社社员正在栽种西蓝花。温岭市是浙江省重要的西蓝花生产基地之一,常年种植面积3万亩。眼下正是西蓝花栽种最佳时间,连日来,专业合作社、种菜大户等抢抓时间趁早栽种,赶在春节前供应市场。

本报通讯员刘振清摄



产销两旺效益高

9月24日,位于路桥区路南街道的吉利装璜材料有限公司内,员工正在忙着生产高级幕墙铝塑板。据了解,该企业生产各种铝塑板、纯铝板已经有30多年,产品热销全国各地及全球60多个国家和地区。今年,该企业收到的订单一批接一批,产值远超过往年,实现产销双丰收。

本报通讯员王保初摄

欢迎订阅2022年度《台州日报》《台州晚报》

服务热线:88516333

读报让生活更精彩



浙里办扫码订阅



微信扫码订阅



《台州日报》430元/份 《台州晚报》268元/份

台州各县(市、区)发行站地址电话.....

椒江发行站	纬一路98号	88516017
黄岩发行站	黄岩区钟山新村137号	84232883
路桥发行站	路桥区文化路513号	82453456
临海发行站	临海市洪池路4号	85310750

温岭发行站	温岭市太平街道怡园路60号二楼	86226689
玉环发行站	玉环东城墙1号(玉环市政府附近)	87211176
天台发行站	天台丰园路103号	83898738
仙居发行站	仙居仙德小区9-1-301	87784936
三门发行站	三门县海游街道交通路129号	83381019