

共富之约 致富之跃
运行共富贷 带来好未来

利率更低: 抵押低至3.85%年化利率
额度更高: 至高可达1000万
范围更大: 县域经济、涉农产业
期限更长: 最长3年 按月付息、任意还本

中国建设银行
客户服务热线: 95533
网址: www.ccb.com

张坤、袁维德、乔迁等明星经理齐“开闸” 多只明星基金放开限购 抄底时刻到了?

本报记者 杨芳

今年以来,A股市场持续震荡。截至3月10日收盘,沪指结束五连跌,全天收涨1.2%,深成指涨2.18%,创业板指涨2.67%。基民等来了久违的“飘红”,基民终于也盼到了净值上涨。

受震荡行情影响,公募基金发行遇冷,基民普遍热情不高。在此背景下,部分明星基金纷纷放开大额申购,“开门迎客”。此举能否有效刺激基民,有待后市验证。

放开限购 “公募一哥”开门迎客

一年多前,张坤成为公募基金史上第一位在管主动权益类基金规模超千亿元的基金经理,不仅拥有了自己的微博超话,也被众多基民关注、追随。

2021年基金市场由热转冷,但张坤仍管理着规模庞大的基金。从数据来看,截至2021年年末,张坤管理的易方达蓝筹精选基金、易方达优质精选基金(原名为易方达中小盘混合基金)的规模分别为676.23亿元和199.84亿元;易方达优质企业三年持有、易方达亚洲精选的管理规模分别为99.17亿元和44.12亿元。上述4只基金的合计规模达1019.36亿元。

正是因为备受基民关注,为了更好的管理基金,张坤管理的易方达蓝筹精选基金、易方达优质精选基金经

历了多次限购。

自2020年9月22日起,易方达中小盘混合基金曾3次下调单日单账户大额申购额度,先是从100万元下调至5万元,接着从5万元下调至5000元,之后又从5000元调整至2000元。2021年2月24日起,索性关闭了申购通道。易方达蓝筹精选基金则经历了3个月内连续调整了4次申购额度,从开始的单日单账户申购额度调整为100万元开始下调,最后调整至2000元。

进入2022年以后,张坤管理的这两只基金却开始放开限购。1月27日,易方达基金在官网发布公告称,从2月7日起,易方达蓝筹精选在全部销售机构的大额申购、大额转换转入业务金额限制,由单日单个基金账户累计申购金额不超过2000元调整为1万元;易方达优质精选基金也于同一日开放申购,金额上限为1万元。

到了3月8日,易方达基金再次发布公告,从3月9日起,张坤管理的这两只基金的申购金额上限由1万元提升至5万元。

投资者迎来抄底时刻?

“公募一哥”张坤开门迎客,并非偶然。据Wind数据显示,今年2月以来,放开大额申购的权益基金已经超过20只。面对近期市场出现的急速调整,多位明星基金经理相继恢复或者打开大额申购。

就在张坤管理的易方达蓝筹精选基金、易方达优质精选基金调整申购金额的3月9日,另一位明星基金经理,袁维德管理的中欧价值智选回报直接取消了单日单个基金账户各类型份额的单笔或多笔大额累计申购、转换转入和定期定额投资业务金额的限制。

在此次调整之前,中欧价值智选回报的单笔或多笔累计申购、转换转入及定期定额投资的金额不超过5万元(不含)。

同样在3月9日,陆彬管的汇丰晋信智选先锋基金(A类、C类)、核心成长基金(A类、C类)将申购、转换转入、定期定额投资业务限额由原本的1000元以上(不含1000元)调高至10000元以上(不含10000元)。

而在更早的2月23日,兴证全球基金发布公告,由明星基金经理乔迁管理的兴全商业模式基金恢复接受10万元以上申购。

另外,在春节前,朱少醒、刘格菘、林英睿、郑澄然等基金经理所管理的基金也相继放开大额申购上限。基金经理纷纷放开申购上限,这意味着什么?对此,有业内人士表示,基金恢复大额申购,或是基金经理对市场中长期走势乐观,期望利用流入资金积极布局看好赛道,优化组合配置;也可能由于基金经理适应了当前管理规模,认为有规模发展的空间。另外,这些明星基金相继放开限购,也让投资者有了更多合理布局的机会。

兴业银行台州分行携手台州各地农商银行 加强同业合作,共促普惠金融发展

近日,兴业银行旗下子公司兴银理财有限责任公司推出的首款“乡村振兴 共同富裕”理财产品第二期在台州各农商银行火热销售。这是继2021年12月23日后该款理财在台州农商银行首次销售后的第二次开售。该款理财是兴银理财以乡村振兴为主旨设计的三年投资周期产品,协助客户锁定长期收益并首推季度分红功能,满足客户流动性需求。

台州辖内有9家农商行,400多个网点遍布台州城乡,很多网点直接

服务乡村居民。兴业银行台州分行积极与台州各地农商银行对接,精诚合作,在最短的时间内实现“乡村振兴 共同富裕”理财产品在台州各农商银行平台上线销售,普惠台州城乡居民。这是全国性股份制银行和区域标杆银行的又一次携手,标志着兴业银行台州分行和台州各农商银行在同业金融合作领域迈上新台阶。

高质量实施乡村振兴战略是实现共同富裕的重要路径。兴业银行台州分行坚持人民金融立场,积极践行

社会责任,多措并举助力共同富裕和乡村振兴,在同业金融合作领域,传承发扬兴业银行同业金融业务传统与优势,加强与台州各地农商银行、城商银行的深度合作,优势互补,强强联合,通过输送丰富的金融产品到辖内城农商行,将财富触须通过农商银行的网点延伸到乡村各角落,为台州城乡居民的财富增值提供更多选择,满足广大城乡居民对优质理财产品的需求。

本报通讯员 徐 昀

助力“小巨人”成长

中信银行精准服务“专精特新”企业

仅用10分钟,省级“专精特新”企业——江苏无锡英罗唯森科技有限公司财务人员就通过中信银行最新推出的线上产品“科创e贷”成功申请普惠贷款500万元并顺利提款。

无锡英罗唯森科技有限公司成立于2014年,是集防腐蚀设备系统研发、生产、销售、服务的省级“专精特新”企业。2021年末,中信银行南京分行客户经理了解到该企业对贷款使用周期短、频率高、期望通过手续快捷的“短频快”产品解决融资需求后,立即推荐了“科创e贷”。“这款产品设计就是为我们量身定做!”在全面了解“科创e贷”后,无锡英罗唯森负责人王女士赞不绝口,欣然成为中信银行南京分行“科创e贷”首个体验者。

上述案例只是中信银行精准服务“专精特新”企业的缩影。2021年以来,中信银行充分发挥中信集团“金融+实业”的独特优势,持续深化和完善服务创新型企业的金融服务体系。

一方面,中信银行强化顶层设计,将“专精特新”企业纳入该行授信政策中积极支持的业务推动方向,在授权政策中给予差异化安排;同时精细化管理,定期下发专精特新“小巨人”企业合作通报,推动分行加快服务力度,精准支持专精特新“小巨人”企业发展。另一方面,强化产品创设,“科创e贷”就是中信银行针对“专精特新”等科技创新型企业推出的全线上、纯信用产品,单户最高贷款额度可达1000万元,授信

期限不超过1年,可直接在线开通,线上发起贷款申请,自动审批额度,按需线上自助提款,支持随借随还;发挥集团协同优势,围绕企业成长周期中的融资场景,联合各类金融机构提供信贷、IPO服务、资本市场再融资等产品。

截至2021年12月末,中信银行在国家专精特新“小巨人”企业领域合作覆盖率超过了37%,表内外授信余额增速达到了78%。2022年,中信银行将继续精准对接“专精特新”企业需求,通过打造覆盖创新型企业全生命周期的综合金融服务方案,为中小科创企业初创、成长、成熟、上市等阶段提供全方位的融资服务,为中国经济高质量发展贡献中信力量。

本报通讯员 潘婷婷

学雷锋见行动

工行台州分行青年志愿者开展主题志愿活动

近日,工行台州分行团委积极响应台州团市委、省分行团委的号召,在“学雷锋纪念日”前后,组织青年志愿者开展了一系列学雷锋志愿活动,弘扬“奉献、友爱、互助、进步”的志愿精神。

该行团委积极组织青年开展“微环保”绿色公益行动,把“减碳、减塑、减排、节约”“零碳银行”等理念融入日常工作生活。辖内临海支行、路桥支行、椒江支行、天台支行青年志愿者通过学习垃圾分类知识、捡拾白色垃圾、绿道清理等活

动争当环境卫生与环保标兵。

围绕“防范电信网络诈骗”等主题开展金融宣讲,该行团委立足金融机构特色,助力提升消费者金融素养和金融风险防范能力。辖内台州湾新区支行、三门支行、玉环支行、黄岩支行青年志愿者前往当地社区、广泛开展宣讲,普及金融知识,受到了当地居民的广泛欢迎。

同时,该行团委以“爱在春天”为主题,动员青年积极奉献爱心、参与社会公益活动。辖内营业部青

年志愿者前往椒江区下马新村慰问高龄独居老人;温岭支行青年志愿者依托工行驿站为环卫工人量血压、爱心理发;仙居支行青年志愿者开展“热血战疫 为爱挽袖”献血活动等等。

学习雷锋精神是青年参与公益、奉献社会的缩影和具体实践。未来,工行台州分行青年志愿者将继续秉承“雷锋精神”,用实干和行动去践行大行责任、展现青年风采。

本报通讯员 许庭裕

“真金白银”让利于企

农行台州分行大力推广企业减费让利活动

今年以来,农行台州分行积极响应支持台州实体经济发展的号召,研究制定各种减费让利政策,将“降低企业融资成本”落到实处,保障信贷资金“又好又实惠”地直达企业本源,促进企业快速成长,助力“台州制造”向“台州智造”跃迁。

为确保减费让利措施落实到位,前期,农行台州分行在政策制定上广泛听取工业、农业等企业的意见建议,一方面在企业开户、掌银办理、理财收费等方面制定半

价、免费优惠政策,另一方面在企业贷款利率开展月度优惠、利率折扣,从“费”和“息”两条渠道入手,练好减费让利“内功”。同时,农行台州分行还积极在“减费让利”的覆盖面上“扩技能”,通过在掌银平台上线智慧食堂、党费收缴、水电费支付等功能,逐步扩大对企业智慧金融服务范围,为企业经营提供便利的基础上,扩大费用减免种类,进一步细化、优化、普惠化各类金融服务工作,提升农行台州分行

金融服务质量,夯实我市民营经济立市的基础。

据悉,2021年农行台州分行新增小微普惠法人贷款90多亿元,小微企业贷款平均利率仅为4.3%,较上一年下降18个BP。

“接下去,我们将开展为期一个月的利率优惠活动,‘抵押e贷’贷款利率降低至3.4%,做到真正的‘让利于企’。”农行台州分行公司业务部负责人说。

本报通讯员 朱亚茜

金融课堂开课啦

建行温岭支行反诈宣传走进红领巾学院

3月6日下午,建行温岭支行受邀温岭市青少年宫邀请,为红领巾学院的孩子们“送”上一堂货币知识和反诈宣传教育课。

“我从来没有见过这么多套和这么多版的人民币!”课堂上,该行工作人员展示了五套人民币票样,引得孩子们争相围观。

“大家可以通过眼观、手摸、光照这些方法识别假币。”课间,该行工作人员通过真钞实物传授人民币辨别方法,提升反假币意识。

针对电信网络诈骗案件频发现状,该行工作人员通过互动,用案例讲解反诈电诈的重要性,并传授8个“凡是”和6个“不”的防范小口诀,提升大家识诈和反诈意识,守住自己的“钱袋子”。

本报通讯员 潘丽华 文 摄



有滋有味惠生活,尽在“建行生活”APP

建行台州分行重磅推出“建行生活”APP,吃喝玩乐1元起

新客有礼

新用户登录注册“建行生活”APP,即可获得价值100元的新人礼包,含满21减20元信用卡专享外卖券、满20减10元外卖券、满30减10元电影券、满20减10元商超券、满100减25元餐饮券、满100减25元信用卡专享餐饮券。

签到赢好礼

注册用户可在“建行生活”APP签到页面,每签到三天可获取满20减5元外卖券,签到7天可获取满30减10元外卖券。

每日好券限时抢

每天早上10:00在建行生活APP可抢(包括但不限于)满50减20元信用卡专享餐饮券、满30减9元电影券、满20减6元信用卡专享外卖券。

申请建行生活卡,享受更多福利
建行生活卡客户,每月在平台上月消费满3笔或满200元,次月可获得15元外卖优惠券。且客户当月使用建行生活卡(银联版)消费累计满1000元(不含微信、支付宝消费)次月享50元返现,每月限量10000份。



扫码登录注册建行生活,还有更多福利等你来拿!活动长期更新,详情请咨询建行各网点。

放心收款 请用农行聚合码

农行聚合码是符合新政策要求的商户收款码,整合了微信、支付宝、银联云闪付、农行掌银等全渠道收款方式,资金无需提现,直接进入您绑定的农行账户。

如您还没有申请农行聚合码,速来申请!

3月31日前,通过“农行商户服务”公众号申请聚合码并完成认证,达到单笔10元及以上交易(农行掌银或银联云闪付渠道),还可参与抽取50元话费、腾讯/爱奇艺视频会员月卡精美好礼!



农行聚合码收款8大优势

快速自助申请:通过“农行商户服务”公众号自助申请聚合收款码,提交申请后经银行认证。等待客户经理上门认证成功即可使用。

全渠道收款:聚合农行掌银、银联云闪付、微信、支付宝等全渠道支付方式,各渠道收款资金直接进入银行账户,无需提现手续费。

对账清晰到账快:支持统一对账、定制清算服务。商户可一站式查看各渠道收款情况,并按资金周转需求选择清算时间。

多类型终端可选:除聚合收款码外,还可搭配扫码盒子、智能POS等多形态终端,满足商户多样化收款需求。

升级语音播报:全新升级语音播报功能,推出农行智能收款语音箱。音箱直接与农行后台对接,收款成功听得见。

公众号自助服务:使用“农行商户服务”公众号可自助进行日常经营分析,并获得智能客服7*24服务,贴心服务不间断。

营销活动引流:聚合收款码商户可参与农行各类营销活动,通过随机立减、满减等各类活动吸引顾客到店消费,助力日常经营。

综合金融服务:农行为聚合收款码商户提供从收款到理财、贷款的一揽子综合金融服务,满足商户增值理财需求、经营周转需求,实现商户金融需求的全方位覆盖。

微信扫码关注微信公众号“农行商户服务”,点击店铺申请,填写身份证号、手机号、借记卡号等注册信息,并完成身份证和人脸识别安全验证,提交成功后,等待客户经理上门为您认证服务,认证成功即可使用收款码。

农行商户客服电话:4006495599(8:30-20:30)



农行掌银扫码参与 微信扫码查看详情 台州农行信用卡优惠活动

心中有梦,奋力攀登!
农行耀梦信用卡 助您梦想成真

幸福 幸福

金穗时尚生活

本栏自由 中国农业银行 冠名
AGRICULTURAL BANK OF CHINA
台州分行

客服电话: 95599 40066-95599
网址: www.abchina.com