

桃渚绣衣曾辉煌一时 缘何陷入低端走向没落



本报记者章 韵

“我们已经一个多星期没有开工了,要想求得突破,唯有改革创新。”日前,临海市浪花服饰有限公司负责人陈相求说。

辉煌一时,如今销售受困

陈相求介绍,临海市桃渚镇是全国知名的绣衣生产基地,辉煌时全镇有上千家的绣衣生产商,后期因为定位较低,又不注重品牌,逐渐没落,现在仅剩200多家。

“上世纪90年代初,我们村里就有100多户做绣衣的,万元户都有好几个,那时候的绣衣利润非常高,成本20元,能卖到六七百元。”陈相求说,那时都是做出口生意,把货拉到北京,老外付了钱拎了就走,害怕抢不到货,更谈不上验货。

原来从事建筑行业的陈相求,也是因为看到绣衣好赚钱,才在

1994年进入绣衣产业。因为各行各业都投身绣衣产业,又没有品牌品质理念,加上市场无序竞争,绣衣利润越来越薄,最后很多人又离开了这个行业。

“我们主要以汉服为主,至今20多年时间,中间颇多曲折,但总的来说,曾经也是生意红火。”陈相求介绍,浪花服饰从一开始的年销售量两三万件,到2017年六七十万件,而如今,年销售量只有10万件。

什么原因?陈相求说,疫情之前,浪花服饰线上线下的销售量各占50%,疫情爆发后,线下销售量明显下降,而自己又没有抓住抖音平台这一波红利,线上销售也在萎缩,才造成如今的局面。“如今,仓库里全是库存,销售受困,为了降低成本,一方面我们亏本处理库存,有些衣服甚至以难以想象的1元价处理,另一方面选择停工停产。”

产品陷入低端,寻求突破

除了销售受困外,让陈相求困扰的是他一心创立一个中高端的绣衣品牌,如今却陷入低端。

“不单是我们浪花服饰,桃渚绣衣基本上都属低端绣衣。”陈相求

说,从他跨入绣衣产业开始,就想做中高端的绣衣,早在1998年,就注册了商标。“我们的衣服基本上都在景区的店中零售,零售价格从几十元到100多元不等。”

为什么一心追求中高端,最后却落入低端呢?陈相求分析,一是经营一个品牌并不容易,不但要有雄厚的资金,而且需要专业的人士谋划布局,而桃渚虽然生产绣衣的厂家很多,但大多都是草根出身,都是一户带一户,产品生产出来后,想方设法能卖出去就是“王道”。“对于如何打造品牌,我们毫无思绪。”

“目前,桃渚当地共有绣衣企业200多家,产值两亿多元。但桃渚绣衣主要是以家庭作坊为主,各自为政,创新不足,难以应对当下多变的工业发展局面。”临海市市场监督管理局桃渚分局局长张俊说,前阶段,临海市市场监管局以集体商标申报为抓手,指导桃渚镇乡贤会成功申报“桃渚绣衣”集体商标,目的就是助力桃渚绣衣产业的发展。“下一阶段,我们将通过行业调研、行业座谈会等多种途径积极探索桃渚绣衣的未来发展,做好集体商标的管理、使用、推广与保护,让桃渚绣衣的从业者享受知识产权的红利。”

我市4家企业成省级未来工厂“后备队”

本报讯(记者李 平)4月26日,浙江省经信厅公布《2022年浙江省未来工厂试点企业名单》,全省35家企业被确定为新增未来工厂试点,我市八环科技集团股份有限公司、浙江伟星实业发展股份有限公司、浙江海德曼智能装备股份有限公司、浙江万胜智能科技股份有限公司等四家企业入选。

据悉,“未来工厂”是指广泛应用数字孪生、人工智能、大数据等新一代信息技术革新生产方式,以数据驱动生产流程再造,以数字化设计、智能化生产、数字化管理、绿色化制造、安全化管控为基础,以网络

化协同、个性化定制、服务化延伸等新模式为特征,以企业价值链和核心竞争力提升为目标,引领新智造发展的现代化工厂。

未来工厂是浙江智能制造的标杆,未来工厂试点企业,是未来工厂的“后备队”。

未来工厂试点建设参考《浙江省“未来工厂”建设导则》进行整体规划与建设。要以数字化改革为总抓手,推进生产流程再造、资源要素重组、生产方式转型和企业形态变革,打造现代化新型产业组织单元,引领新模式新业态发展,力争形成标志性成

果;要准确理解和深入贯彻软件定义、数据驱动、创新引领、开放共享的基本理念,加强关键核心技术攻关和共性解决方案开发,形成易复制可推广的数字化产品和服务,赋能行业企业数字化转型智能化升级。相关项目建成投产后即可申请评估认定,届时相关部门将视评估结果择优认定为“未来工厂”或“未来工厂”培育企业。

据了解,截至目前,浙江先后认定两批32家未来工厂,我市已拥有沃尔沃台州新能源整车未来工厂、爱仕达金属炊具未来工厂、杰克智能缝制设备未来工厂等3家未来工厂。

临海:以知识产权筑基创新之城

本报讯(通讯员孙迪宇)日前,台州市道味食品股份有限公司上传了公司还未面市的4个产品外包装。“这些外包装都是我们精心设计的,申请外观设计专利需要3-6个月,现在点点鼠标就能完成存证,不仅操作方便,还为我们的原创作品知识产权保护申请空窗期加上了一道保险。”该公司负责人何杭临表示,“这要多谢市场监管部门告诉我们‘浙江知识产权在线’新开通了公共存证功能。”

近年来,临海以知识产权战略,筑基创新之城,助推区域高质量发展。专

利海外维权、区域品牌集群矩阵、地理标志运用促进、商业秘密保护等多项工作走在全省乃至全国前列,全市累计拥有国家高新技术企业206家,国家和省级知识产权示范、优势企业29家,驰名商标11件,地理标志13件,集体商标3件,知识产权贯标认证企业突破100家,有效发明专利3439件,3家企业入围全省创造力百强榜。2021年,临海入选首批浙江省可持续发展创新示范区建设名单,全市规模以上工业研发经费达37.5亿元,开展研发活动企业535家,占比98.15%,居全省前列、

台州第一。当前正逢知识产权数字化改革,临海市场监管部门通过入企宣传、集中培训等形式,大力推广运用浙江知识产权在线,通过“一窗统办”“一平台交易”“一链条保护”“一站式管理”“一体化服务”等,将所有办事事项一网打尽,打造创新主体的“知识产权之家”。“接下来,我们将召开知识产权保护大会,持续强化知识产权保护,让创新发展之舟拥有更强大的远航动力。”临海市场监管局副局长叶方相表示。

2021年度省级直播电商基地台州入选数并列全省第二 直播电商点亮台州新经济

本报讯(记者张 超)记者从市商务局获悉,日前,省商务厅公布2021年度省级直播电商基地名单,我市3家人选,数量并列全省第二。加上去年入选台州市电子商务公共服务中心,截至目前,全市已有4家企业成为省级直播电商基地,数量在全省居前。

近年来,数字经济催生了大量新经济新业态新模式,特别是新冠疫情发生以来,直播电商以其高效的新营销模式打造了千亿元消费市场,掀起爆发式增长。

此次我市入选的三家企业分别是星星直播基地、执到宝传媒直播基地、杰毅直播电商基地,均为我市直

播电商中的领军企业。

其中,星星直播基地推行“品牌代运营与自营相结合”的模式为台州企业及农产品提供服务,产品类别涉及服装、智能马桶、家居用品、农副产品等,并提供500余个就业岗位。

执到宝传媒直播基地以腕表配饰、化妆品、家居日用、女鞋等为核心产品,供应厂家涵盖温岭、义乌、广州等地,已开展直播场次超2000场次,是一家综合供应链、直播运营、直播孵化培训为一体的,围绕“人、货、场”进行运作的直播基地。

杰毅直播电商基地引进优质的MCN(多频道互联网络平台)机构及直播电商团队,围绕温岭女鞋童鞋优

势产业,帮助品牌厂商通过“直播+短视频带货”提升产品快速销量和品牌知名度,旗下现拥有17个达人,粉丝数近600万人,总播放量27.5亿次,总点赞数1600万个。

据了解,今年一季度台州网络零售额为237.2亿元,同比增长10.1%,居全省第四。

近年来,我市围绕创建省级数字生活新服务先行市的目标,以数字生活新服务全面带动新消费,培育本地化直播电商品牌,营造浓厚的电商创业氛围。未来我市将继续以数字化改革为引领,聚力三大领域,开展五大行动,推动新服务带动新消费,进一步发展本土直播新业态。



玉环:禁渔期前最后一批海鲜上岸

5月1日12时,东海将进入伏季休渔期。4月28日,在玉环市栈台渔业码头,搬运工将最后一批灯光敷网捕获的渔货往车子上搬,以最快的速度投放市场,让市民吃上最后一批海鲜。

本报通讯员吴达夫摄

关于召开2021年度股东大会的公告

根据本行第六届董事会第二次会议决议,本行将于2022年5月18日9:00,在台州市市府大道699号台州银行24楼会议室召开2021年度股东大会,现将有关事项公告如下:

一、会议内容

1. 审议《台州银行2021年度董事会工作报告》;
2. 审议《台州银行2021年度监事会工作报告》;
3. 审议《台州银行2021年度财务决算报告》;
4. 审议《关于台州银行2021年度利润分配的议案》;
5. 审议《台州银行2022年度财务预算报告》;
6. 审议《台州银行2021年度关联交易情况报告》;
7. 审议《关于确定独立董事津贴的议案》;
8. 审议《关于确定外部监事津贴的议案》;
9. 审议《关于发行二级资本债的议案》;
10. 审议《关于修订<台州银行股份有限公司股东大会事规则>的议案》;
11. 审议《关于修订<台州银行股份有限公司董事会议事规则>的议案》;
12. 审议《关于修订<台州银行股份有限公司监事会议事规则>的议案》;
13. 审议《关于修订<台州银行股份有限公司股权管理制度>的议案》;
14. 审议《关于修订<台州银行股份有限公司关联交易管理办法>的议案》;
15. 审议《关于制订<台州银行股份有限公司独立董事制度>的议案》;
16. 审议《关于制订<台州银行股份有限公司董事监事履职评价办法(试行)>的议案》;
17. 通报年度监管意见、董事履职评价情况、监事履职评价情况。

二、会议出席对象

1. 本行的董事、监事;
 2. 本行股东及股东的委托代理人。
- 三、法人股东法定代表人凭法定代表人身份证明书和身份证参加;个人股东凭身份证参加;委托他人参加的还需提交授权委托书和代理人身份证(授权委托书格式附后)。

四、会议资料索取联系办法

1. 联系地址:台州市椒江区市府大道699号台州银行
 2. 联系人:金仲军
 3. 邮政编码:318000
 4. 联系电话:0576-89036991
传真:0576-81896050
- 特此公告。
附:授权委托书。
台州银行股份有限公司
2022年4月29日

附:授权委托书

兹全权委托 先生/女士代表本单位/本人出席台州银行2021年度股东大会,并按本单位/本人的意愿代为行使表决权。委托人名称: 股
法定代表人名称: 股
受托人持股数: 股
受托人姓名: 股
受托人身份证号码:

本单位/本人对本次股东大会各项议案的表决意见:

审议事项	表决意见		
《台州银行2021年度董事会工作报告》	同意	反对	弃权
《台州银行2021年度监事会工作报告》	同意	反对	弃权
《台州银行2021年度财务决算报告》	同意	反对	弃权
《关于台州银行2021年度利润分配的议案》	同意	反对	弃权
《台州银行2022年度财务预算报告》	同意	反对	弃权
《台州银行2021年度关联交易情况报告》	同意	反对	弃权
《关于确定独立董事津贴的议案》	同意	反对	弃权
《关于确定外部监事津贴的议案》	同意	反对	弃权
《关于发行二级资本债的议案》	同意	反对	弃权
《关于修订<台州银行股份有限公司股东大会事规则>的议案》	同意	反对	弃权
《关于修订<台州银行股份有限公司董事会议事规则>的议案》	同意	反对	弃权
《关于修订<台州银行股份有限公司监事会议事规则>的议案》	同意	反对	弃权
《关于制订<台州银行股份有限公司独立董事制度>的议案》	同意	反对	弃权
《关于修订<台州银行股份有限公司股权管理制度>的议案》	同意	反对	弃权
《关于修订<台州银行股份有限公司关联交易管理办法>的议案》	同意	反对	弃权
《关于制订<台州银行股份有限公司董事监事履职评价办法(试行)>的议案》	同意	反对	弃权

注:委托人请在右边表决意见栏内划“○”符号,同意、反对或者弃权,三者必选一项,多选视为无效委托;未作选择的应注明是否授权由受托人按照自己的意见投票,未作选择且未注明是否授权的视为无效委托。本委托书有效期限:自签署日至本次股东大会结束。

委托人(签章):
法定代表人(签章):

委托日期: 2022年 月 日

天台:以“红色村播”搭建共享直播间 拓宽村企共富路

本报讯(通讯员梁筱雯)“每一颗茶叶都是精挑细选,好茶来之不易……”4月26日晚,山乡渐渐静谧,天台县雷峰乡乡贤企业家范苏芬的直播间却十分热闹,她正在直播展示当地茶叶。

半年前,范苏芬学着进入网络平台,开始接触直播带货。从今年3月初雷峰乡早茶上市开始,她已经通过直播带货销售春茶5000多公斤。“上周三活动结束到今天,又接到了将近1500斤的茶叶订单。”范苏芬表示。

她所说的活动是指县里举行的“红色村播”助共富暨天台云雾茶宣传推广活动。天台县委按照政府引领、茶企成名、茶农增收、全民享富的商业模式,由茶企兜底,商业化组织春茶直播活动,通过“政府+茶叶龙头企业+茶农+网红+低收入农户”方式,实现“大

户涨粉丝、中户学技术、低收入农户得实惠”,鼓励农户用手机当“农具”,以“红色村播”助力共富。

据了解,活动当天直播共26万人观看,成交110单,成交额1.4万元。

如今,“红色村播”引领村民直播带货,已成乡村新风尚。当地党员干部带头学习,通过直播带货促进当地农产品销售。雷峰乡团委负责人介绍,“每个村都有对互联网直播比较感兴趣的村民,但很多村民靠自学很难马上掌握直播技能,于是我们就邀请青年干部、青年志愿者先学习,然后手把手把技能教给大家。希望像范苏芬这样的直播大户越来越多,帮助茶农销售更多的茶叶。”

天台素有“江南茶祖,韩日茶源”之美誉,是全国重点产茶县、中国茶文化之乡、中国名茶之乡和中国茶叶百强县,其中天台云雾茶更是享

誉已久。天台拥有现代茶叶加工企业30多家、专业合作社120多家、国家农业标准化示范区1个、省级生态茶园4家、产业主导示范区和科技示范基地3家。每年新茶上市季节,产茶区茶农茶企都会面临茶叶销售问题。

“雷峰乡是天台境内春茶最早上市的乡镇,茶产业是雷峰乡的支柱产业之一。今年一季度,雷峰乡3851户茶农户均增收2000元以上,同比增长20%,农民人均可支配收入达3.2万元。”雷峰乡副乡长吴微珍说,“我们开设了直播营销培训,邀请茶叶大户、家庭农场负责人参加,由团县委、县科协、县供销社导师围绕直播入门、农技知识等内容开展培训。县供销社还提供了供富大篷车,为村民提供日用品采购、农资配送、茶叶等农副产品收寄服务。”

仙居:加工米面助增收



4月27日,仙居县白塔镇金店村一米面加工厂里正在晾晒米面。近年来,仙居县白塔镇金店村通过“党支部+合作社+农户”经营模式,大力发展米面加工

工厂,既做强了地方产业特色,又解决了当地留守人员在家门口就业。目前,该村从事米面加工销售的农民有100多人,米面加工已经成为农民增收致富的重要产业。

本报通讯员王华斌摄