



“破净”数量减少、规模回升

告别低迷 银行理财强势“回血”

本报记者 杨芳

“破净”数量减少、规模回升……刚刚过去的4月,银行理财市场表现得不错,告别了一季度的低迷状态,强势反弹。

在眼下震荡的市场行情中,银行理财市场呈现反弹行情,对于投资者来说,无疑是利好。

“破净”产品数量减少

“已经回到正收益了。”3月1日,市民小周投入11000元购入一家国有大行理财产品的一款一个月定开的净值型理财产品,买入时的单位净值是1.1131元,本想着赚点零花钱,却没想到迎来银行理财市场“寒流”,整个3月,该产品单位净值持续走低。“当时没想到银行理财产品也会亏。”

好在,进入4月后,小周购入的这款理财产品强势反弹,5月5日,单位净值变为1.1189元。也就有了小周所说的“回到正收益”。

记者了解到,3月可以说是近几年银行理财市场的“至暗时刻”。据Wind数据显示,3月21日,银行理财产品的“破净”数量一度达到2245

只,占比8.13%,为今年以来的高峰水平。

彼时,为应对资本市场波动,多家银行理财子公司通过降低产品费率、自购产品等途径传递投资信心。3月23日至26日,光大理财、南银理财、中邮理财相继发布公告称,分别运用约2亿元、5亿元、6.5亿元自有资金投资公司旗下理财产品。

进入4月以后,市场局面明显转好,银行理财市场也稳步回升,和小周一样的投资者重新看到了银行理财产品的正收益。

同样来自Wind的数据也能证明这一点:刚过去的4月,银行理财产品“破净”数量已退至2000只以下,情势延续至今。另一方面,“破净”占比由高峰时期的8%以上,已不断下降至目前的6.23%。

银行理财规模有所回升

3月,由于银行理财产品表现不佳,对于不少一向求稳的银行客户来说,选择赎回购买大额存单、国债等更稳健的产品。再加上部分投资者面对震荡行情,不敢轻易入场。这使得银行理财规模受到打击。

市民王阿姨就在3月将一笔银行理财产品到期的50万元资金,购买了大额存单。“以前觉得银行理财产品还是稳的,但是3月听到身边很多朋友说银行理财产品也会亏。这笔钱到期了,就想着还是大额存单更靠谱点。”

理财登记中心的数据显示:截至3月底,共321家机构存续有理财产品,存续规模28.37万亿元。这比去年末银行理财的存续规模29万亿元,减少了约6000亿元。同时,“破净”潮下,一季度理财产品兑付投资者收益2058亿元,同比微降了1.81%。收益的降低也在一定程度上造就了规模的流失。

当然,和银行理财产品“破净”数量减少一样,进入4月,理财产品的规模也迎来了好消息。

据报道,截至4月末,建信理财、工银理财、农银理财和中银理财等4家国有大行理财子公司的存续规模环比3月末合计新增超8000亿元。

有业内人士认为,规模回升是行业共性,目前银行理财子公司在理财市场的份额已提高至六成,4月末全行业的理财余额应该较3月末有大幅度的跃升。

小葡萄串起“致富梦”

台州银行多措并举助力乡村振兴

本报通讯员 李亚妮文/摄

5月,一串串密密麻麻的葡萄挂满了温岭滨海镇各个果园大棚的枝头。

滨海镇大棚葡萄种植始于20世纪90年代,全镇种植面积已从原先的数百亩发展到如今的2.5万亩,成为全国最大的大棚葡萄生产基地之一。葡萄已成为当地农户致富的主要产业。

作为当地农村金融主力军,台州银行温岭滨海小微企业专营支行成立葡萄行业特色信贷金融小组,走进农家地头,创新金融举措,支持当地葡萄产业发展。



有效解决了收款难、对账难等问题。据了解,从4月开始,台州银行温岭滨海小微企业专营支行便逐户走访葡萄种植户了解农户实际需求。仅一个月时间,该行已为近30位农户上门办理“易收款”业务。

创新产品 助力农户增收致富

在老祥的果园大棚里,采摘的工人、运输的车辆,一派忙碌的景象。原来,今年老祥种植了一个特早熟新品种,上市较早,来自各地批发商的订单也来得比往年早。

“葡萄果园能发展得越来越好,离不开台州银行多年的支持。”老祥说,他从2013年开始葡萄种植,台州银行就提供了10万元资金,让他有资金扩建果园。而就在前几天,台州银行提供的30万元的致富资金又一次帮他完成了大棚的扩建、工人费用

的支付。“这么多年的合作,台州银行对我来说就像是老朋友!”

多年来,台州银行支持着一位位和老祥一样怀揣梦想的创业农户走上致富路,为农业产业发展源源不断注入“金融活水”。

针对像老祥这样的农户,台州银行南片区域也推出了特色信贷产品“葡惠贷”,通过批量授信,创业农户在家门口便能轻松办理贷款,解决了农户担保难、贷款难等问题。借助该产品,台州银行温岭滨海小微企业专营支行增加了对葡萄种植业的金融供给。截至今年4月末,台州银行滨海小微企业专营支行为葡萄种植农户授信笔数达271户,金额达3478万元,助推村集体、农户实现共同增收。

当地农户把一串串葡萄发展成为特色产业,摸索出了乡村振兴的“幸福密码”,走出了一条特色经济发展的道路。台州银行也将一如既往地深耕本土,为乡村振兴战略持续提供源源不断的金融支持。

工行台州分行营业部“工行驿站” 暖心金融服务,送给最可爱的人

近日,台州市退役军人优待证开始申领。工行台州分行营业部依托“工行驿站”开展优质服务,积极推进退役军人优待证申领工作。

在获知申领工作即将开始后,工行台州分行营业部立即行动,主动对接台州市退役军人事务局,了解优待证申请项目具体流程,提前做好功课。根据项目特点和要求,该营业部还特别成立了“工行驿站”服务先锋队,统一开展业务培训,确保业务顺利开展。同时,该营

业部还安排专人提前进驻台州市退役军人事务局,协调上门服务各项准备工作。

4月20日,退役军人优待证申领工作正式开始。在此期间,工行台州分行营业部“工行驿站”先锋队成员轮流开展上门服务,确保在申请时间段内,退役军人到访不扑空。在做好信息采集工作的同时,该先锋队成员还给来申领优待证的退役军人介绍了专属金融服务。

在优待证申领期间,工行受理渠道很是热闹。据统计,该行受理量

占到此次退役军人信息采集总量的80%。

小小优待证,浓浓鱼水情。下一步,工行台州分行营业部将把拥军服务工作延伸到更多领域,为军人、退役军人提供更多优先、优质、优惠的专属金融服务,发挥大行责任担当。同时,该行也将继续着力探索“工行驿站”服务场景,充分发挥“工行驿站”公益、惠民等属性,打造大、全、优、广的“人民金融”银行,实现金融惠民新常态。

本报通讯员 黄莹 赵冯乐

交行黄岩支行:加强减费让利宣传

为进一步加强支付服务减费让利政策宣传,让小微企业、个体工商户及社会公众对支付降费政策应知尽知、尽享其惠,实现政策红利广覆盖,近日,交通银行黄岩支行组织开展了“我为群众办实事,减费让利见实效”为主题的系列宣传活动。

活动中,该行积极“走出去”,主动对接小微企业和个体工商户,通

过企业行活动,现场为企业员工进行“减费让利”政策宣讲,进一步提升宣传针对性,确保政策“点对点”“面对面”精细化推送到位。

同时,该行以营业网点为宣传阵地,通过网点LED显示屏滚动播放“支付降费、让利于民”的宣传标语,在网点大厅公示支付降费宣传资料,并对到店咨询及

办理业务的客户进行降费政策宣传。该行还组织员工向周边商户发放宣传折页,为客户提供“一对一”的解答服务。

通过本次宣传活动,共发放宣传折页500多份,进一步加深了小微企业、个体工商户及社会公众对支付降费政策的了解。

本报通讯员 冯洋

中信银行 2022年一季度业绩报告出炉

净利润同比增10.93%,不良持续“双降”

日前,中信银行股份有限公司(以下简称“中信银行”)披露2022年一季度业绩报告。

2022年一季度,中信银行开局良好,延续了去年以来良好的发展态势,效益、质量、规模稳中有进,净利润保持两位数同比增幅,非息收入增长强劲,ROA、ROE持续“双升”,不良贷款率继续“双降”,为全年经营发展打好了基础,也为可持续发展增强了后劲。

效益增势良好。一季度,中信银行实现归属于本行股东的净利润173.50亿元,同比增长10.93%,达八年来一季度最高增速;实现营业收入540.30亿元,同比增长4.08%,其中非利息净收入170.84亿元,同比增长17.77%。净息差环比上升,连续三个季度保持基本稳定。

质量持续改善。一季度末,中信银行不良贷款余额、不良贷款率持续逐季“双降”。不良贷款余额

670.59亿元,较上年末减少4.00亿元;不良贷款率1.35%,较上年末下降0.04个百分点;拨备覆盖率184.19%,较上年末上升4.12个百分点。

规模平稳增长。从资产端来看,中信银行一季度末资产总额82339.97亿元,较上年末增长2.38%。贷款及垫款总额49530.95亿元,较上年末增长2.00%;其中,公司贷款(不含贴现)余额较上年末增长3.68%。从负债端来看,一季度末负债总额75772.34亿元,较上年末增长2.39%。客户存款总额49216.56亿元,较上年末增长3.91%;其中,公司存款余额较上年末增长3.15%,个人存款余额较上年末增长6.83%。

三大板块业务扎实推进。公司银行业务重点领域投放稳健,推动服务实体经济质效提升。对公绿色信贷和战略新兴产业对公贷款较年

初分别增长21.68%和9.23%,均高于对公贷款增速;新经济领域大幅增长,与专精特新“小巨人”企业合作实现跨越式发展,对公客户总数95.55万户,较上年末增加2.88万户。零售银行业务全面进入“新零售”发展阶段,以财富管理为核心牵引,以“三全、五主”为发展理念,以“四环、两翼”为发展路径,打造客户首选的财富管理主办行。个人客户总数12149.63万户,较上年末增加177.12万户;个人理财业务余额11786.03亿元,较上年末增加685.31亿元。金融市场业务大力支持实体经济融资,办理票据直贴4108.90亿元,较上年同期增长30.17%;积极履行银行间市场核心交易商职责,为市场提供流动性支持,开展债券及衍生品交易合计约1.30万亿元,较上年同期增长50.38%。

本报通讯员 潘婷婷

有滋有味惠生活,尽在“建行生活”APP

建行台州分行重磅推出“建行生活”APP,吃喝玩乐1元起

一、新客有礼

新用户注册登录“建行生活”APP,即可获得价值100元新人礼包。包含电影、外卖、美食、商超各类优惠券。

二、签到赢好礼,生活小确幸

在建行生活APP内,每签到3天即可获得满20元减5元外卖优惠券,签到满7天即可获得满30元减10元外卖优惠券。

三、每日好券限时抢

每天10:00起,在建行生活APP可抢(包括但不限于)满50元减20元餐饮券,满20元减6元外卖券,满30元减12元电影券。

四、申请建行生活卡,福利月月拿

活动期间(2022年1月1日-2022年6月30日)申请并激活建行生活卡客户,可获得建行生活APP满21元立减20元的优惠券礼包。活动期间每月限量18万份。每月在建行生活卡APP上使用生活卡支付满3笔(每笔实付金额满10元)或累计支付金额满200元,次月即可获得满21元减15元外卖券。活动期间每月限量30万份。



扫码登录注册建行生活,还有更多福利等你来拿!活动长期更新,详情请咨询建行各网点。

农行信用卡 中石油加油享返现

活动时间:2022年5月1日-2022年5月31日

活动对象:农行信用卡主卡持卡人(仅持有商务卡、准贷记卡、外币卡、航空类联名卡的持卡人除外)。

活动内容:农行信用卡客户通过中国农业银行APP,可使用6积分兑换加油优惠券。优惠券有效期内,持卡人通过农行掌银、云闪付扫码渠道,使用名下农行信用卡在指定商户加油消费,可享单笔消费满200元返20元刷卡金返现优惠,每人每月限兑一张优惠券。数量有限,先到先得,具体优惠券数量详见领券页面。



参与方式:

第一步:登录农业银行掌银APP,搜索“加油满200返20”进入活动页面

第二步:点击立即领取即可领取优惠券

备注: 1. 领取加油优惠券,需扣除6个信用卡积分,若优惠券领取后未使用,扣除的积分不予退回。 2. 活动指定商户为中石油商户,具体加油商户信息以领券页面为准。 3. 活动内容详询浙江农业银行各营业网点。



心中有梦,奋力攀登! 农行燃梦信用卡 助您梦想成真



金穗时尚生活

中国农业银行 AGRICULTURAL BANK OF CHINA 台州分行 客服电话:95599 40066-95599 网址:www.abchina.com