

夙夜不懈逐梦行 义利兼济闯江西

俞成旺:一直在路上



图为俞成旺。

创富故事

本报记者 蒋虎雄文/摄

“一直在路上!”
俞成旺说,自己很喜欢这种感觉。没有高学历,也没有好家境,唯有靠自身的不懈努力,一路筑梦,一路前行。这是他的人生感悟。

从老家仙居到江西上饶市万年县,一晃20多年过去,昔日的货车司机早已精彩转身。眼下的俞成旺,是江西成瑞药业有限公司的董事长、江西省人大代表、江西省浙江商会副会长。

前方有路,未来可期。7月的高温下,成瑞药业二期工程建设热火朝天,快速推进。投产,公司发展将步入一个新台阶。

货车司机

俞成旺肯吃苦。
他的老家,在仙居县官路镇增仁村。1968年出生的他是家中老二,有两个兄弟一个妹妹。父母务农,一家人日子过得紧巴巴的。

像很多来自农村的同龄人一样,高中毕业后,俞成旺没有再读复习班。“当时就想早点赚钱,改变家里的现状,减轻父母的压力。”

那时候车少,会开车的人更少。父母咬了咬牙,贷款付学费,把他送到驾校学开车。

父母的想法很朴素,只希望俞成旺有了一技之长后,安心当司机,能吃个安稳饭。

俞成旺却不甘平淡。1988年驾校回来后,受雇帮人开面包车不到半年,他就承包了其中一辆面包车单干,走县城至横溪的客运。

起早摸黑,赚来的辛苦钱,俞成旺一分也不乱花。两年后,看到开货车很有前景,他大胆买了辆5吨货车,跑起了长途运输。

仙居的工艺品,温岭的水泵和鞋、路桥的小百货等拉出去,广州等地的食品和电器等货物拉回来,俞成旺全国各地到处跑,腰包很快鼓了起来。

“1992年,我花2.6万元买了辆本田‘大黑猫’踏板车,在村里算顶呱呱了。”时至今日,俞成旺还记得当年那种“拉风”的感觉。

风光背后,有艰辛。那时社会治安差,车匪路霸多,车行路上,经常会遇到敲竹杠、货物被偷等情况。

有一次在湖南雪峰山,车子夜里慢慢爬坡时,被人扒车偷走了价值上

万元的路桥日用小百货。这一趟不仅没赚,俞成旺还赔了货款。

再有一次在贵州境内,因修路堵车,有当地人骑摩托车过来强收100元“过路费”。俞成旺和弟弟俞成华不服,下车说理,结果都挨了打,俞成旺被打成耳膜穿孔。

“又苦又险,好在赚钱蛮快,一年有七八万元收入。”在如今的俞成旺看来,昔日的顺境也好,坎坷也要,都是宝贵的人生经历。

兴业能手

俞成旺爱看书。
书比较杂,名人传记、经典战役、犹太人智慧、管理学等。久而久之,除了肯吃苦,有胆识,他还拥有了善于捕捉商机的独到眼光。

开货车走南闯北,俞成旺有了一定积累,也认识了很多朋友。

1998年,仙居有不少人生产果汁饮料赚了钱,俞成旺应朋友之邀前往江西上饶考察,发现饮料厂在当地尚属空白。

他毅然卖掉了货车,带着所有积蓄赶赴上饶。自此,再未离开。

与朋友合伙,租房,聘技术人员,第一次办企业的俞成旺信心满满。然而,由于国内品牌饮料如雨春笋般出现,市场竞争激烈,他的饮料厂生意始终不温不火。

两年后,俞成旺选择了退出。万年县有金矿和银矿,彼时的他,敏锐地看到了其中的无限商机。

他先后注册成立了一家贵金属回收有限公司和一家铜业公司。在他的努力下,两家公司发展很快。

2003年,俞成旺获评“上饶市十佳兴业青年”。他的铜业公司,连续3年纳税超5000万元,成了万年县响当当的企业。

此后,俞成旺的发展可谓风生水起。2005年,他在万年工业园区拍下了50余亩土地,生产银餐具等工艺品,年出口超千万美元。

2008年,俞成旺当选万年县人大代表。

如是几年,他已做到了内心和实力都足够强大,强大到面对任何风浪都微微一笑。

因此,在面对国际铜价下跌、银制工艺品出口利润越来越薄的尴尬时,俞成旺再次果断转行,跨界进入医药化工行业。

那是2013年的事。万年建设凤巢工业园,俞成旺与仙居一家上市药企合作,在该工业园拿下了260亩土地,成立江西成瑞药业有限公司,生产原料药和中间体。

2019年,成瑞药业被认定为国家高新技术企业。
期间,俞成旺不断给自己“充电”,

参加了为期三年的浙大MBA总裁班学习。2013年,他当选上饶市人大代表,2018年当选江西省人大代表。

“江西这块热土,山好水好,给了我很好的机遇和发展空间。”俞成旺说。

义利兼济

俞成旺讲商道。
他认为,做企业就要义利兼济,钱要赚,社会责任也要负。

凤巢工业园边上的近100户村民,曾让他牵挂在心。入园的医药化工企业越来越多,他们该何去何从?

2019年江西省“两会”期间,俞成旺在前期认真走访调研的基础上,仗义执言,领衔提交议案,建议对这些村民进行整体搬迁。

该议案引起了江西、上饶、万年三级政府的高度重视。2021年3月份,这些村民全部搬迁到附近的石镇镇区。这样的例子还有很多。

2020年初,新冠肺炎疫情突如其来。成瑞药业闻令而动,迅速调用库存的次氯酸钠原液,转产84消毒液。

加班加点生产的消毒液,有80余吨捐赠给了万年及周边的鄱阳、余干等县市以及湖北省孝感市,有力地支援了这些地方的疫情防控工作。

运载消毒液的车子驶离厂区前往湖北时,俞成旺接受了媒体采访。他的话掷地有声:在抗击疫情的关键时刻,作为一名人大代表,我责无旁贷!

汶川地震发生后,第一时间捐款;2016年起,每年结对5名困难学生,负责初中至大学毕业的费用;承担两个村子的共富帮扶任务,出资助力村里修路、开展老年文化活动等……

近年来,俞成旺的产业版图还拓展到了环保、环卫等领域。

他联手几家大型环保企业成立的环保科技有限公司,正在建设面向江西全省的危废处置中心。该中心预计明年投产,年处置能力达3万吨。

他与广州一家环卫企业合作成立的另一家环保科技有限公司,目前承接了上饶市境内45%以上的城乡环卫保洁一体化服务。

俞成旺浓厚的家乡情怀,同样让人津津乐道。这么多年来,但凡有仙居乃至台州其他县市的老乡到江西投资兴业,只要找他,他无不热心帮助对接、引荐当地资源。

老乡遇到困难时也一样,他力所能及、千方百计地帮助协调解决。

“玉汝于成,珺仁由义”——这是成瑞药业的企业精神,也是俞成旺的内心写照和价值取向。

今年前5月,44家银行对接政府“一网通办”平台,完成647家企业预约开户

让小微企业开户更便捷

本报记者 李寒阳

“多亏了小微企业简易开户服务,我的账户这么快就办下来了”。近日,台州某健身工作室负责人程先生因社保缴费急需开立银行账户,由于工作室正处防疫酒店楼上,疫情期间也无法营业,椒江农商银行市行政服务中心服务点得知消息后迅速与其对接,很快为客户开立了基本存款账户。

“小微企业简易开户服务,是以‘风险为本’的原则优化账户服务,银行精简小微企业开户证明资料、简化身份核实程序,账户功能与其风险程度和经营需要相匹配,目前

全市对公网点都可受理。企业后续如有提升账户功能的需求,可到全市各开户网点升级账户功能。”人民银行台州市中心支行调研员江婉芬介绍。

人民银行台州市中心支行通过政银联动大力推动电子营业执照在银行开户等环节的应用,5月末占比达到72.10%。

3月份,台州市灏名进出口有限公司负责人吴某打算在绍兴银行台州仙居支行营业网点开立银行基本存款账户,因出门着急,遗忘了营业执照。银行工作人员随即通过浙江省人民币银行结算账户辅助管理系统打印电子营业执照,为其节省了

50分钟。
“目前银行受理企业预约开户的渠道多样,商业银行通过网上银行、手机银行、微信公众号等渠道积极推进预约服务,整合开户流程,精简开户填单资料。此外,浙江省实现了企业注册和预约开户同步办理,企业可以通过浙里办预约开户。”江婉芬说。

据统计,今年1-5月,台州市44家商业银行对接政府“一网通办”平台累计完成647家企业预约开户。

流程简化、系统数字化,加上服务有温度,我市各银行在确保开户规范、安全的基础上,大大提升了客户的业务办理体验。



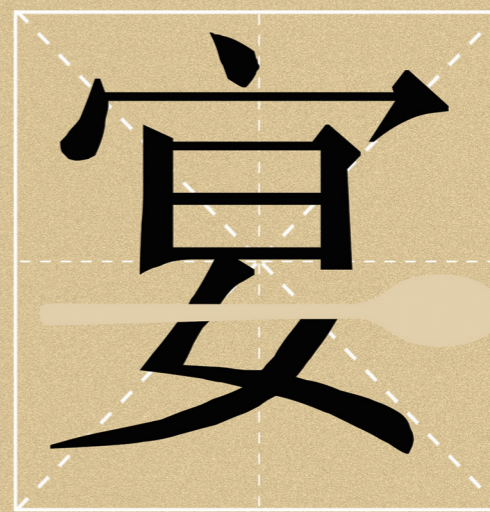
边坡生态修复

7月10日,温岭市工业城阳光大道西延碗头山山头边坡锚固绿化修复工地,工人在喷射草籽泥浆。近年来,温岭坚持“两山”理念,加大城乡生态环境治理力度,开展废弃矿山和在生产矿山退矿复垦和生态修复,不断美化乡村环境,推进美丽乡村建设。
本报通讯员刘振撰

文明健康 有你有我

减少疾病从细节开始

“讲文明 树新风”公益广告



增强防疫 保护健康

提倡公勺公筷 让宴席更完美

中央文明办 宣

“防紫外线产品”不能随便叫

本报讯(通讯员余珍珍)炎炎夏日,防晒口罩、防晒服等宣称能“防紫外线”的产品成了很多消费者新宠,但这些所谓的“皮肤保护神器”不仅价格相差离谱,且真假难辨,让消费者感觉被“忽悠”。

日前,市民高先生向温岭市消保委反映,他在天猫某旗舰店购买的防晒手套套袖,网页宣传防紫外线,但实际收到的产品上没有相关的防紫外线标识。他认为商家涉嫌虚假宣传。

温岭消保委介绍,其实“防紫外线”是有标准可依的,根据GB/

T18830-2009《纺织品防紫外线性能的测定》,当产品的UPF(紫外线防护系数)值超过40,且UVA透过率在5%以内时,才可称为“防紫外线产品”;同时规定防紫外线产品的标签上应标有产品的UPF值及其依据的标准编号。

因为商家销售的手套袖宣传防紫外线但未标明相关标识,且无法提供有效的依据,涉嫌以虚假宣传误导消费者,损害了高先生的权益。在温岭市消保委的帮助下,商家为高先生办理了退货退款,并根据《消费者

权益保护法》第五十五条,向其支付了补偿。

消保委提醒,购买防紫外线产品需注意以下三点:一是看标识,尽量选择标有生产厂家、生产地址、成分说明等规范性标注的产品,避免选购“三无”产品;二是看性能,防紫外线产品应明示其具有防紫外线性能并标注UPF值,一般来讲,UPF≥40的产品才具有较好的防紫外线性能;三是留凭证,保留购买相关的凭证信息,出现质量问题时能够有效维护自身合法权益。