

毕业就创业，少数应届生的选择

本报记者卢珍珍 实习生陈振男

相比就业，应届毕业生选择创业的，只是少数。走出校门，能够笃定选择创业的毕业生，往往在大学期间，就有创业经历。作为初创者，应届毕业生可能要走更多的弯路，创业过程跌跌撞撞，但韧性也很强。因为是大学生，他们能享受到不少扶持政策。

金亚萍：我们还年轻，要沉住气

少不了的弯路

距离大学毕业，已经过去一年，这一年，也是金亚萍的创业时间。台州职业技术学院有一家农产品店铺，名为“肆天淘农”，这是一家“线上+门店”相结合的农产品销售平台，也是金亚萍毕业后的初创平台。“‘肆天’其实指的是春夏秋冬四季，我们要贩卖四季都有新鲜农产品。”金亚萍解释。

更早接触这个销售平台，是在2020年，那时金亚萍还是个在校学生。“这是我们校企合作的项目，企业投资和学校合作，学生团队负责线上宣传运营。”金亚萍回忆，开始做这个项目时，他们的团队走访了黄岩西部山区屿头乡40多家农户，并通过抖音、微信视频号，对村里的民宿、农特产进行宣传推广。这个“助农”项目，运营了一年时间，但成绩一直不温不火。金亚萍思考过其中的问题：“我们毕竟是学生，个人能力还是很有局限的。”与企业合作，也会出现意见向左的情况。

那段时间，金亚萍觉得自己特别被动。2021年6月，金亚萍毕业。团队核心成员6个人，开始思考不同的出路。显然，找份工作更稳妥的选择。

金亚萍对这个运营平台有了感情，她和另一个伙伴，筹借了10万元，接手了这个平台，自己当老板，并把这个店铺取名为“肆天淘农”。

这一次，金亚萍决定主动一回。团队改变了原先单一的合作模式，换成与多家企业合作。

但初次创业，作为应届毕业生，金亚萍走了不少弯路。

那些看起来特别好说话的供应商，会默默抬高商品价格。“最后我们拿去卖，基本是亏本或者没有利润。”这是没有社会经验的代价，作为应届毕业生，也是一个避免不了的难题。“但是对方也教了我们不少销售方法，比如怎么配套销售，如何

维系客户关系等等。不同的销售话术，可能顾客购买意愿就会不一样。”

而在另一边，挑剔的客户，永远存在。“有一次，我们平价卖出一个礼盒装的鸽子蛋，过了一个星期，对方说东西不新鲜要求退货。”金亚萍吸取了教训，“从那次以后，我们会告知客户这类新鲜农产品要放冰箱，也会在现场核实产品再交货。”

一年里，这类大大小小的教训，金亚萍碰到不少。

一定要沉住气

金亚萍的店铺在学校，她的客户群体是学校师生。虽然走出社会难免碰壁，但学校这个群体，让金亚萍的创业，多了几分温度。

“一个是场地上的支持，我们在学校的创业园，3年是免租金的。”由于是大学生创业，金亚萍的生意，也会受到师生的支持。“在学校，我们能得到指导老师的意见，这是花多少钱都换不来的。”

金亚萍的核心团队成员是6人，另外负责线上推广有8人。“负责线上推广的8人，是在校大学生。”

场地、人员支持、导师指导，这些给金亚萍增添了几分创业勇气。

遇到问题时，金亚萍说自己是个容易退缩的人。作为创业团队的核心人物，这一年里，她学会了沉住气。

“我一定有信心，跟在我后面的人，才会更有信心。”金亚萍说，创业需要一个凝聚力很强的团队。这个团队，不容许一个人分心，这种分心最终可能会摧毁整个团队信心。“我现在遇到的问题，是所有人创业时都会遇到的。我们不能急于求成，要放平心态去成长。”

每天9点上班，到晚上12点入睡，金亚萍慢慢习惯这个生活节奏，逐渐从学生的角色，转变成为一个创业者。创业一年时间，“肆天淘农”从亏损状态，迎来转机。

金亚萍没有休息日，一年时间，门店唯一休息的时间，就是学生放暑假的8月份。但这个夏天，她已经开始考虑把自己的客户源拓展到校外，这是必须要走的一步。未来，“肆天淘农”要拓宽销售途径，考虑和社区团购等合作。

“我还年轻，哪怕失败，还有重新开始的机会。”金亚萍说，一旦决定要创业，就要相信自己，不要过于在意旁人的眼光。



团队参加直播活动。(采访对象供图)

叶慧：如果想做，那就努力去做

创业氛围

创业对于叶慧来说，是一件自然而然的事。

叶慧，1998年出生，温州人，台州学院2020届毕业生。去年，叶慧有了一个新的身份，新台州人，今年4月份，她创办了台州慧景信息科技有限公司。

想要创业的想法，可能刻在这个女孩的基因里。

当我们谈起她的创业原因时，叶慧说到了父母。一对温州商人，从1995年开始，如何白手起家创业，如今收获颇丰的故事。

对于创业的艰辛，创业会遇到的困难，还有成功创业之后会带来的财富自由和体面生活，叶慧从小就看在眼里。

“我的成长环境比较自由，父母从来不会要求我应该做什么。而是我自己决定好之后，他们在背后支持我。”叶慧说，当从教师岗位退休的爷爷，想要说服叶慧找一份稳定工作时，她拒绝了。叶慧决定创业，这个想法，获得了父母的支持。

除了家里的创业氛围，叶慧读大学期间，也积累了不少经验。

“我对一个学弟的印象很深，他专门休学去创业，去做电商。”叶慧觉得这样的人很酷，他符合她印象里创业人的形象，有胆识，敢为人先。

大学期间，三段经历，拓宽了叶慧的眼界。“2018年，我参加了大学生创业竞赛，与公司合作，通过市场调研及公司竞争力分析，制订了公司发展战略以及线上线下销售计划。我学的是工商管理专业，一些专业知识能运用到实际工作中。”叶慧说。

2018年夏天，叶慧自行搭建团队举办的“萌芽宝贝”夏令营，是她的创业初体验。

“我们和两家教育培训机构、一家民宿合办，开展了研学活动。”叶慧所在的团队自己设计课程，并且吸引了200多名学生参与活动。

大三的时候，叶慧还参与了一场戈壁赛事的组织、宣传、推广工作。



叶慧在创业竞赛中展示自己的构想。(采访对象供图)

几段经历，推着叶慧往创业的方向走。“遵循自己的感受，如果想要去做，就要努力去做。”

2020年毕业后，叶慧在台州一家上市公司工作了一年，便回到温州从事与智能物联网场景有关的工作。

初创体会

大学四年，叶慧见证了台州这座城市的发展和变化。“我很喜欢台州。”去年，叶慧在台州定居，成了一名新台州人。今年4月份，她开始在台州的创业之路。

叶慧将之前在温州所做的业务，拓展到台州，成立了自己的公司。“我们主要从事智慧城市领域相关的工作，包括智能化场景搭建和运营，涵盖安防、医院、校园、社区等多个场景。”

人才、资金、场地是创业共同面临的问题。作为大学生创业，叶慧享受到了诸多创业优惠政策扶持。

“我们公司入驻了台州学院大学生创

业园，学校提供了五年免租金以及免水电费的优惠政策。同时，公司还入驻了台州高校创业园，享受到三年租金的全额补贴。对于我们这些创业初期的大学生来说，提供场地帮我们省了不少开支。”在资金方面，叶慧取得了创业担保贷款三年免息的资金支持，“我们还能在第一年末申请到额外的社保补贴。”

解决了场地和资金，更多难题等着叶慧去克服，比如挖掘市场需求，研发创新产品，寻找技术人才等。“我一直把‘勇立潮头敢为先，乘风破浪正当时’当作我的座右铭。我心态比较好，别人眼中的大困难，我会当成一块小石头，去面对，迈过它。”创业时，要有想法，要有较强的行动能力，不害怕失败，是她认为创业者必须具备的品质。

缺乏社会经验，是大学生创业的软肋，“我的父母，比我更早进‘社会大学’，如何为人处事等，我都会向他们请教。”叶慧笑着说，“有太多东西，还要学习。”

创业，是一场漫长的挑战，对于叶慧来说，一切都才刚刚开始。



台州星星大学生创业园里的直播基地。(采访对象供图)

多措并举，助力创业“第一步”

本报记者元萌

对于刚走出校门的应届毕业生来说，创业并非一件易事。资金如何筹备，场地如何选择，项目如何落地等，都是年轻创业者们要面临的关键问题。

为了支持大学生创业，破解“创业难”“起步难”等问题，我市推出了不少创业扶持政策、个性化创业服务、特色创业活动等，帮助初出茅庐的大学生走好创业道路的“第一步”。

扶持创业，政策先行

在近期出台的《关于支持大学生就业创业的若干意见》(以下简称《意见》)中，多项政策助力大学生自主创业，新政力度空前。

例如，在校大学生和毕业5年内的高校毕业生等重点人群首次创业3年内，符合条件的可申请最高60万元的创业担保贷款，贷款由市信保基金承保；正常经营1年以上并依法缴纳社会保险的，给予8000元的一次性创业补贴，社保每参保满1年，给予每年1万元的创业社会保险补贴，补贴期限不超过3年。

此外，《意见》中还提高了创业场租补贴标准，并鼓励以创业带动就业。在校大学生和毕业5年内的高校毕业生等重点人群，首次创业3年内，带动其他人员就业且依法缴纳社保满1年的，每带动一人可给予2000元补贴。

台州市就业服务中心相关负责人表示：“大学生创业政策经过此次迭代升级后，扶持力度达到历史新高，对有意愿来台州创业的人员来说，吸引力也是很大的。”

政策先行，更需落实。配合相关创业政策，我市推出了一系列特色活动，如“创赢台州”创业大赛、台州大学生创业大赛、“中国创翼”创业创新大赛台州市选拔赛、“500精英”系列创业创新大赛等，以比赛促创业，为广大创业者创设良好的创业创新环境。

为了强化创业指导，台州市人社局特聘请300多名社会精英作为创业导师，定期举办导师精英培训班和创业培训师提升班，以有效指导初次创业的大学生。

创业服务，个性定制

随着数字化改革深入推进，我市的创业服务也从线下走到线上，极大程度上为年轻创业者提供便利。

为重点支持大学生创业，台州市人社局创新打造了“台创汇”创业综合服务应用，汇聚政府及社会各界创业服务资源，为青年创业者提供全周期、一站式、个性化服务。

创业者只需登录“浙里办”，进入“台创汇”服务专区，就可以通过找项目、找指导、找培训、找资金、找场地、找登记、找政策、找活动等应用子场景，解决创业环节中遇到的实际问题。

点击“我要创业”板块，创业者可以在平台上寻求创业合作伙伴，借鉴创业思路和项目，也可以找到适合自己的技能培训机构与课程。

评论

就业创业，别把路走窄了

元萌

投”简历而石沉大海的窘境。

人才要招得来，更要留得住。今年毕业季出台的关于大学生就业创业的新政，为来台州就业创业的一批年轻人注入了“强心剂”。多种形式的优惠政策、补贴保障、就业创业服务等，能够有效解决年轻大学生在就业创业过程中面临的困难。

对于广大的高校毕业生来说，人生的第一份工作，应当有更多的可能。就业观与择业观，没有绝对的“正确”，契合自身、符合长远规划的选择，便是更合适的选择。

寻求稳定的“铁饭碗”，看似成为择业的普遍标准。但如今也有不少年轻人，借着自媒体的风潮，成为一名全职博主。或是选择灵活就业、自主创业，凭借一技之长，将自己的事业经营得有声有色。也有应届毕业生选择研读博，继续深造，为今后的职业道路积蓄能量。

随着社会迅速发展，就业模式与就业选择日益多样化，对于广大应届生来说，并不缺乏就业机会。如今的台州，需要在创新企业攻关技术的年轻人，也需要扎根基层振兴乡村的工作者，天地广阔，大有可为。