

在模拟经营中成就战略思维

——温岭市职业技术学校沙盘竞赛队斩获国赛一等奖的背后



本报记者盛鸥鸥

得知自己指导的学生金志恒、杨俊豪、许鸿楚荣获2022年全国职业院校技能大赛(中职组)“沙盘模拟企业经营”赛项一等奖时,莫韩鹏悬着的心终于放下了,喜悦之情更甚于7年前自己夺冠的那一刻。

这是苦练思维赛场突出重围的精彩演绎,是以赛促学、以赛促教的最好检验,也是潜移默化育人匠心传承的生动诠释。日前,记者来到温岭市职业技术学校会计金融系,探访该校这支沙盘竞赛队荣誉背后的成长故事。

锤炼战略思维,提升协作能力

一年前首次接触“沙盘模拟企业经营”赛项时,会计金融专业的金志恒觉得挺陌生。从慢慢熟悉到融会贯通再到站上最高领奖台,他感言竞技路上收获良多。

什么是“沙盘模拟企业经营”?该赛项参照企业经营现实问题进行模拟,各团队接手一个制造型企业,在仿真的竞争市场

环境中分岗位角色扮演,对市场进行分析,通过连续从事5个会计年度的模拟企业经营活动,来检验参赛团队的协作能力、财务数据分析能力、计划预算能力、变化应对能力及临场决策能力。

“通俗地说,就是开局给各参赛团队一定的资金,比一比5年后谁赚得多。”莫韩鹏说,选手需要综合运用企业管理、基础会计、财务会计、统计分析、市场营销、市场调查与分析等课程知识,来处理企业经营中常出现的各种典型问题。“全过程主要围绕供应、生产、销售各环节展开,非常考验选手的长远目光、计算能力、团队协作和战略思维。”

刚开始训练时,对企业经营还没有完整概念的金志恒、杨俊豪、许鸿楚就跟在当时的学长当竞赛辅助,周五则和学长进行组内切磋,一点点感知宏观流程和环节要素。

团队中身为CEO的金志恒,既要做好全盘掌控,又要带领生产总监杨俊豪、财务总监许鸿楚做好细致分工,训练过程既漫长又辛苦,但他甘之如饴。“最初选这个赛项,就是它有意思,能锻炼人。”

“第一年打基础,团队要做好企业规划,建生产线、买原材料、研发产品等,相对轻松一点。接下来就要权衡生产、销售、广

告等各个环节,还要分析竞争对手的各项决策以及及时作出临场应变。”指导老师叶涵说,做一年看三年,目光长不长远,协作融不融洽、决策不到位,都是环环相扣决定成败的关键要素。

沙盘竞赛的优势也不断拓展着选手日后的就业前景。指导老师陈恩玲说,职高的会计专业培养的大多是比较基础的财务会计,“沙盘模拟企业经营”赛项锤炼出的是适应性更强的管理型会计。

追求精益求精,一路闯关升级

不同于数控、汽修、烹饪等实操性强又有具象产品的赛项,最终比拼的是手上技艺的高低,沙盘更注重思维的锻炼,虽然呈现出来的可能只是坐在电脑前点点鼠标,但选手们的脑海中早已“风起云涌”。

“沙盘模拟企业经营”赛项于2015年首赛,当时还是温岭市职业技术学校学生的莫韩鹏,荣获了国赛一等奖。正是这段比赛经历,让他对学生比赛中可能存在的疑惑与瓶颈了如指掌,作为“过来人”的他亦师亦友地一路陪伴学生成长。

“做一年看三年”,对选手来说并不是那么容易。“成功没有捷径,只能靠日复一日的练习与领悟。”莫韩鹏对思维的培养和计算能力的锻炼抓得很紧,时常督导学生多想多计算,提升他们发现问题解决问题的能力。

备赛之路没有终点,只有精益求精。除了日常网上打比赛训练外,一有机会莫韩鹏就带学生参加现场友谊赛,提前感受赛场氛围。偶尔,他还支持他们参加团队竞技类游戏,以提升协作能力。

指导老师郭欢歌协助完善选手的运营流程表等细节同时,还倾心尽力地调整他们赛前或紧张或疲惫或焦虑的情绪。尤其是赛前冲刺阶段,经常没有休息日,风雨无阻地训练,金志恒三人心中的压力着实不小。“晚饭后,我们会和学生一起散步聊天,舒缓压力的同时,也帮助他们总结分析不足和改进方法。”

对于坎坷起伏,杨俊豪也有了更深的理解。“为期5年的企业经营,可能前几年成绩不尽如人意,但只要顶住压力勇往直前,第4年也能逆风翻盘,最终迎来胜利。”

就这样,他们三人一路过关斩将,接连以市赛一等奖、省赛一等奖的成绩,闯进了国赛大舞台。与来自全国各地的63支代表队同台竞技后,以小组第一突出重围,获得国赛一等奖。

“成绩的取得,离不开学校对竞赛的高度重视与大力支持,一方面体现在我们会计金融系对竞赛团队氛围的创设上,系部对竞赛团队协作精神的培养上,另一方面体现在学校后勤的保障上,这都是我们获得荣誉的重要支撑。”莫韩鹏说。

天高云淡,中秋佳节宜赏月

台风“梅花”生成,目前来看对我市影响不大

本报讯(记者郑红)这几天,天气开启了连续晴好模式。明天就是中秋佳节,许多小伙伴在关心,台州的赏月条件如何。记者从市气象台了解到,今明两天依旧是晴到多云、天高云淡的好天气,夜间赏月条件较好,应该能够看到天空中白玉盘般的圆月。

这几天,副热带高压重新控制天气舞台,虽然强度较之前明显减弱,但在其控制下,天气晴朗、日照强烈,各地的最高气温逐渐回升至30℃以上,特别是天台、仙居、临海等北部地区,最高气温接近35℃高温

线。夏日余威尚存,午间时段还是有点小热的感觉。

9月7日进入白露节气,都说白露是热与凉分水岭,眼下的天气也在悄然发生着转变,虽然依旧处于夏季,但早晚有了凉凉的感觉,昼夜温差逐渐拉大至10℃左右,晚上睡觉基本不需要空调相伴了。

接下来一段时间,我市依旧以晴好天气为主,气温起伏不大,最高气温北部地区可达32—34℃,其他地区30—32℃,最低气温18—20℃。

进入白露节气,台风却依旧活跃。根据

中国天气网统计,白露期间登陆我国的强台风和超强台风之和为全年二十四节气最多,达到15个。

这不,第11号台风“轩岚诺”刚走不久,第12号台风“梅花”就赶来接档了。8日上午,“梅花”在西北太平洋生成,预计12日进入东海后北上。

从目前的情况来看,“梅花”对我市影响不大,也不会带来太过明显的降水。受其外围环流影响,中秋假期后期我市云量增多,12日至14日有分散性阵雨,沿海风力增大,其中东海海域将有明显风雨过

程。不过,“梅花”未来的强度和路径还有很大的不确定性,大家还需及时关注天气信息。

台州市区具体天气预报如下:9日晴到多云,21—30℃;10日晴到多云,20—30℃;11日多云,局部阵雨,22—31℃;12日多云到阴,部分地区有时有小雨,22—31℃;13日多云到阴,部分地区有时有小雨,22—30℃;14日多云到阴,部分地区有时有小雨,22—31℃;15日多云,21—32℃;16日多云到阴局部小雨,21—32℃;17日多云到阴局部小雨,22—32℃。



萌娃做月饼 喜迎中秋节

“原来月饼是这样制作的,太有趣了!太好玩了!”日前,温岭市箬横镇妇联联合箬横镇第二幼儿园东方分园,开展了一场月饼DIY活动。本报通讯员朱国兵 王蒙晓摄

打击整治养老诈骗专项行动

巧舌如簧博信任 保健品店员工骗了12个老人

涉案金额120余万元,受害人平均年龄接近80岁

编者按:近年来,以“养老”为名的诈骗行为时有发生,给不少老年人造成财产损失和精神打击。当前,我市正深入开展打击整治养老诈骗专项行动,依法严惩各类养老诈骗违法犯罪,延伸治理侵害老年人合法权益的涉诈乱象问题。本报特开设《打击整治养老诈骗专项行动》栏目,希望通过有针对性、实效性的案例宣传报道,增强群众识骗防骗意识,筑牢反诈“防护墙”,捂紧群众钱袋子。

本报讯(通讯员王淑燕 夏素玲)利用老年人的信任以及对后辈创业的扶持心、同情心,黄岩一保健品店店员巧舌如簧,先后虚构自己是某保健品公司股东、要承包保健品店等名义,骗取多名老人钱财。9月6日,嫌疑人潘某因涉嫌诈骗被

移送起诉。潘某是黄岩一保健品店的销售,专门服务老年群体,因为工作关系结识了多名到保健品店听讲座、买保健品的老年人。为维护关系,她经常给老年人送水果、小礼物,加上嘴甜、贴心,很得老年顾客的信任。

2019年上半年,潘某虽觉得在保健品店工作工资尚可,但也想自己开个店试试,就在温岭开了一家同类型的养生保健品店。为了“撑门面”,她还按揭买了一辆高档轿车。

但事与愿违,保健品店亏了,轿车按揭、贷款开店等欠款都还不上。为了填补这个坑,潘某想到了以前保健品店认识的老人们。

“我与小潘认识七八年了,她来找我说说要与合伙人某某(化名)共同承包保健品店,还有6万元的缺口,我想着年轻人创业是好事,能帮一把是一把。”鲍阿

婆(化名)说。

2020年9月份,在潘某的恳求下,鲍阿婆借了她6万元。随后几个月内,潘某以承包椒江同品牌保健品店、保健品店内一款奶粉不合格导致合伙人被工商带走需要交保证金等理由,陆续向鲍阿婆借款。出于信任,加上潘某承诺且妹妹定亲会拿到16.8万元聘金,一定可以还钱,鲍阿婆又将6万元钱交给了潘某。

到了约定还钱的时间,潘某却还不上钱。鲍阿婆找到借钱时说的合伙人某某,发现根本没有合伙承包保健品店,向工商局交保证金这些事。

与鲍阿婆一样,朱阿婆(化名)也是潘某的顾客。“我是2017年认识的潘某,她平时与我们老年人讲讲都蛮好的,我出于同情,才借钱给她的。”2019年12月,潘某找到朱阿婆,称自己借了高利贷,每天被利息压得喘不过气,苦苦哀求

朱阿婆帮她。潘某还伪造了《店铺入股合伙协议书》,让朱阿婆认为平时买保健品的店铺所在公司负责人潘某是有股份的,且利益可观。于是,朱阿婆凑齐18万元钱给了潘某。2020年5月份,得知朱阿婆卖了一套房子手里还有钱时,潘某称自己与合伙人在温岭开了一家保健品店,她想买一辆被银行起诉被拍卖的车,车到手后可以与保健品店的营业执照一起办理贷款,可以贷40万元,希望朱阿婆再借她19万元,等贷款下来后就可以把所有钱都还给她,朱阿婆又一次相信了潘某。

就这样,2019年12月至2021年初,潘某利用老年顾客对她的信任,虚构各种理由,同时许诺可观利息、短期内归还,向12名老人“借”得资金120余万元。

经初步调查,受害老年人平均年龄接近80岁。潘某对于自己虚构事实骗取老年人钱财的行为供认不讳。

不要玩具要献爱心

小学生半年“积蓄”捐给“孝心缝”基金

本报讯(记者郑红)“妈妈,老师说今天是中华慈善日,在有能力的情况下,我们应该献出爱心,帮助有困难的人。”9月5日傍晚,读小学三年级的张浩(化名)在放学回家路上,迫不及待地告诉妈妈自己做了一个决定——要将路上的、多余的玩具的钱,全部捐出去。

“这个想法非常有意义,我儿子也是一个懂得替他人着想的小伙子了!”妈妈何女士听完儿子的想法十分欣慰。“妈妈公司发起成立了‘孝心缝’基金,就是帮助有困难的人的。”何女士是杰克科技股份有限公司的一名员工,曾为“孝心缝”基金捐过款,于是向儿子提了一个建议。

“妈妈,那我就把钱捐给‘孝心缝’基金吧。”9月6日中午,何女士拿着儿子的存钱罐找到“孝心缝”基金秘书长郑慧莉,并告诉她储蓄罐里共有103元,都是她自己存的。了解原委的郑慧莉让何女士向张浩转达感谢,并承诺“一定会把这笔钱用好”。

据了解,“孝心缝”基金全称浙江孝心缝基金,2019年成立,由阮氏三兄弟及杰克股份倡议发起,旨在帮扶产业链困难群体。

“‘孝心缝’来自耳熟能详的古诗《游子吟》,不仅表现了孝的真意,还跟我们产业紧密相关。”“孝心缝”基金发起人、杰克股份创始人阮祥祥介绍,截至8月31日,“孝心缝”已帮扶218组困难群体,其中有勤奋好学的学生,有身处困境的家庭,也有杰克的经销商商家人与服装厂工人,帮扶金额达166万元。

街巷微闻

交警助老战友重逢 老人写信表感谢

本报讯(通讯员林华强)9月8日,两位满头白发的老人走进天台县公安局交警大队大厅。“警察同志,昨天你们单位的一位交警帮我们解了难,今天我们是来感谢他的。”还未等值班民警上前询问,他们便激动地表示。

原来,9月7日早上,80多岁的退休老人虞炳中专程从杭州乘坐动车到天台寻找昔日好友侯瑞云。由于人生地不熟,他在赤城街道赤城路与人民西路交叉口附近迷路了。两位老人通过微信语音联系,由于年纪大了有点耳背,谁也说不清楚自己在哪个方位。

正当虞炳中急得团团转的时候,他突然看到一辆交警铁骑从不远处驶来,于是上前拦住铁骑,简单说明了自己的情况,并表示自己心脏不太好,这可能是最后一次来天台与老友叙旧了,希望交警能用摩托车送一下他。被虞炳中拦下的是天台交警大队铁骑中队队员陈旭东,他通过微信视频聊天画面分析,侯瑞云在赤城路与工人西路交叉口附近。

陈旭东拦下一辆出租车,小心地将虞炳中扶上车,并帮他支付了车费。随后,陈旭东驾驶摩托车在前方引导,几分钟后,两位老人在路口相逢,他们非常感激陈旭东的无私帮助,强烈要求拍一张他的照片,并记下了“F01307”号码。陈旭东再三叮嘱老人注意安全后,驾车继续上路巡逻。

两位老人不清楚交警的名字,也不知道他具体在哪个部门工作,于是第二天来到天台县公安局寻人。多番打听下,终于得知这位交警就是天台交警大队铁骑中队队员陈旭东。为了表达谢意,两位老人亲手写了一封感谢信,并归还了陈旭东替他支付的的打的费。

平桥:交通安全进企业

本报讯(通讯员余聪聪)为落实“除险保安”百日攻坚行动,最大限度管控企业职工交通事故发生风险,日前,天台平桥镇组织各规上企业负责人在浙江大自然户外用品股份有限公司召开交通安全现场会。

“员工不戴安全头盔,不能进厂,不穿反光背心,也不能进厂。”现场会上,该公司分管交通安全的经理袁万会分享,大自然将上下班途中身着反光背心作为员工管理事项,反光背心能够提醒驾驶员注意行人,进而降低交通事故发生率。

每天上下班期间,大自然公司门口,千余名骑着电瓶车的员工头戴安全头盔,身着反光背心,有序出行,成为当地的一道亮丽风景线。

据了解,该公司共计为员工分发反光背心2000余件。自全厂推广以来,公司未发生一起员工交通事故死亡案例,事故发生率也大大降低。“一件反光背心的小投入,取得交通安全方面的大成效。”平桥交警中队队长袁凯锋对大自然交通安全管理工作表示肯定。

“企业为员工购置反光背心,把员工生命安全放在首位,督促员工文明出行、安全出行,此举非常暖心。”平桥镇党委副书记陈时斌表示,交通事故重在预防,目前已在全镇企业推广,倡导企业为员工树立安全第一的思想,自觉抵制交通违法行为。



台属台胞中秋“云”团聚

近日,玉环市台属台胞联谊会大麦屿分会近20名成员齐聚一堂,开展“两岸一家亲 中秋云团聚”主题活动。大家通过微信视频通话,与台湾亲属聊家乡变化,互诉思念之情。本报通讯员陈晶晶摄