

《问初心·走近台州第一代制造业者》⑨

为追求质量,他曾一把锤子砸掉自家企业大半资产,如今,他又在为全行业质量提升奔走呼号

许敏田:永葆质量为本的初心

台传媒记者周丽文/摄

新界泵业(浙江)有限公司董事长许敏田在水泵行业创造了很多神话。这一切都源于他对质量和工艺的追求,在他看来,不把质量做上去,就算一时风光无限,再往前也只能是“断头路”。

一把锤子砸掉大半资产

1984年,许敏田的父亲许善福与人合伙共同创办了新界的“前身”——照洋家用电器厂。当时,温岭大溪镇的水泵企业如雨春笋般地冒出来,但由于质量意识不高,不少企业生产的水泵都存在质量问题,成了质监部门重点整治对象。

“当时,统一规格的零部件生产出来连高度都不一样,尺寸也有大有小,这样的东西怎么能生产出合格的水泵呢?”许敏田回忆,当他看到车间里的这堆不合格零部件时便深感担忧:如果将这些零部件用于生产水泵,最终的成品质量肯定也不会过关。

于是,他把所有的员工召集在一起,当着他们的面,用一把大锤砸掉了价值6万元的零部件,最后,整整4吨不合格的零部件全部当废品卖掉。其实,砸掉这6万元零部件,许敏田也很心疼,这对于当时年销售额仅为20多万元的新界来说相当于大半的财产。但也正因为他在众目睽睽下砸掉了不合格零部件,这对许敏田和众多员工来说无疑是一记响亮的警钟,也让他们坚定了为用户提供高质量水泵的决心。

这一锤也砸出了新界的品质和名声。

在很多人眼中,许敏田在产品

质量上毫不含糊,甚至有些“六亲不认”。一次,公司采购负责人向他反映,自己亲戚供应的一批铸件不合格,他希望新界能够接收。许敏田说:“我要是给了你这个面子,公司就要丢大面子,这个口子不能开。”

坚持做好一件事情

上世纪80年代,面对水泵市场杂牌泵、低价泵恶性竞争的行业困境,许敏田选择坚守自主品牌,为用户提高品质、高科技含量和高性价比的好水泵,并坚持几十年做好一件事情。

本世纪初,原材料涨价,人工成本增大,制造业的利润越来越薄。新界周边有不少企业纷纷转行,有的搞股票投资收入不菲,还有的干脆关了工厂搞投资。面对这些诱惑,许敏田咬定青山不放松,执著地坚守“做中国最好的水泵”的理念。

“与国外有几十年历史的大型水泵生产厂家相比,我国水泵企业规模小、技术水平低,新产品、新技术、新工艺开发等方面投入不足,特别是技术含量较高的泵类产品市场被国外产品占据了较大份额。”许敏田认为,没有领先科技的支撑,整个中国水泵行业也就失去了应有的价值和发展的空间。

从2007年开始,新界泵业连年加大对科技创新的投入,每年达1000多万元。许敏田求贤若渴,他“三顾茅庐”,远赴江苏成功邀请我国潜水泵行业标准起草人之一的林敬教授出山。他也曾凭着真诚,让国内一知名家电企业的高管“栖在枝头”,做了新界泵业的常务副总。在大力向外引才的同时,许敏田也十分重视内部人员的培养和成长。公

司针对不同层次的人员制定个性化的培养方案。每年,他都会派一批企业高管去读EMBA,通过“送出去、请进来”相结合的模式,全面提升企业人才素质。

“真诚引进人,价值成就人,真情留住人。”这是许敏田的待人之道。年复一年,许多志同道合者加盟新界,融入新界,也实现了自己的人生价值。

为尽快与国际制泵企业接轨,许敏田斥巨资引进自动化流水线、机器人喷涂设备、激光焊接等进口设备,大力提高公司自动化水平,同时不断实践探索“互联网+”应用,利用云计算和大数据技术,打造“一站式水泵运营平台”,完善线上线下相结合的新商业模式;随着公司内部制造物联网系统建设,深度推进了企业信息化和工业化的融合水平。

他还积极推进与江苏大学、中国农业大学、武汉大学、中国农科院和沈阳水泵研究所等高校、权威机构的技术合作。新界长期致力于创建多模式的产学研合作机制,通过人才培养、项目合作、协同创新、长期合作、共建实验室等方式,创建了行业一流的技术支持平台。近年来合作成果丰硕,在工程塑料、合金等耐腐蚀、耐高温新材料,零件加工、焊接等新工艺、新技术的应用上不断取得新突破,每年创新成果转化超过30项。新界也是国家级博士后工作站研设站单位,通过高端人才和先进生产工艺的引进融合,成倍放大了企业核心优势,使新界泵业始终站在中国水泵行业科技的前沿。

投身全行业质量提升

长期以来,许敏田被人称为



“水泵大王”,除了赞许其企业取得成就,更因为他在水泵行业的影响力。作为中国水泵行业的领军企业,他觉得新界泵业有责任、有信心、有能力通过打造核心科技优势来引领整个行业的发展,改变整体不利的局面。

许敏田回忆,在二十多年前,某地一家水泵企业年出口额超过一亿元,是当时全国同行业最大的出口民营企业。

就在许敏田参观这家企业时,发现该企业虽然单子做得很大,但产品质量并不好,当时就提醒,作为出口企业,再不提高质量,不但丢了中国的“面子”,也会让企业失去“里子”。可惜的是,这家企业并没有警醒,后来企业倒闭了,对当地的水泵行业也造成巨大影响。

“这也给我自己提了个醒,不把质量做上去,就算一时风光无限,再往前也只能是‘断头路’。”虽

临海—— 哄抬药品 价格?严查!

本报讯(通讯员闫宏昊 记者章韵)日前,临海市市场监管局执法人员在防疫物资市场价格巡查中发现,某药店所销售的安乃近片购进价格为4.51元/瓶(规格为100片),原销售价格为5元/瓶(规格为100片)。2022年12月19日,该药店对安乃近片进行拆零销售,以5元/袋(规格为10片)的价格对外销售,折算价格为50元/瓶(按100片计)。该药店在进货成本未发生变动的情况下大幅提高药品销售价格,涉嫌构成哄抬价格违法行为,被临海市市场监管局予以立案调查。

据了解,现阶段,与疫情相关的药品畅销,一些药店趁机哄抬药价。为了保障疫情政策调整后医疗药品及用品市场价格秩序稳定,临海市市场监管局组织开展医药用品价格专项检查。截至目前,该局共受理有关价格问题投诉举报67件,涉及相关违法行为立案调查7件。

“从目前检查情况看,绝大部分药店在销售药品及防疫物资的过程中,严格落实进货查验、明码标价等制度。接下来,我们将持续抓好相关工作,对不履行明码标价、哄抬物价等行为,做到查实一起,严惩一起。”该局执法人员说,广大经营者在特殊时期更应规范经营,不得盲目涨价。消费者如遇类似情况,可拨打12345投诉举报热线反馈问题。



“满踩油门”赶订单

1月3日,位于温岭市箬横镇的旭日机械配件厂车间里,机器轰鸣,火花飞溅。目前,该企业订单已排到今年二季度。眼下,企业推出“新春留工”等一系列激励办法,以“满踩油门”之势迎接“开门红”。

台传媒通讯员江文辉摄

“身边的感动”·台州最美乡贤

赵先满:乡贤带富,带出产业致富路

人物名片

赵先满,椒江前所人,边靠边国际贸易(北京)有限公司董事长,台州市政协委员,北京椒江商会会长,前所街道赵家村乡贤会会长。他建立江北数字眼镜科创园,扶持家乡眼镜产业集聚发展;带领村民建立“共富驿站”,把农家变成“共富车间”;资助困难学生,发动乡贤共同支持家乡建设。

台传媒记者赵阳 通讯员张琪

“你们那能不能买到退烧药或者抗原啊?”最近,各地迎来疫情感染高峰,退烧药等涉疫物资供应紧张。赵先满的家乡椒江前所街道赵家村也有不少感染。“身边挺多老人中招,很担心他们没有药扛不下去,我们也在四处打听,如果能买到药,给村民们发点。”赵先满四处帮忙打听找药。

“吃水不忘挖井人,以前我们常年在外经商,如今游子回家就应该多为村里做贡献。”怀着这样朴素的心愿,近年来,赵先满积极投资产业项目,参与家乡建设,带着村民一起奔赴在共富路上。

在外打拼,依然心系桑梓

跟大多数白手起家的企业家一样,赵先满最开始也是从摆地摊做起。1988年,年仅16岁的他带着借来的300元本金和一包包眼镜,前往北京摆起了地摊,开始了他30多年的经商之路。

作为土生土长的台州人,从小到大,赵先满说的都是台州本地方言,初到北方卖货,语言交流都是大难题。“北京人买东西喜欢普通话和方言夹着说,我们就和跟老外做生意一样,相互打手势。”赵先满说。

摆地摊就是要能吃苦,但好在成本低、利润高。眼镜、纽扣……赵先满时刻比对着北京各类商品的物价,什么赚钱卖什么。凭着灵活的脑袋,短短两三年,他就为自己积攒了一笔再创业资金。

“当时北京商场还在卖解放鞋,我想着我们家乡的鞋好看又好穿,就在商场里包了3个柜台卖鞋。”包柜台、开连锁服装店,赵先满不断抓住商机,走好每一步创业路。如今,他已经成为掌控几十家服装连锁店的董事长。

虽然常年在京打拼,但赵先满一直不忘家乡。他永远记得,当初在



赵先满(右)到村民家中了解就业情况。

赵家村最穷的日子里,是村里老人帮助他们一家。“小时候过年买年货的时候,是赵家村的老人借钱给我们,这份恩情我们一直记着。”赵先满说,“我的母亲也一直怀着这份感恩,只要知道村里哪户人家条件不好,都会出点钱帮助,从不与别人发生口角。”受父母潜移默化影响,加上经商小有成就,赵先满利用自己在江浙两地商界和社会的影响力、号召力,孜孜不倦地为家乡架桥梁、结纽带、做贡献。

以一带多,带富一众乡亲

走进赵家村,随处可见的是共同富裕的场景,原先普通的田野里,也已经悄悄变了格局,竖起了一个古色古香的小木屋。

这是赵家村的共富中心,是当地及周边村民就业增收的新阵地。2022年7月由赵先满号召数十名乡贤共同出资建造而成。利用乡贤力量,承接眼镜等来料加工业务,村民可以来驿站领取眼镜配件、包装、打孔等材料,利用空闲时间在家里从事眼镜零配件加工。40岁的赵家村媳妇岩玲俐,跟公婆一起在家做眼镜配件加工,她说:“每天能赚近百元钱,而且还能就近照顾一家老小,真好。”

“这是我们推动乡村经济的一个尝试,把农家变成‘共富车间’,既可以解决眼镜产业用人紧缺问题,又可以增加当地百姓收入。”赵先满说。

共富中心不仅帮助村民共富创业,里面的每一处,都是赵先满的用心所在。二楼可坐下20人的大圆桌,专供

村里的老年人聚餐。赵先满说:“2023年我们还打算在共富中心配备养老服务中心,让更多老人能吃上可口的饭菜,体验到更完善的医疗服务。”

赵先满对乡贤的回馈不仅于此。2017年,在他的发动下,赵家村成立了椒江首个村级扶贫慈善协会,召集了23位在外经商的村民,筹集了36万元定向帮助本村困难村民。他还通过自身信息资源和人脉优势,将赵家村优秀乡贤聚合在一起,成立了赵家村乡贤会,除了定期资助村中困难村民,还开展丰富多彩的活动,提高村民们的凝聚力。

穿针引线,实现产业共富

前所眼镜产业生产经营分散,基本呈各家单打独斗的局面。要想做大,就要打破这一局面,将资源整合,形成产业链互通、携手发展的新格局。

2020年,为响应家乡号召,赵先满以8100万元拍下占地45亩的江北数字眼镜科技园项目,并投资4亿元打造一个集研发设计、品牌运营、信息交流、人才培养和配套服务于一体的数字眼镜时尚综合体。“现在科技园已经满员,引入了17家眼镜企业,可直接为上千人提供就业岗位。”赵先满说。

“一个人的人生价值不在于赚了多少钱,而在于对社会有所贡献,对解决眼镜产业用人紧缺问题,才是真正有价值的。”发展好事业,力所能及帮助更多人,赵先满视之为自己的责任。“我要继续尽我所能,走好共富路,把家乡建设得更好。”



文明健康 有你有我
“讲文明 树新风” 公益广告

社会主义核心价值观

富强 民主 文明 和谐
自由 平等 公正 法治
爱国 敬业 诚信 友善



台州市文明办 台州市创建办