

头门港新区中队以智慧管控、共管共治、科技赋能,守护道路安全

借势借力,“痛点”变“亮点”

台传媒记者王佳丽 台传媒通讯员洪梦媛

“我们辖区内规上企业多,建设施工多,工程车辆也多,还有节假日景区拥堵等突发情况,这些不仅让辖区企业和百姓苦恼,也是我们中队交通管控的难点、乱点。”临海市公安局交警大队头门港新区中队中队长汪洪波说。

为使管理“痛点”,变成服务“亮点”,这一年多来,头门港新区中队群策群力,借势借力,取得了一系列显著效果:今年上半年,中队业务在大队总体排名第二。交通事故发生率和死亡人数明显下降,南洋区块总体接警量同比下降20.1%,东海第三大道从亡人事故高发地,实现今年上半年亡人事故零发生。

智慧管控,执法更有力度

每天早上7点半前,执勤交警就赶到距离中队13公里外的南洋医化园区,迎接即将到来的上班高峰。“去年3月底,我们中队接手医化园区的交通管理。这个区域有63家规上企业、3万多名员工和113辆非营运客车,管理难度非常大。为了克服警力紧缺与服务体量增加的矛盾,我们将警力前置,采用‘潮汐’勤务模式。”汪洪波说。

“潮汐”勤务模式,即针对医化园区员工上下班高峰出行的特点,在几个人流量聚集的时间点,设置执勤岗位,进行秩序管控。

“潮汐”勤务不仅用在早晚高峰期,对于北洋区块、上盘镇区块,以及228、351国道等重点区域、道路,中队也设置专人进行事故案情统计分析,灵活调整勤务模式,错时执勤,盘活警力资源,实现安全闭环管理。

除了实行精准的勤务模式,头门港新区中队还针对各类交通违法违规行为,长抓严管,常态化开展整治行动,今年以来查处货车违法380多例,查处封闭式电动三轮车违法近百例。特别是结合辖区工程车违法问题,该中队对症下药,



交警走进头门港中心幼儿园,开展交通安全宣传教育。

重点抓源头管理。每月开展工程运输企业安全会议,其中就头门港码头货运输载问题及吉利汽车运输问题,相关企业被多次约谈。此外,该中队通过梳理上季度违法查处量较多的管理对象,约谈责任人等形式,督促企业担起主体责任。

共管共治,服务更有温度

“那个路口是否可以增加红绿灯时间,早晚高峰期间是否可以有交警,监督车辆尽量不要抢黄灯通行。”“根据你的观察,这个路口早晚高峰时间段出现在什么时候?”……这段对话出现在头门港新区中队指导员李斌的手机微信里,而另一端是他联系的一位信息员。

“这位女士原本是投诉对象,如今成了我们的信息员了。”李斌说,“我们用真诚的态度和百姓交朋友,他们也会反馈一些信息。很多时候警力有限,更需要社会大众一起参与,共管共治。”以心换心沟通,解决百姓的实际需求,让服务也更加有温度。

此外,该中队通过与企业家建立联系,与企业开展联动,充分调动他们的社会责任感。就在上个月,该中队与上盘镇商会举行座谈,让企业家们对交通安全有了更多了解和理解。同时借助线上沟通、反馈渠道,使更多企业从道路交通安全的“局外人”,成为维护道路交通安全的参与者。

该中队还积极推进“警企联动,宣传进百企”工作,结合辖区内的事故视频、教育形势,用浅显易懂的方式进行科普教育。目前,该中队已对永太药业等25家企业6200余名员工进行走访,取得了较好

的宣传效果。

科技赋能,管理更有亮度

每到周末,白沙湾海滨公园附近车潮涌动,游客如织。“特别是‘五一’、端午等节假日,车流量特别大。今年‘五一’,白沙湾总车流量高达20万车次,我们中队派出了全部警力,在景区附近的关键路口和路段值守。”汪洪波说,“假期过后,我们总结经验,希望通过购买服务的方式,解决警力短缺,提升道路前端的感知能力。”

6月中旬,头门港跨海大桥对外开放,又吸引了不少游客来一睹大桥的风采。该中队及时通过电子监控设备,控制出入车辆数量,避免造成大桥上的交通拥堵和安全隐患。

完善日常维护,善用数据分析,预防突发事件,该中队将交通管理落到实处。在日常巡逻工作中,结合数字勤务室“电子巡逻”和外勤队员路面巡逻发现的隐患,实时发送图片、文字,上报到“事故隐患群”。今年以来,该中队推进“点亮上盘镇”工程,在四上线、小杜线安装68盏太阳能灯、3盏中杆灯,完成两线全线亮化;在228国道安装320米弹性隔离护栏、24根柔性警示柱,完成民主村、下村路口机非隔离等,全力保障百姓出行安全。

此外,该中队充分利用科技手段,将交通“治理”变为“智理”。例如利用电子设备和数据管理,对大桥车辆进行管控;依托稽查布控系统,实时掌握路面实情;通过导航系统进行道路引流;利用无人机查看道路情况等,实现辖区交通管理安全、有序、畅通。

| 且看且议 |

管牢“野泳”,需做好后续文章

林上军

最近与省内一地常年游泳的朋友聊天,他说今年在野外没地方(户外)游泳了,因为当地政府管得严,从凌晨4点半开始到晚上8点,每个水库山塘都有人看管,一旦发现马上被驱赶。

管牢的目的,无非是不要出现溺水者,其出发点是好的,措施也是有见效的。

那么接下来的问题是,想游泳的人去哪里游?

上有措施,下有对策。那位朋友说,有的人凌晨4点半前游泳,或者晚上8点后去,这样一来,其实安全风险也在加大。

朋友说,他圈子里有四五百人常年游泳,现在有部分人不游了,有的去海边、野沙滩、碍门旁游泳,危险性也是不小的。那么为什么不游商业性游泳池?因为城里的游泳池人

多,池少,有些水质不敢恭维;有的收费还挺贵。农村一般没有游泳池,所以如果这样管下去,以后会游泳的人就越来越少。关键是在想游的没地方游,而质优价廉的游泳池无法满足供应。

对于政府来说,为了不出安全事故,管牢是硬道理。至于游泳池少,解决起来也不是一件容易的事。造游泳池,天热的时候使用率还高一点,一旦天冷,冬泳者毕竟是少数,考虑到成本、运维,游泳池遍地开花不现实。这似乎成了两难问题,但办法总比困难多,从人本、游泳技能培养、百姓消暑等角度考虑,该配置的还是要配置,该支出的还得支出,做到既安全又有去处,两全其美。否则,全部禁了,安全隐患仍然存在,游泳运动也发展不起来。

简言之,“野泳”归正,后半篇文章一定要续上、续好。

杜桥镇中学:“公民同招”助推教学大变样

台传媒记者许灵敏

“这几天,虽然很忙,但终于睡得踏实了。”日前,中考成绩出炉,临海市杜桥镇中学校长董米聪松了一口气。该校考上重点中学的人数实现大幅跃升,创下了建校以来最好的成绩。

“和其他农村公办义务教育学校一样,今年是‘公民同招’招生政策实施后的首次检阅。”走进学校,记者见到刚40岁出头的董米聪已是满头白发。

“这3年,从校长到班主任再到任课老师,大家都很忙。”今年以732的高分考入台州中学西校区的陈思曼的家长,给校长的白发了“注脚”。他说,当初经历了孩子择校焦虑,现实证明“公民同招”是实实在在的惠民政策。除了感谢政策,还要感谢班主任及任课老师的尽心尽责。如王玲萍老师以校为家,一心扑在教学上;王奕涵老师放弃产假,陪学生中考等等。

2020年秋季,我省开始实施“公民同招”,即公办民办学校同步招生,民办学校采用摇号录取。这样的方式让一部分好的生源留在公办学校,改变了“掐尖”招生的局面,促进义务教育均衡发展,缓解了诸多家长的择校焦虑,也在一定程度上减轻了家庭的教育负担。“我们抓住了这一历史性机遇。”董米聪告诉记者,“我苦练内功,狠抓教育管理和教育质量,努力打造农村优质义务教育公办学校。”

近年来,杜桥镇中学依托市县两级教学大比武、优质课评比等平台,大胆培养年轻教师。记者在学校的宣传窗上见到,单在本学年度,该校青年教师获台州市优质课一等奖1人,临海市教学大比武一等奖5人,其他各类获奖比比皆是。

“最重要的是,要提高学生的综合素质。”董米聪介绍,杜桥镇中学竭力打造“一校一品”,培养学生掌握终身受益的体艺项目,如国际跳棋与女子篮球,在临海乃至台州同类学校都名列前茅。



代表微访谈 交流促发展

近日,路桥区路南街道在“500精英”创业创新园举办了“两新”组织党建“红色沙龙”。在“两新”组织代表微访谈中,方林汽车4S党总支书记林辉、台州大光明旅游出租汽车服务有限公司党支部书记张青、台州铁马管业有限公司总经理熊福生,分别就“两新”党建特色工作法、党员队伍建设、人才引进等方面进行交流分享。

台传媒通讯员章婧婧摄

仙居县市场监管局——

打造清廉窗口,激发经营主体活力

本报讯(记者陈婧 通讯员吴晓莉)“谢谢你们在午休时间帮忙办理业务,我下午就能赶回山东了。”近日,来自山东的张女士在仙居行政服务中心市场监管窗口激动地说。

今年以来,仙居县市场监管局在原有工作模式基础上,推出延时服务、预约服务、上门服务以及绿色通道等服务,并在窗口公开审批流程、办理时限和监督方式,设置服务指导员;开设免费“帮代办”专窗,为申请人提供一对一服务,实现当场申请、当场审批、当即领照;完善“一人通办、一网通办”机制,对可自助办理的登记注册、注销等业务实行“不见面”办理,实现群众和企业办事零介质、零费用、零干预。同时,对窗口重点岗位

和关键人员进行“常教育、打招呼、早提醒”,增强工作人员廉洁自律意识;建立办事群众参与机制,利用电话、窗口回访评价等机制,了解企业和群众对政务服务的诉求,强化对工作人员监督。

仙居县市场监管局通过纵深推进审批服务领域清廉建设,以“过程规范、服务最优、全程廉正”为目标,将清廉建设与审批工作紧密结合,全链条规范审批,全周期提升服务,全方位压缩权力寻租空间,扎实推进清廉窗口建设,营造风清气正的营商环境,全面激发经营主体活力。据统计,截至6月底,仙居县在册经营主体52585家,其中新增5476家,同比增53.91%,在册经营主体总量增幅连续3个月保持台州第一。



酒后撞车耍酒疯 无证驾驶还想逃

台传媒通讯员俞为鹏

喝酒不开车,开车不喝酒,可偏偏有人就是不听劝。这不,一位驾驶员酒后驾车肇事还想逃。

5月12日晚,杨某下班买了一小瓶二锅头酒,酒足饭后,自己开车回到路桥的暂住地。晚上8点多,一客户联系杨某,让他去温岭大溪镇帮忙修一下挖机,杨某又顶着酒意开车驶往大溪。

车子开出来没多久,杨某就感觉动上来了,头变得越发昏沉。经过一个路口时,杨某驾驶蓝色小轿车先是刮擦了一辆停在路边的黑色小轿车,又与一辆准备转弯的红色小轿车相撞。红色轿车车主下车看了下情况后,便打电话报警。

杨某本想私了,见对方已报警,害怕自己酒驾被发现,连忙开车逃跑。因路上车多人也多,车子开不快,杨某的车被附近小区保安拦停。发现杨某身上有很大的酒气,众人合力把杨某控制住。交警赶到现场给杨某做酒精呼气测试,杨某耍起了酒疯一直不配

合,随后被带到医院提取血液样本。经检验,杨某血液中乙醇含量竟高达345mg/100ml。更让人咋舌的是,杨某还是无证驾驶。经查,2017年,杨某就因无证驾驶肇事,被行政拘留处罚过。

近日,路桥区检察院提起公诉,法院公开开庭审理,当庭采纳检察机关量刑建议,依法以危险驾驶罪,一审判处杨某拘役4个月15日,并处罚金人民币9000元。

【法律链接】

《中华人民共和国刑法》第一百三十三条之一【危险驾驶罪】在道路上驾驶机动车,有下列情形之一的,处拘役,并处罚金:(一)追逐竞驶,情节恶劣的;(二)醉酒驾驶机动车的;(三)从事校车业务或者旅客运输,严重超过额定乘员载客,或者严重超过规定时速行驶的;(四)违反危险化学品安全管理规定运输危险化学品,危及公共安全的。机动车所有人、管理人对前款第三项、第四项行为负有直接责任的,依照前款的规定处罚。有前两款行为,同时构成其他犯罪的,依照处罚较重的规定定罪处罚。

种“小微”种子,开高质量发展之花

台传媒记者卢珍珍
台传媒通讯员张碧月 林圆圆文/摄

每年6到7月,是仙居杨梅最为繁忙的时节,也是仙居县胶印厂加班加点赶工的时期。作为仙居印刷行业的龙头企业,仙居县胶印厂发展初期,曾被一台“德国曼罗兰”四色印刷机难住。

最难的时候,企业主郑朝晖四处碰壁,直至民泰银行仙居支行伸出援手。

金融点燃梦想

胶印厂的办公区域,遍地堆放着各式杨梅包装盒,筒装、颗粒装、高定款的爱马仕橙……要想在杨梅季高效产出包装盒,离不开企业智能化发展。

胶印厂智能化的起点,是一台“德国曼罗兰”四色印刷机,它也是郑朝晖的梦想。1993年,郑朝晖创办了仙居县胶印厂。



郑朝晖(右)在检查杨梅包装盒的印刷质量。

创业初期,郑朝晖靠一双手和一张嘴,拜访了不同的客户。遇到厂里资金周转不足时,因为“家底薄”得不到四大银行的青睐,他只能磨破了嘴皮子去借。

当企业经营有所起色时,郑朝晖想到了“德国曼罗兰”四色印刷机,“最初我们用的是国产印刷机,每小时只有2000—3000张的频次,而且单次只能单色,印刷效率偏低。”德国曼罗兰“四色印刷机每小时印刷数量可达1.5万张—1.7万张频次,而且能四色同步喷墨,一体成型。”倘若能成功购入,胶印厂的生产效能将大大提高。由于当时资金紧张,郑朝晖只能将自己的想法搁置一边。

直到2012年,民泰银行仙居支行的客户经理走进胶印厂,郑朝晖再次提起自己的梦想。

“当时客户经理小吴来我们企业走访调研,在他的帮助下,我们企业当时获得了200万元承兑汇票,他还帮我个人争取审批到50万元的信用卡。”郑朝晖回忆,自己的积蓄加上这笔贷款才够首付,梦想中的“德国曼罗兰”四色印刷机终于被搬进了厂。

这台四色印刷机,在当时的仙居印刷业还引起小小的轰动。“这台机器智能化程度高,效率高。机器运到厂里时,很多同行都过来参观。”自从智能化印刷机入驻后,胶印厂的生意逐步向好,产值从1000多万元直接翻番,2015年企业又加购了1台“德国曼罗兰”五色印刷机,企业年产值逐步上升,到2022年底,产值达5000万元左右。

伴随企业成长

仙居是木制品出口基地,仙居县胶印厂建成初期近八成业务,都以工艺品包装为主。近几年,随着仙居经济结构的调整,郑朝晖将工艺品印刷逐步缩减到50%,其余主打医化行业和杨梅产业。

“中国杨梅看浙江,浙江杨梅数仙居。”一款出色的杨梅包装盒设计,能给产品增值不少。

郑朝晖说:“去年,仙居杨梅产量特别少,根据杨梅销售的价格,我们进行礼盒差别设计,像这款高定爱马仕橙礼盒包装的杨梅,最高能卖到1800元一箱。”每年4到7月,单杨梅包装礼盒,就能给胶印厂带来1000多万元产值。

而每次仙居县胶印厂的华丽转身,都有民泰银行仙居支行的充分参与。

2020年,仙居县胶印厂再次迎来转变——厂房扩建,初步估算资金在2000万元左右。民泰银行仙居支行客户经理了解到企业存在资金缺口后,支行领导当即来调研,3天时间内,在原先批复承兑汇票200万元基础上,又发放了200万元自助贷款。

从原先的小厂房起家,到如今占地近10亩,仙居县胶印厂用30年的不懈努力,成功跻身台州印刷行业前五之列。

每次民泰银行员工接触郑朝晖时,他都十分真诚热情:“提起民泰银行,我打心眼里感激,虽然这么多年过去了,民泰银行对接我们企业的客户经理也换了好几拨,但我们的合作都非常愉快,我跟民泰银行的合作是不会断的。”