

共富之约 致富之跃
建行共富贷 带来好未来

利率更低: 抵押至低3.35%年化利率
额度更高: 最高可达1000万
范围更大: 县域经济、涉农产业
期限更长: 最长3年, 按月付息、任意还本

中国建设银行
China Construction Bank
客户服务热线: 95533
网址: www.ccb.com

银行理财企稳回升

稳健型产品受青睐

台传媒记者葛星星

经历市场洗礼,银行理财产品规模显著回升。据机构测算,三季度末银行理财总规模近26万亿元,较半年报略有增加。从产品风险等级类型看,一级风险产品规模在持续增加,定开式产品规模波动回升。多家银行在产品的资产配置上“稳”字当头,主打“低波稳健”策略,丰富低波产品货架布局。

总规模近26万亿元

中国理财网数据显示,目前有近20家理财子公司披露了三季报,整体看规模呈扩张态势。普益标准统计数据显示,9月末全市场净值型产品存续规模达25.99万亿元,好于上半年的24.53万亿元,但较去年高点仍缩水近4万亿元。

记者发现,披露相关数据的8家银行里,只有交通银行的产品规模相较半年报有所缩减。截至报告期末,交银理财的理财产品规模为1.09万亿,上半年为1.16万亿元。中邮理财的情况相对乐观,三季度末理财产品规模0.78万亿元,对比上半年的0.71万亿略有回升。

股份制银行中,招商银行、中信银行、平安银行和民生银行披露了有关数据,这四家的理财规模相对于半年报均有不同程度的上升。其中招银理财“一骑绝尘”,截至报告期末,理财规模达到了2.58万亿,环比上升了1.97%,其也是唯一一家规模超2万亿的理财公司。

从发行产品数量看,三季度,全市场共新发了7546款理财产品,环比增加113款。理财子公司新发3420款理财产品,环比增加410款,

占全市场理财产品发行量的45.32%。尽管市场规模略有增加,但市场的低风险偏好并未改变。

“由于9月存在一波债市回调,不少银行理财产品净值出现一定回撤。市场风险偏好依旧维持在低位。”一位银行理财投资经理向记者表示。

产品主打“低波稳健”

值得一提的是,10月份规模的稳步增长,一方面来源于9月季节性因素已经渡过,另一方面则是10月股市、债市的持续波动下,防御属性较强的现金类产品受到市场欢迎,产品流入规模成为理财货架品类中的主要产品。

从各家理财公司发行的新品种来看,低风险等级稳健型品种也是占据主流。记者查询发现,包含招商银行、浦发银行、建设银行在内的多家银行APP端都设置了诸如“稳健低波”“低波理财”“稳健低波”的分类。有的银行则是对部分产品打上了“低波”标签以提醒投资者。

投资者出于稳健考虑,银行的定期存款和大额存单也由此热销。例如,交通银行三年期定期存款年利率为2.65%,新客户可上浮至2.7%。大额存单为20万元起售,三年期年利率为2.8%,但是需要看每周额度情况,客户可能抢不到。如果客户能够承受净值波动,建议重点关注该行一到三年期的理财产品。

此外,银行理财为抢占市场份额,纷纷掀起费率“价格战”。十余家银行理财子纷纷公告下调旗下理财产品费率,包括固定管理费、产品赎回费等,这其中就包括前面提到的交银理财、招银理财、信银理财以及

兴银理财。

灵活理财受青睐

“家庭开支大,闲钱不多,灵活理财投资起点低,可随时支取,比较适合我。”90后上班族王女士说,她近期将几万元闲钱都买了银行的灵活理财产品,“有需要的时候马上就可以转出来,十分方便。”

“0.1元起购”“每日可赎”“T+0.5到账”……据不完全统计,招商银行的“朝朝宝”、邮储银行的“开新宝”、工商银行的“天天盈”、建设银行的“建信宝”、宁波银行的“理财宝”等都是此类产品。

经过行业不断迭代,灵活理财产品显得更加智能。如工商银行的“天天盈”,关联10只货币基金,每天每只货币基金提供1万块的快赎额度。申购智能分配,按照关联货币基金最新七日年化收益率从高到低依次买入一万,赎回时,则按照货基七日年化收益率从低到高依次赎回。

灵活类理财产品风险较低,虽然收益不算高,但对于理财“小白”来说,还是比较合适的,可以作为零钱管理工具。而且当下年轻人大部分都习惯在APP上操作,看收益数据也很直观。

理财专家建议,投资者在选择产品时,首先要选择正规的金融机构进行购买,利用其专业优势保障理财的安全性;其次,要明确产品的运作模式,主要的投向;再次,了解产品的申赎机制,关注产品的流动性,看提现后资金多久到账、单日快速赎回额度有多少,判断流动性是否符合资金安排。最后,提醒投资者理财有风险,要结合自身的风偏好进行投资理财。

工行台州分行—— 精准服务解融资难题

本报讯(通讯员应里英)今年以来,表外融资产品监管的相继收紧,使得城投公司的非标融资难度提升。工行台州分行及时转变思路,在债务融资领域拓展业务场景,积极帮助面向市场、自主经营、多元化发展的转型国企解决痛点问题,根据其实际用款需求设计合理的融资规模和期限,协助拓宽融资渠道。今年9月,该行为台州某城投公司发放信托贷款3亿元,有效解决企业债券发行期间的资金需求。

今年上半年,工行台州分行在日常走访中了解到,该县对国有企业进

行优化整合提升,将原有的国有资产、资源、人员兼并重组。该城投公司在本次整合中股权结构调整,计划后续由其母公司发行债券来置换该城投公司即将到期的债券,但其母公司新发债的报批时间与该城投公司债券到期时间存在一定时间差,期间需要一笔过桥资金。

该公司的融资需求得到工行台州分行投行团队的高度重视。工作人员上门了解情况,为其定制专属的融资方案。基于对企业的初步调查以及与工银理财子公司的初步沟通,该行提

出以协助企业发行理财直接融资工具并投资的方式,为企业提供一笔非标资金。但在报批过程中,理财直接融资工具的发行受到监管窗口指导,不允许新增。该行紧急为客户调整融资方式,改为信托贷款形式,并成功在城投债券到期前发放到位。

工行台州分行将持续践行以客户为中心的综合金融服务理念,深入实地调研,了解企业发展状况,解决企业的痛点难点,助力国资国企在经济社会发展的重要作用,提供高质量的金融服务。

兴业银行台州椒江支行与杰克科技结为“红色合伙人” 党建引领银企共发展

本报讯(通讯员金高阳)近日,兴业银行台州椒江支行党支部与杰克科技股份有限公司党支部开展党建共建活动,签署了“红色合伙人”党建共建合作协议,实现党建与业务融合发展。

兴业银行台州椒江支行党员围绕银行优质的金融服务作了一场专题宣讲会,助力杰克科技股份有限公司高质量发展,同时也为广大的杰克员工们提供丰富的个人金融服务方案。杰克党员代表则带领椒江支行党员参观了党建展厅,厅中详细展现了杰克的发展历史和党建亮点工作。

杰克股份与兴业银行台州分行的渊源由来已久。1995年,乘着改革开放的东风,台州飞球缝纫机有限公司成立,2003年8月,更名为杰克科技股份有限公司,同一年,兴业银行台州分行在这座山海之城扎根。2005年,兴业银行台州分行给予杰克1000万元信用

贷款,杰克从此驶上了发展快车道。

2009年起,杰克出口量稳居行业第一;2013年起,杰克专利申请数稳居行业第一;2018年起,杰克销售额稳居行业第一……截至2022年底,公司拥有有效专利已经达到2601项,2022年研发费用投入3.90亿元,占销售收入的7.09%。杰克股份“专注主业、做精做强”,兴业银行则“真诚服务,相伴成长”。从最早的单一贷款业务,到如今10多亿元授信的综合服务,兴业银行一路为杰克发展护航,杰克也将兴业银行列为战略合作银行。

双方将以此次党建共建为契机,进一步深化合作,不断激发党建新活力。通过“优势互补、工作互动、资源共享”,积极探索党建工作新路子,促进业务工作新提升,推动党建工作与业务工作深度融合,构建双方互惠互促、共同发展的党建工作新格局。



建设银行台州分行—— 守清廉本色 树清风正气

本报讯(通讯员王旭莹)“这些礼物不能收,您的情意我们留下了。”近日,建设银行台州路桥支行的客户经理了解到客户王先生的公司需要资金周转,主动上门了解情况,收集贷款资料,及时上报审批,成功放款210万元个人普惠贷款,解决客户燃眉之急。事后,王先生多次邀请客户经理“出来坐坐,吃个饭”以示感谢,均被婉言谢绝。近日,王先生再一次拎着礼物登门致谢,客户经理依旧真诚拒绝。

近年来,建设银行台州分行积极探索“清廉银行”建设,坚持党建引领,准确把握职责定位,把清廉金融文化

建设贯穿日常经营管理全过程各环节,积极引领带动全辖持续营造风清气正浓厚氛围,推动“清廉建行”文化理念走深走实走心。

该行打造“和合台州·廉润建行”清廉金融文化品牌,结合党建阵地建设,利用办公场所、营业网点、通道走廊等场地,建设了极具特色的“清廉墙”“清廉书架”“廉政小屋”等宣传专区,推动清廉元素进部门、进网点、进岗位,生动、系列地展示党纪党规、全行自身清廉金融文化建设推进情况,弘扬“以清为美、以廉为荣”的价值观。

银行业因其独特的地位和行业特

点,面临长期、严峻、复杂的廉洁风险考验。建设银行台州分行始终把开展廉洁风险排查防控作为防范金融领域腐败、深化清廉银行建设的一项重要工作,针对权力运行中的风险和监督管理中的薄弱环节,主动预防,超前防控,使监督关口前移。

全面从严治党的永远在路上,建设清廉银行任重道远。建设银行台州分行将牢牢把握监督制约权力运行这个核心,将清廉银行建设有效融入业务工作和管理流程各个环节,有效推动标本兼治、系统施治,真正做到“管住人、看住钱、扎牢制度防火墙”。

农行温岭支行与信保基金温岭分公司合作 深化党建共建 促进合作共赢

本报讯(通讯员邵高樊)11月10日,农行温岭支行与台州市信保基金融资担保有限责任公司温岭分公司签订《党建共建及廉洁伙伴合作协议》。

仪式上,双方单位就党建共建、清廉文化建设、业务合作等开展深入交流,并对下一步双方如何落实

监督联动机制,开展廉洁共建活动等方面做了详细部署。根据协议,双方将以廉洁伙伴共建为纽带,以合作共赢为目标,继续夯实双方党建和业务合作基础,把廉洁文化软实力转为双方业务推进竞争力,进一步巩固双方互信关系,切实防范经营风险,确保双方业务健康发展。

同时,农行温岭支行的关键信贷岗位人员将通过公开自律承诺的方式,接受信保基金及全社会的共同监督。本次合作协议的签订,为我市金融机构在深化银政合作基础上,一体推进双方业务和党建的共同发展提供新思路,树立我市金融行业廉洁标杆。

浦发银行台州分行—— 结对帮扶助力乡村振兴

本报讯(通讯员王勇波)天台县祥和村位于县城西南的大雷山脚,因地理位置偏僻,村集体收入来源主要为茶叶,农户收入低,该村被国家扶贫办、国家旅游局列为旅游扶贫试点村。

近日,浦发银行台州分行积极响应政府号召,与天台县雷峰乡祥和村结对帮扶对子,以实际行动助力乡村振兴,共同推动祥和村的经济

战略的重要举措之一,此次浦发银行台州分行与天台县雷峰乡祥和村的结对帮扶,是该行积极履行社会责任的一次具体行动。

浦发银行台州分行将充分发挥自身资源和金融服务优势,为祥和村提供全方位的帮助。扶贫资金主要用于改善村基础设施及美化公共设施,为祥和村的旅游开发提供基础支撑,部分资金用于补助低收入农户,提升农户的幸福感和获得感。下一步,该行将组织志愿者开展电信诈骗、

消费者权益保护、惠农政策等金融知识的宣讲。

浦发银行台州分行将持续关注农村地区的发展需求,发挥自身优势,为推进乡村振兴战略贡献更多力量。“作为一家有社会责任感的金融机构,我们愿意与祥和村携手共进,共同推动乡村振兴战略的实施。我们将充分发挥自身优势,为当地经济发展和民生改善贡献力量。”浦发银行台州分行党委书记、行长徐剑卿说。

建行建易贷

线下申请 线上审批 随借随还 按日计息

额度最高100万

年化利率低至3.4%

纯信用,无需抵押

期限最长3年

贷款对象: 优质单位客户, 新办理建行房贷客户

申请指南: 客户可联系客户经理咨询办理业务

一扫码惠顾一

贷款最终额度及利率以签约界面为准, 详情可咨询95533或建设银行各网点。

美食半价~9元观影~免费洗车~农行信用卡活动多多!

心中有梦, 奋力攀登!

农行燃梦信用卡 助您梦想成真

金穗时尚生活

中国农业银行
Agricultural Bank of China
台州分行

客服电话: 40066-95599
网址: www.abchina.com

扫码半价:
领券后3天内可在各活动门店以掌银扫码方式消费可享半价优惠,单笔最高优惠10元,每人每周限享1次/本季度内限享10次,每周优惠总量4000笔/本季度总量52000笔。

美食半价:
领券后7天内逢周四、周六在各活动门店以掌银扫码或店家指定方式消费可享半价优惠,单笔

最高优惠30元,每人每月限享2次,每月优惠总量6000笔。

9元观影:
每人每月可购2张9元观影券,领券后3天内可在各活动影院兑换普通电影票,每月限量10000张。

9元洗车:
每人每月可购2张9元洗车券,领券后3天内可在各活动洗车点兑换普通洗车服务1次,每月限量10000张。

9元美发:
每人每月可购1张9元美发券,领券后3天内可在各活动美发门店兑换洗吹或洗剪吹服务1次(具体服务类型在门店列表中有标注),每月限量3000张。

9元洗车:
每人每月可购2张9元洗车券,领券后3天内可在各活动洗车点兑换普通洗车服务1次,每月限量10000张。

9元洗车:
台州农行信用卡客户当月用卡消费满5000元,次日赠送免费洗车服务权益1次,可在农行掌银-[城市专区-台州专区]-[车主服务]-[洗车]页面下方[我的订单]中查看及使用。

免费洗车:
台州农行信用卡客户当月用卡消费满5000元,次日赠送免费洗车服务权益1次,可在农行掌银-[城市专区-台州专区]-[车主服务]-[洗车]页面下方[我的订单]中查看及使用。

活动说明:

- 台州本地信用卡活动限台州发卡的农行信用卡客户参与,新客户一般在发卡次月5个工作日内后方可参与。
- 活动券过期未使用的,购券的金额系统会自动退回,领券、购券的活动名额由系统收回后重新发放,直接发送的免费洗车券过期作废。
- 所有活动均有个人名额及总金额限制,先到先得用完即止。
- 部分活动有节假日限制,部分活动有项目加价,请以门店展示为准,具体活动细则及活动门店请在活动页面查看。活动内容若有变动,以活动页面显示为准。
- 活动时间:2023年四季度

如何查找活动:

方式1:掌银进入[信用卡]-[浓情相惠]可查看附近活动商家,点底部可选择不同类型商家。

方式2:掌银进入首页[城市专区]-[信用卡专区]

方式3:掌银扫活动码直达[台州信用卡专区]

请使用农行掌银扫码

活动详情请咨询台州农行各网点