

台州是中国民营经济发祥地、股份合作经济发源地、市场经济发源地。民营经济兴则台州兴，民营经济活则全局活。

9月25日，一份重磅文件牵动全市民营企业家的心——《台州市促进民营经济高质量发展三十条措施》正式发布。这是在顶格承接国家和浙江省相关政策基础上，立足台州发展实际而出台的重大政策，围绕培育主体、拓展领域、规范市场、要素保障、优化环境等五大方面精准施行30条措施，也被称为台州“民营经济30条”。

台州“民营经济30条”，概括起来就是“1+5”，即围绕“提振民营企业发展信心，进一步促进民营经济壮大”这个总目标，提出了“加强民营企业要素保障、拓展民营企业创投领域、构建公平规范市场环境、培育壮大市场主体、优化民营经济发展环境”等五个方面政策措施。其中，“金融服务”占据“加强民营企业要素保障”的六大要素之一，文件指出要“争创国家级普惠金融服务小微企业改革示范区，创新民营企业专属金融产品和服务和‘股贷债保’金融服务，深化‘敢贷、愿贷、能贷、会贷’机制建设，实现民营经济贷款增量、扩面、降本。”

服务小微、实体经济，提高金融服务质效是浙江稠州商业银行始终坚持的使命、担当与责任。该行一以贯之坚守“本土化、特色化、差异化”三大经营方针，十年如一日深耕“小微本源主业、农村下沉市场、国业特色领域”三大战略市场，多措并举提高金融服务能力，提升金融服务温度，以金融之力为民营经济高质量发展搭建更广阔的舞台。

台传媒记者邵思琪 通讯员余敏超/文
浙江稠州商业银行台州分行供图

强信心 稳预期

浙江稠州商业银行台州分行 多举措支持民营经济发展



稠州银行台州分行为外籍客户提供暖心服务。



稠州银行天台支行为新市民讲解创业政策。



稠州银行三门支行以“金融活水”助力青蟹养殖。



稠州银行台州分行行长助理走访民营企业。



稠州银行普惠金融服务站开展村社活动。

走访问需企业，“双保”机制解决应急融资

2023年以来，浙江稠州商业银行台州分行积极开展民营企业“强信心”大走访活动，充分运用“双保”助力融资、“连续贷+灵活贷”、应收账款质押等机制，持续提升台州地区小微市场主体的融资获得感和满意度，同时广泛选拔行内骨干员工组建外贸联络员队伍，以实地走访、座谈辅导、双线宣传等多种形式参与“暖心助企”专项行动，常态化对辖内外贸企业送金融、送政策、送外政策，精准解决企业实际困难，将普惠金融的“春风”送进广大小微企业主和个体工商户的心田。

玉环市某机械制造有限公司成立于2008年4月，从事汽车配件生产销售已有10余年，产品主要销往俄罗斯、阿富汗、马来西亚等国家。近年来，该企业经营情况良好，但受前几年的疫情影响，其出口销售账期回款周期拉长，造成现金流紧张。在助企走访中，玉环小微企业专营支行工作人员了解到该企业的资金需求，以及短期内较难找到合适担

保人的实际困难，随即耐心向企业负责人讲解“双保”应急融资机制精神，并主动介绍该行与台州市信保基金融资担保有限责任公司合作推出的“信保贷”产品，于次日为企业发放授信200万元，精准解决客户的“燃眉之急”。

“隔天放款、不找担保人，这次贷款真省心！”路桥小微综合支行营业大厅内，顺利办结190万元“信保贷”授信手续的客户吴先生连声称赞。从事汽车配件行业多年的吴先生，目前在路桥区经营一家汽车零部件制造企业。随着经济回暖，其企业的订单量稳步增长，现有设备已较难满足生产需要，为此，吴先生萌生了向银行融资的想法，却因一时间找不到合适的担保人而发愁。在民营企业“强信心”大走访活动中，路桥支行工作人员了解到吴先生的情况，立即主动向其推介“信保贷”产品，并在2个工作日内为客户发放授信资金190万元，以银担合作机制精准解决小微企业“担保难”问题。

稠州银行信贷人员走访生产车间。



稠州银行精准滴灌制造业企业。

创新担保方式，质押业务“盘活”应收账款

“缺乏抵押物，融资担保能力严重不足”是制造业企业普遍存在的问题。针对民营经济发展过程中存在的金融服务“难点、痛点、堵点”问题，浙江稠州商业银行台州分行紧跟上级行惠企政策步伐，在制造业贷款中引入多种担保方式，如应收账款、存货仓单、知识产权质押等，充分盘活制造企业资产。

来自玉环市坎门镇的林女士，自2014年2月起，在当地经营一家

金属制造企业。凭借产品质量佳、服务口碑好，企业多年来累积了稳定的客户资源。去年，企业销售额达到1000余万元，但300余万元应收账款未能及时回笼却让林女士犯了愁。玉环坎门社区支行工作人员在民营企业“强信心”大走访过程中，发现企业资金周转难题，遂以应收账款质押融资模式，为企业发放授信资金150万元，助力制造业企业纾困发展。

聚焦“新台州人”，暖心服务新市民

近年来，国家金融监督管理总局台州监管分局指导辖区内金融机构围绕新市民群体创业就业、住房安居、教育培训、健康养老等多元化金融服务需求，推出专属信贷产品；依托科技赋能，提高金融服务精准度，积极助力新市民创业致富。

浙江稠州商业银行台州分行持续开展“送政策、解难题、优服务”助企惠民行动，重点聚焦新市民群体，创新产品设计和模式，提升新市民金融服务便捷度和获得感。

今年以来，该行持续组织各级银行领导带队，带领金融联络员深入厂区、园区、商区等，精准摸排来台创业者的经营动态和融资需求。通过合理简化业务流程、尽力提供优惠利率等措施，进一步优化“新台州人”的金融服务质效，有序加大首贷、信用贷款、保证贷款的支持力。

“我们俩夫妻正发愁要不要回江西老家办贷款呢，稠州银行这笔贷款来得太及时了！”临海杜桥小微企业专营支行营业大厅内，刚拿到75万元授信资金的刘先生夫妇一脸喜色。江西籍的刘先生于上世纪九十年代末来到杜桥务工，在当地一家眼镜厂，因为肯吃苦、能干事，刘先生从初级工人一路晋升至副厂长。在熟悉经营模式后，刘先生于2014年成立了自己的光学眼镜厂，

并举家安居杜桥，成为“新台州人”。随着杜桥眼镜行业的蓬勃发展，刘先生主营的太阳眼镜片也不愁销路。目前，工厂总投资额在600万元左右，年营业额达到2000多万元。前几年，受疫情影响，刘先生有较多应收账款尚未回笼，其现金流一度紧张。在民营企业“强信心”大走访活动中，临海杜桥小微企业专营支行工作人员了解到刘先生的资金需求以及对自身“非本地人”身份的融资顾虑，随即讲解了当地政府和监管部门出台的“新市民”金融服务政策，并为其提供75万元的信贷支持。

下沉乡镇地区，温情灌溉新农村

2023年6月，素有“中国杨梅之乡”美誉的仙居县迎来了“红实缀青枝”的丰收时节。个大饱满、汁水甜美的仙居杨梅不仅享誉全国，更畅销海外。然而，扩大生产、更新设备、升级包装等方面的资金投入，成为了众多梅农的“甜蜜忧愁”。仙居县洪坑村梅山上，梅农吴阿伯“心无旁骛”地投身于杨梅采摘中，“杨梅丰收季特别忙，没时间去银行网点办手续，稠州银行这个贷款用手机就能办，还不用找担保人，太省心了！”亲身感受了“线上办贷”的便捷，吴阿伯不禁向台州仙居支行的工作人员竖起了大拇指。“线上办理、无需担保、随借随还”正是浙江稠州商业银行“乡村振兴贷”的产品特性。

浙江稠州商业银行台州分行将上级行政策结合台州经济实际的区域特征，深耕农村下沉市场，稳步加大对乡村振兴的支持

力度，合理扩大涉农领域信贷投放。通过“农户家庭资产负债融资模式”，以辖区内16家农村金融网点为支点，全面铺开推广“纯线上、门槛低、审批快”的“乡村振兴贷”产品，有效提升小微及“三农”群体融资获得感和满意度；同时积极探索“共富工坊”+“助农服务站”的共建模式，不断拓展乡村振兴金融服务的深度和广度。

为切实助推仙居杨梅产业发展，积极助力广大梅农致富增收，浙江稠州商业银行台州分行主动对接当地杨梅协会、商会等行业组织，将特色助农信贷产品与国家金融监督管理总局台州监管分局推广的“农户家庭资产负债融资模式”有效结合，精准优化“三农”群体的融资获得感和满意度，以“真金白银”增强梅农的“创业底气”，以金融支持助力广大农户迎接“梅”好生活。

浙江稠州商业银行台州分行以24家遍布台州各县(市、区)的营业网点为阵地，以“小专新优强”的小微金融服务体系为依托，全面深化“双保”助力融资机制，运用“信保贷”“政保贷”等特色产品，精准解决辖内小微市场主体“担保难”“融资贵”的痛点问题；以数十家扎根台州乡镇的助农站点为支点，以400余名本土生长的台州籍在职员工为触角，有序推广“纯线上、免担保”的“乡村振兴贷”，有力提升“三农”群体融资获得感和满意度；以国际业务特色为背景，充分发挥市场采购、跨境电商等拳头业务优势，为辖区内的小微企业和个体工商户解决出口收汇难题，以实际行动助推当地外贸新业态发展，助推台州外向型经济稳健提质，打出支持民营经济高质量发展的“组合拳”。



稠州银行仙居支行“贷动”杨梅种植。