

营收增幅94%，再创新高

市交投集团：聚焦产业发展 映亮企业底色

台传媒记者王媛媛/文 台州市交投集团供图

近日,台州市交投集团晒出2023年产业经营成绩单,该集团实现营收12.78亿元、利润1.2亿元,比2022年分别增长94%和57%,市场化利润7913万元,较2022年增长137%,再创历史新高。

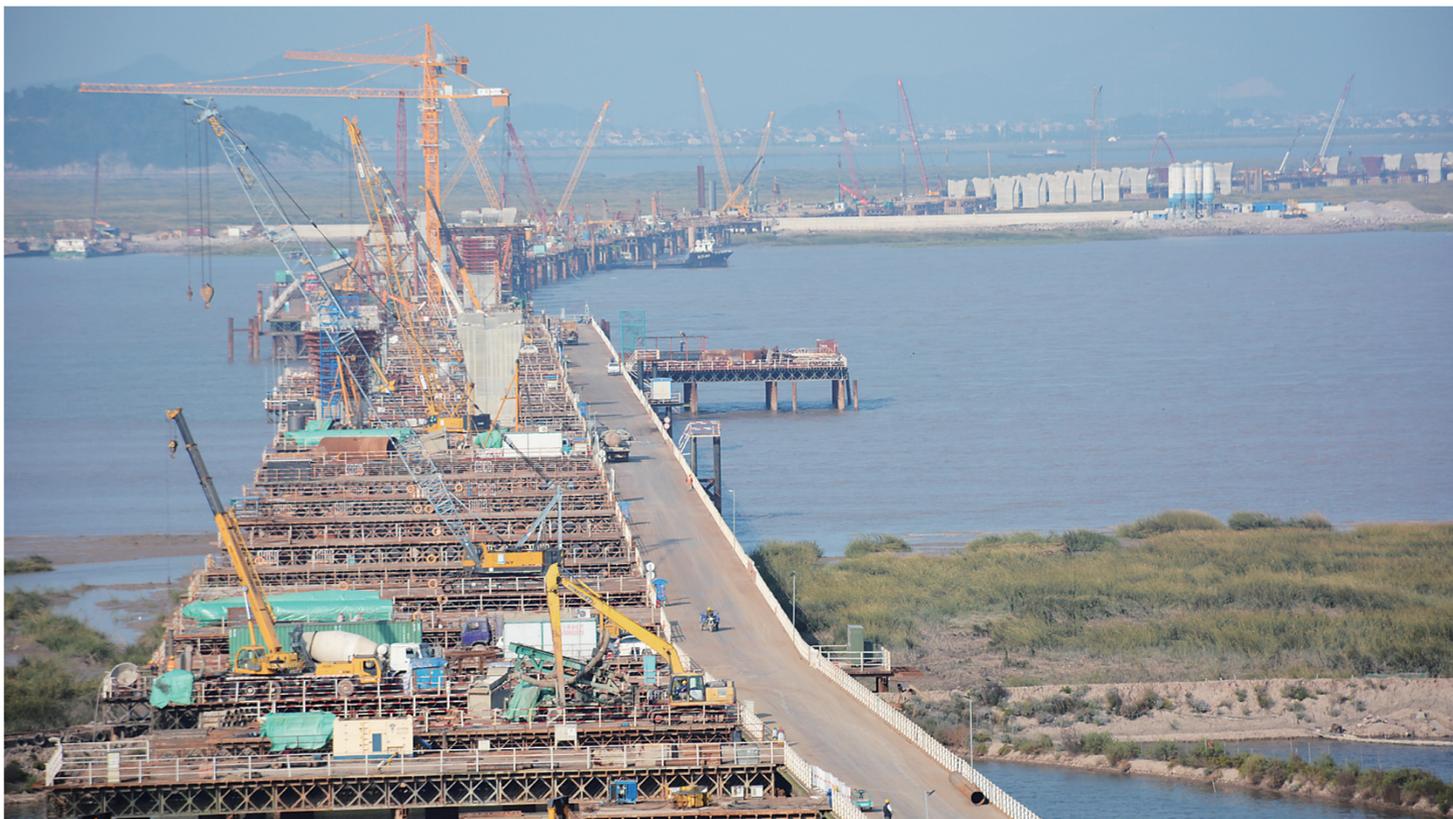
近年来,台州市交投集团迎难而上、真抓实干,聚焦一体两翼发展,产业经营创新拓展多元业务,坚定扛起“地方城市建设、产业集聚和经济生态的发展”主力军、主平台的使命担当,为“百年交投”宏伟蓝图增添鲜亮底色。



交投养护公司在台州路桥机场进场道路工程(一期)沥青路面施工。



检测中心进行标线逆反射亮度系数检测。



用好混改“金钥匙”，激活国企潜力

混合所有制改革是深化国资国企改革的一把“金钥匙”。

2023年,市交投集团为补建设施工短板,加速产业化发展,交投集团成立台州市山辰建筑工业化有限公司和浙江腾欣建设有限公司2家混改企业,积极推进混合所有制改革。在引入社会资本的同时,持续完善公司治理,加强国有管控,健全市场化经营机制,既“引水入渠”又“放水入海”,走出了一条务实开拓的混改之路。

去年6月21日,台州山辰建筑生产的首片T梁抵达台州路桥机场进场道路工程一期项目工地,拉开市交投集团交通工业化产业发展的序幕。

1月组建,2月接单,3月临时生产基地投产,6月首片T梁发货……年轻的台州山辰快速成长,目前已承接台州路桥机场一期、二期预制梁板业务,组建首年实现营收2000万元。

眼下,该公司一个大型梁板生产基地正在紧锣密鼓地筹建中,将于今年8月建成8条省内领先的生产线,同步改造管片生产线,为轨道管片生产练内功。

“我们通过混改建立科学的激励机制,建立一套有特色的新管理体系,持续提升企业的核心竞争力。2023年是山辰公司打基础、强体制的起步年,2024年是开拓市场的关键年,山辰公司预计完成营收3亿元。”山辰公司总经理吴光正说。

浙江腾欣建设有限公司肩负“补齐交通施工板块短板”的重任,以“打造成为台州交通施工的领军企业”为目标,在三年内取得公路、市政工程施工总承包一级资质,与腾达集团形成优势互补、错位发展的格局。

经过一年的磨合发展,浙江腾欣建设有限公司已形成完整架构,组建起步年即实现营收1.5亿元。该公司通过国民共进实现市场开拓、资源共享,成功参与甬台温改扩建和机场进场路二期等多个重点项目。

“新时期国资国企改革已经进入专业化整合、市场化运营的新阶段。一方面我们将通过兼并、收购、参股等手段向内外整合,立足产业价值最大化,以优势企业为主体,促进业务横向集聚和协同发展,深化专业化和战略合作,持续推动业务有序进退,资本有效配置,打造主责主业更加突出、核心竞争力更强、整体效能更优的业务格局,另一方面利用好民营企业灵活的经营机制,优化国有资本配置,将产权与经营有机融合,打造出更多台州国民提能升级的‘一号开放工程’和混改标杆企业。”集团产业管理部负责人表示。



2023年10月25日,台州市交投集团携手黄岩文旅集团,成立合资公司——台州山辰公路养护工程有限公司。



2023年2月28日,中欧班列(台州)中老线路(台州—老挝)顺利组货首开。



三门梁场T梁混凝土浇筑。

产业板块优化整合,迸发聚集能量

不破不立,不惟不废。

为产生规模效应,迸发聚集能量,台州市交投集团着眼产业板块优化整合,在建章立制、业务拓展、品牌创建上下功夫,求实效,初步实现集中优势力量跨领域、跨区域布局,交出一张亮眼成绩单。

2023年,台州交投公路养护工程有限公司完成营业收入4.22亿元,利润6000万元,同比增长22.28%、71.01%;台州交投集团物资有限公司全年完成营业收入3.25亿元,利润350万元,新增合同6亿元,同比增长337%、8650%、100%。

养护板块是市交投集团的传统优势领域。在该集团不断向外拓展过程中,旗下拥有台州交投公路养护工程有限公司、台州市纵横公路建设养护有限公司、台州市山海道路养护工程有限公司、台州市路马交通安全设施有限公司四家单位。

四家单位“各占一座山头”,面临区域存量市场空间有限、市场竞争加剧的态势,急需一场深刻的优化整合。2021年5月,养护板块开始全面整合,以原汇通公司为主体成立台州交投公路养护工程有限公司,构建交投养护品牌,对原四家单位进行优化整合。

凭借整合带来的底气,崭新的交投养护开始将目标锚定大工程项目:先后中标2023年临海市普通国道道路路面养护工程、G15临海青岭至

拓宽国际开放通道,提升物流能级

随着一声声汽笛长鸣,中欧班列(台州)每隔几日就会满载汽车配件、医药产品、休闲用品等“台州制造”呼啸前行,经满洲里口岸出境,前往俄罗斯等国家和地区。

自2022年2月28日,中欧班列(台州)首发后,台州陆上国际通道不断拓宽,目前已开通中欧、中亚、中俄、中老四条线路,覆盖德国、波兰、意大利、匈牙利、西班牙、俄罗斯等15个国家的23个主要城市,形成了稳定的运营格局。

刚刚过去的2023年,中欧班列(台州)运营方台州号义新欧联运有限公司,交出一张优异成绩单。

成功承办台州市“地瓜经济”开放通道大提速活动,显示台州推进“一号开放工程”的态度和决心,展现台州物流“海陆空”齐头并进的硬实力;新增中老线路(台州—万象)专线,助推“台州制造”在RCEP区域实现产品出海、品牌出海、产业出海;设立国际海外仓21个,覆盖20个国家21个城市,让更多“台州制造”安心奔赴世界各地;成功开行中欧班列(台州)首趟二手车出口班列和进口粮食专列……

据统计,去年中欧班列(台州)共开行班列59次,运输货柜共522个,货品总价值约3.04亿元,服务企业141家。

台州是民营经济大市,外贸产品货源丰富。中欧班列(台州)的开通,为台州企业打开了通往欧洲市场的新大门,既将台州产的货物源源不断地送往欧洲市场,同时也将沿线丰富的原材料运回台州。

温岭大溪路段2023年日常养护工程、2023年玉环市X404漩线线路面提升改造工程、天台县2023年高水平建设“四好农村路”(县道)养护工程。

同样尝到“优化整合”甜果的还有交投物资板块。2023年以来,交投物资以项目物资需求为抓手,以“晾晒比拼”为契机,向内挖掘向外拓展两手抓,寻找业务增量,比去年同期增长335%。

为全面落实市委市政府要求,交投物资紧紧围绕台州交投集团“三拼三比晒三榜”要求,提高站位,拓宽视野,充分调动集团内外资源,主动赶超,争先进位。自从有了榜单,公司上下都跟打了鸡血一般,根据细化的每季度指标,通过线上线下各种渠道,拓展优势业务。仅2023年上半年,公司就签下了13份销售合同,新增合同金额达2.75亿元。

“往年,我们的业务主要集中在重大工程建设上,但这类工程建设周期长,短期业绩增长不快。为了寻求业务增量加大营收,2023年我们将销售范围由交通建设项目物资供应拓展到房建项目。”台州交投物资执行董事、总经理李先锋说,由此,公司业绩迅速驶入快车道。

站在2024年的新起点,他们将持续深化整合,扩大区域综合实力,减轻落后企业负担,完成资源分配,形成资源统筹,为推动交投集团高质量发展取得新成效贡献新力量。

“风驰电掣的中欧班列联通着贸易和民心。”台州号义新欧联运有限公司执行董事卢勇说,下一步,中欧班列(台州)将不断拓宽进口渠道,充分发挥各条线路优势,积极对接上海铁路局和金东平台,争取常态化开行回程班列,进一步增加台州与共建“一带一路”国家和地区进出口贸易业务的品类和规模,有效提升中欧班列(台州)通道运输效能,推动进出口双向健康发展,打造常态化、高质量、高效率的国际物流通道。

在提升港口服务方面,台州交投港务着眼港口功能的提升,于去年将原码头2000吨级泊位改扩建成5000吨级通用泊位,年港口吞吐量提升至150万吨。

通过不断整合码头泊位资源,争取实现对港口的统一经营管理,一方面整合、盘活港口内部资源,包括码头、堆场、机械装备等,为客户提供高质量的服务,一方面集聚和整合外部资源,拓展港口的综合物流功能,作为第四方物流整合港口供应链资源,发挥港口作为物流枢纽在供应链链条中核心企业的作用,提升海门港区区位优势及竞争力。

眼下,市交投集团16家经营性子公司涉及养护、运营、物资、检测等业务,初步形成了综合交通产业链。接下来,市交投集团将通过做优投资平台、做精建设施工、做专运营保障,加快构建综合交通“融、投、建、管、养、运”产业体系,发挥功能优势,扛起项目建设和产业发展的历史使命,勇当中国式现代化建设的先行者,为台州奋进“三高三新”城市,贡献交投力量。



永运公司监理项目台州湾大桥及接线工程荣获钱江杯、鲁班奖、李春奖。