

# “80后”新农人李朱远：植“青绿” 奔共富

台州传媒通讯员金曼春 黄一鹏 林新跃

“大家好，我是浙江的‘80后’新农人李朱远，这是我们农场新培育的红美人柑橘苗，大家可以看一下它的长势……”

孟春之月，盛德在木。在黄岩区院桥镇左任新村台州兴梅农场，负责人李朱远正抓紧在网上推销自家的苗木。

近年来，黄岩区院桥镇以农业新质生产力为引领，围绕乡村发展所需，持续培育具有新理念、新知识、新技术、新风貌等现代化特质的“新农人”队伍，激发人才扎根乡村热情，加速乡村人才兴农之路，全面推进乡村振兴，实现共同富裕。

在多年创业打拼过程中，来自院桥镇左任新村的李朱远积极发挥“新农人”的创造力优势，为当地传统苗木市场注入新的活力，带领村民奔共富。

## 边种边学 接过苗木“接力棒”

“我是2007年开始跟着父母一块种植苗木的，他们太辛苦了，我想帮忙分担一些压力。”院桥镇是台州知名的苗木种植之乡，李朱远的父母也从事苗木种植，在他记忆中，每到植树季节，父母俩凌晨两三点就拉着手拉车，赶集出售苗木，以此维持生计。

凡事爱琢磨的李朱远，从父母身上学得基本苗木种植技术之后，就开始尝试苗木大棚培育、间作套种等新技术。遇到不懂的，就向林业部门农技专家请教，并踊跃报名参加各类苗木种植技术培训。

“记不清参加过多少次培训了，只要是和苗木相关的都去参加，农业

是一门大学问，不学习，不开拓眼界，路只会越走越窄。”靠着一边学，一边摸索，李朱远慢慢掌握了大田栽植等相关技术及管理经验，经他培育的柑橘、杨梅、枇杷等树苗品质逐渐获得客户认可，家里苗木种植的“接力棒”也慢慢交到了他手里。

2015年，在院桥镇党委政府的指导下，李朱远通过流转土地，成立了台州兴梅农场，苗木基地从几十亩扩大到了150多亩，柑橘、东魁杨梅、枇杷、蜜桃等苗木总数达到30万株，年销售额近300多万元。

## 抢抓风口蹚出产销新路

“苗木市场的行情变化非常快，热门品种需要不断升级换代，但一味地追求求变，也更容易栽跟头。”有了多年种植经验的李朱远，对苗木种植有自己的理解。

他给自己的农场制定了“三步走”发展目标：稳住大路货，掌握新技术，发展新奇特。一方面他从日本、美国引进优质果苗品种，丰富苗木种类和品质，另一方面严格执行无公害苗木管理的要求，加强科学管理，提高苗木技术含量，探索产、工、销和技术服务为一体的现代化苗木种植模式。

2019年是特殊的一年，受国内环境影响，淘宝、抖音等电商平台迅速兴起，李朱远觉得发展壮大的时机到了，他第一时间申请了网站域名，通过网络平台，率先在自家苗圃中建起了直播台，开始在网上推销苗木。

“我们采取了‘线下+电商’销售模式，不仅在线下销售苗木，同时还开办网店，利用线上直播快速拓展产品销路。目前，我们的苗木种植、繁



李朱远在看苗木情况。

育、栽挖、销售一条龙产业链已初具雏形。”李朱远说。

## 授人以渔，做大苗木产业

在做强自家苗木基地的同时，李朱远心中还有个目标，要把左任新村苗木产品推向全国。“单打独斗力量总归有限，大家攥成‘拳头’，抱团发展才更有市场竞争力。”李朱远说。

为此，他经常利用空闲时间无偿提供信息，帮助村里的年轻人建立网上直播，推销苗木，此外还用多种方法引导、带动和扶持村里的无业青年发展苗木种植。

村民叶兴广此前因从事生猪养殖严重亏损而一蹶不振。“那个时候就觉得生活没意思，干啥啥不灵，整个人是蒙的。”叶兴广说。

了解事情原委的李朱远，觉得叶兴广只是没了信心，就经常和他聊聊

苗木种植的事情，并表示自己愿意提供技术指导以及帮助销售。

在他的鼓励下，当年叶兴广就种植了10多亩苗木。期间，李朱远也履行承诺，不但为他免费提供各种服务，还进行技术指导，帮忙管护和销售苗木，到了年底，叶兴广一盘点，收入达到十几万元。

叶兴广介绍，在左任新村像他这样，在李朱远的帮助下走上种植苗木致富的就有30多户。

此外，李朱远的农场还会优先录用本村及周边村庄的闲散劳动力，帮助乡亲们实现家门口就业，农场用工量最多的时候达到80多人，年劳务支出超百万元。

“未来将建立一个‘新农人’培训基地，培养更多苗木专业户，计划将苗木培育与研学科普、农旅发展结合起来，努力把苗木种植打造成当地乃至全区的特色产业品牌。”李朱远说。

订单排期到2028年

# 这波造船行情下 台州船企有何新动向？

台州传媒记者周丽丽

5月25日至26日，第三届全国船东大会暨鱼童助力航运高质量发展高峰论坛在台州举行，来自全国各地船舶航运上下游企业800多位代表参加会议。会上就新造船周期下，如何推动航运产业高质量发展探索寻找各种可行路径等话题进行了讨论。

## 新周期下 船企订单排到2028年

伴随着造船行业景气度高位运行，国内各大船企接单接到手软，台州的船企亦迎来一波订单高峰。

国营华东造船厂，一艘艘万吨巨轮正在抓紧制造中，目前产能已趋近饱和，还手持出口订单超6亿美元，生产期已排到了2028年。

“随着新一轮造船周期的到来，我们的接单量处于饱和状态，目前生产期已排到了2028年。”万隆船舶重工有限公司董事长助理洋宇表示，目前我市船企在手订单大多接近饱满。“排期到2027年、2028年”的情况并不罕见。

台州是我国民营造船业发展的重要基地，也是我国航运业的一支主力军。目前台州船东拥有运力总数2100万吨，全市航运企业265家，民营航运企业在运力规模上占98%。

面临新的造船周期，不少船企也加入国际航运的队伍。“随着新一轮的航运周期开启，不少船东也

## 财富慢谈

# “百姓健身”要做好做深

李寒阳

这两年，由台州市体育事业发展中心牵头建设的“百姓健身房”在我市不少居民区、村街涌现，短短两年间，全市建起260余家，因为“就近就便”“低价优质”颇受群众欢迎。

“百姓健身房”的设立，无疑降低了专业健身的门槛，让家门口的幸福感“原地升级”，是我市打造居民“15分钟健身圈”的关键一环，也有利于我市构建更高水平的全民健身公共服务体系。

但我们也应该看到，这种由政府建场地、买器械、买服务的模式依然有很大改进空间，比如，器械、课程专业性不足，部分教练课程激情有待提升，场地狭小影响健身体验、健身房盈利微薄难以持续等问题。

## “绮着服饰”——

# 打造零售端自有品牌

台州传媒记者章韵

“行业太卷，利润微乎其微，近几年，很多同行忙忙碌碌，就是赚不到钱。打造零售端自有品牌，是我们这几年尝试的一个出路。”日前，临海市绮着服饰有限公司负责人尹晓波在接受采访时分享了一些经验。

“绮着服饰”位于临海市涌泉镇，从家庭作坊起步，从事旗袍生产与批发多年，“绮着”这一品牌在批发市场有一定知名度。

“涌泉从事旗袍产业的人很多，小作坊及工厂在当地很普遍。原先，我们面对的是批发商，最为主要的就

积极探索船舶营运。从原来专注于国内航线的局面，到如今积极探索国际航线。”台州市船舶工业协会秘书长杨斌斌表示。

## 更新换代 船企积极加入“减碳”队伍

之所以出现新的造船周期，主要原因还是需求再次大幅增加，其次是环保政策压顶，加速了旧船更新进程。

根据国际海洋组织(IMO)提出的航运业碳减排行动计划，一大批船舶面临着更新换代的需求。以鱼童为代表的台州民营造船产业链企业加快产品绿色转型，为全国各类万吨级远洋船舶提供绿色船舶涂装服务突破2万艘。

浙江鱼童新材料股份有限公司总经理曾超表示，他们一直专注于高性能环境友好型船舶涂料的研发生产，近三年来更是每年投入研发经费2000多万元，积极开发新技术和提供新解决方案，帮助船东降低船舶维修成本，节省燃料，延长船舶使用寿命。

“当下，航运业正在寻找一条脱碳之路，以LNG船为代表的绿色船舶，将引领未来国际绿色航线和航运业的上升周期。”台州市船东协会工作人员表示，当下，国际海事组织对碳排放等进行强制要求，将加快催生大量绿色化和大型化的迭代升级。面对这一历史性机遇，机会是均等的，就看谁能率先一步。

显然，单纯靠政府单方面的扶持不是长久之计，有关部门不妨通过优惠政策吸引社会资本参与建设经营，在做好监管，确保“惠民”的基础上，赋予其盈利属性，从而带动基础设施以及服务质量的提升。

办好“百姓健身房”，除了政策和资金支持，也考验精细化运营水平。经营主体要主动找政府“借力”，围绕市场需求创新供给，比如，可为老年人提供体质测试、运动康养等个性化服务，而在服务社区居民同时，也可吸引周边商业楼宇里的人群，扩大“百姓健身房”的服务半径和盈利空间。

此外，也不妨对现有“百姓健身房”做一做评估，确实缺乏运营条件，难以为继的，就及时撤并转型，要把“好钢用在刀刃上”，切不可在贪多求全中浪费资源。

台州传媒通讯员金珍妍

繁忙的车间内，罗华峰坐在小板凳上，熟练且仔细地用工具划开电缆线的线皮，把铜丝从里面剥离，随后左右两侧分开堆放。这份工作并不难，但是对于患有小儿麻痹症的罗华峰而言，从生疏到熟练花了大半年时间。

“我很开心的，这里有饭吃、有钱拿，还有很多有趣的活动。”在浙江力安电缆有限公司“一家人”共富车间，如罗华峰一样的残疾员工共有36人，占企业总员工的40%。虽然残疾情况各有不同，但在主管的安排引导下，车间忙而有序，其乐融融。

这是路桥区螺洋街道精准帮扶拓宽残疾人就业需要的一个缩影。近年来，该街道聚焦残疾就业、托养、康养等方面需求，通过党建引领，积极探索共富工坊促残疾人就业新模式，2022年在力安电缆建立“一家人”共富车间，打造集家门口就业、心理辅导、康复服务为一体的共富工坊，让

辖区残疾人实现在家门口就业增收。

## “让他们干得 踏实、开心、长久”

位于螺洋街道芦阳社区的力安电缆是一家民政福利企业，创建于1988年。“善尽社会责任”是企业的发展宗旨，二十多年来，该公司吸纳了包括肢体、智力、听力、精神残疾在内的多类残疾人员36人，并根据他们的具体情况安排岗位，平等薪资。

陈普云在力安电缆工作已经有4年，虽然腿脚不灵便，但是工作却很利索，在车间配合其他员工进行电缆线打包，一个月有近3000元的收入。对于这份工作，他很珍惜，之前求职因为肢体残疾屡屡碰壁，这份工作让他觉得“自己不比健全人差”。

在力安，残疾员工不算社保在内的平均工资在3000元左右，有些技术好、年数长的残疾员工工资可达六七千元。“我弟弟在这里每月能挣2500元，中午还管饭，他做得开心。”韦

员工家属谢女士说，由于家中父母皆已去世，残疾的弟弟成了她唯一的牵绊，现在能在力安上班，她很安心。

“疫情期间，公司效益比较差，那会我都没有裁掉一个残疾员工。不管什么情况，我们力安都会竭尽所能为他们安排好岗位，让他们干得踏实、开心、长久。”该公司董事长黄美芳如是说，也如是做。

## 共富路上 “一个不落下”

“陈腾，饭吃好了吗？”公司的食堂门口，负责残疾员工管理的韦婷婷停下脚步打招呼。陈腾有些害羞地抬起头，回了句“吃好了”。四年前，刚进入公司的陈腾自卑且自卑，多重残疾的他害怕人群，总是躲在角落里默不作声。在主管和同事们的帮助下，工作慢慢上手了，话多了，人也开朗了。

“现在中午休息时间，他会和其他员工一起到公司的康复服务室看电视或者锻炼，每天都笑呵呵的。”韦婷婷说。

让葡萄“飞”得更远、卖价更高、收益更好

# “荣仓农业”：为果农解决“后顾之忧”

台州传媒通讯员江文辉

5月是葡萄“甜蜜”事业飘香四溢的好时候。日前位于温岭市箬横镇的台州荣仓农业开发有限公司的贮藏与转运基地，又开启了一年一度的葡萄交易之门，从早上6点半到晚上8点半，车来人往，热闹非凡。

“荣仓农业”负责人谢永斌介绍，企业成立于2022年4月，从事葡萄冷藏转运、代购批发、远销运输等过程进行一体化经营。目前，拥有5个大型生鲜仓储冷库房，单日贮藏

量空间达1000多吨，并配有上千平方米的转运区，是台州市域内最大的果蔬类贮藏与转运基地之一，并获评为国家级电子商务进农村综合示范项目基地。

初夏时节，是“巨峰”葡萄大面积上市期。“以前没有基地时，果农们只能等着商贩上门收购，这样往往会被供应商压价，导致好葡萄低价卖，不好的葡萄更是只能眼睁睁地看着烂在田里。”作为一名种植葡萄10多年的果农，谢永斌一直渴望能改善这一葡萄传统销售模式的痛点。

为此，他和几个当地葡萄果农大户合力投资上千万元办起具备贮藏与转运功能的农业企业，目的就是通过果农抱团的方式促使商贩透明式竞争收价、规避压价，同时通过平台及时掌握批发动态，以冷库贮藏的方式确保广大果农的葡萄“飞”得更远、卖价更高、收益更好。

“我们的基地主要为葡萄果农服务，现在是‘巨峰’，接下去就是‘阳光玫瑰’，从5月至7月的葡萄采收期内，每天都忙得来不及吃饭。”谢永斌指着眼前的车流人流算起了

一笔账，不算上今年新投用的库房，仅原有的3个库房就年均能为200多户50亩以下种植规模的果农中转仓储、代购销售了800万斤葡萄，切实为大家解决了卖不出、卖不好的“后顾之忧”。

据了解，温岭作为“中国大葡萄之乡”，截至去年种植面积达5.32万亩，产量6.65万吨，有种植果农5000多户，其中“巨峰”葡萄为主产品。目前初上市环节，“荣仓农业”日均可联动“巨峰”果农达50余户次，流动进出货超3万斤。

富工坊负责人、经纪人与平台方开展互动答疑，现场气氛热烈。当场，就有5家帽业企业与该平台达成初步合作意向。平台方当天即前往企业现场参观生产车间，帮助挑选上架产品，指导平台开展资料审核和上传，预计首批将上架12个款式价值5万元的“帽助”共富坊产品。

新河镇“帽助”共富工坊共富导

师、金亿朵针织股份有限公司负责人颜金辉表示，目前跨境电商平台对新河镇大部分帽业企业来说是一个新兴名词，希望在后续合作中，双方持续加深联系和了解。公司也会发挥共富导师作用，在积累跨境贸易经验的同时，带领更多企业开拓国际市场渠道，持续助力“五链十坊百企”成员单位共同富裕。

# 新河：搭建优质平台 助力帽子“出海”

台州传媒通讯员郑灵芝 林绍禹

日前，温岭市新河镇党建办、妇联、商会联合举行SHEIN走进“五链十坊百企”帽业专场对接会，推动新河共富坊产品走出国门。来自新河镇帽业产业链的帽业企业负责人、共富坊负责人、经纪人共50余人参加活动。成立于2012年的SHEIN是一家

快时尚电子商务公司。当天，SHEIN平台帽子品类经理向帽业产业负责人深入分析帽业的发展趋势、市场前景、草帽遮阳帽等6类主要产品的畅销款式以及热卖元素，解析目前市场畅销品画像及消费者、平台的商品需求。

“在跨境电商的运行上，半托管和全托管模式哪个更有优势？”……互动环节，参会帽业企业负责人和共



天气晴好晒索面

近日，温岭市石塘镇东海村村民利用晴好天气制作、晾晒索面。石塘箬山的索面被称为渔家待客的最高礼遇，经过多道工序制作的面条细如银丝，长约3至4米却还不到1斤。当地村民制好索面后，除了自家留存部分外，还销往市场，已成为不少村民居家创业、增收致富的好门路。台州传媒记者颜静摄