



>>>平田乡峰岭杨梅基地俯瞰图

“红宝石”鼓了“钱袋子”

平田乡:绘就共富新“梅”景

台传媒记者张 怡/文 李洲洋/摄 实习生王艺晓 李梦琪

年年梅里见诸杨,火齐堆盘更有香。

眼下,在黄岩区平田乡,漫山遍野的杨梅树上挂满了沉甸甸的果子,在阳光的照射下,乌亮烁紫,宛如一颗颗“红宝石”。

一顶顶白色罗幔下,梅农轻车熟路攀上杨梅树,将一颗颗杨梅从树梢摘下,小心翼翼地放进腰间的篮子里。篮子满了,钱袋子也就鼓了,这是梅农一年当中最开心的时

候。

平田乡位于长潭水库上游山区,平均海拔400米,独特的高山环境孕育出了个大、味甜、汁多的东魁杨梅。加之成熟期较晚,该乡巧打“错峰上市”牌,杨梅销路年年旺。

好“梅”景带来好“钱”景。目前,平田乡杨梅种植面积近万亩,其中核心产区3000多亩,年产量超750吨,年产值达1500万元。

>>>敢尝试:杨梅住进“蚊帐”

7月3日13时,气温37摄氏度。太阳炙烤着大地,热气从脚底往上蹿,考验着劳动者的耐热能力。“娇贵”的杨梅此时已“躺”在空调间里,等待被发往各地。

牟同荣匆匆吃过午饭,顶着烈日从家里走到杨梅分拣中心。短短几分钟路程,他的额头上已沁出了密密麻麻的汗珠。打开门,一阵凉意扑面而来,夹杂着淡淡的杨梅香。“温度高,杨梅容易腐烂变质,所以我们一般把空调温度设置在18度至22度之间。”牟同荣边擦汗边走向空调出风口处,寻求凉快。

不大的房间里,牟同荣的妻子、女儿与侄子正忙着分拣、打包。货架上,印有“罗幔杨梅”字样的透明吸塑盒整齐排列着,里面乒乓球大小的杨梅让人仅看一眼,就垂涎欲滴。他们在与时间赛跑,想要最大限度留下杨梅的鲜。

“下午4点,杨梅会通过顺丰冷链发出。这里大概有600斤杨梅,一共要发100多单。”牟同荣微微翘起的嘴角,透露出心情愉悦。

2007年前后,黄岩选择平田乡为试点,推广“一株一罗幔”杨梅种植技术。罗幔即套在杨梅树外面的白色“蚊帐”,可有效阻隔果蝇危害和农药污染,还能减少大风、阴雨、高温等天气的影响,提升杨梅的产量和质量。在当时,梅农们并不认可这种新种植技术,一是因为效果怎么样,没人知道;二是因为购买罗幔与钢架是一笔额外费用,种植成本变高了。

牟同荣是乡里最早“吃螃蟹”的那批人。“当时引进了5顶罗幔,打算小范围试试,没想到种出来

的杨梅品相、味道都很好。”这几年,牟同荣将罗幔杨梅的种植面积扩大至30余亩,年产值超80万元。

有成功案例在先,越来越多的梅农开始尝试种植罗幔杨梅。平田乡适时推出惠农政策,给予种植罗幔杨梅的梅农每株300元补助,为杨梅产业发展添了一把旺火。

“享受这项惠农政策的前提是家里种了成片30株以上杨梅树,希望通过这种方式推动种植大户采用罗幔技术。”平田乡农办相关负责人朱招波说。

陆维增是黄岩院桥镇人,从上世纪60年代开始从事东魁杨梅苗木培育与销售。在一次送苗木的途中,他看见平田乡山上成片的杨梅树处于无人管理状态,觉得有些可惜。

“那时候杨梅效益不好,很多人都选择去种西瓜了。我卖了一辈子杨梅苗,却没种过杨梅树,想着或许可以试试。”说干就干。2010年,陆维增承包400余亩山地,采用“一株一罗幔”的方式种植杨梅。

这段时间,是陆维增最忙碌的时候。从早上8点到下午5点,前来北坪家庭农场买杨梅的人络绎不绝。“罗幔杨梅品种属东魁,颜色乌黑、个头大、甜度高,很受市场欢迎。”陆维增介绍,农场里共有3000多株杨梅树,年利润可达近百万元。

目前,平田乡已实现杨梅种植全覆盖,桐树坑村至青龙岗村的全覆盖,桐树坑村至青龙岗村的“万米罗幔长廊”汇集了3家家庭农场、7家农民专业合作社、27个农业种植大户。

>>>谋提升:专家地头传技

2023年,平田乡在青龙岗村、官龙村、桐树坑村等杨梅核心产区补种2年生东魁杨梅苗5600余株,并进行为期3年的抚育养护。

据悉,杨梅实生树(非嫁接)一般需要7至10年才能开始结果,在这期间,管理尤为重要。

早在2022年,平田乡就发挥党建引领作用,成立“多彩农旅”产业联盟,并设立“星火平田智库”,邀请省农业特派员、高校专家等组成“共富专家工作室”,对口指导农业发展,推进全域产业共兴共融。



>>>梅农正在采摘杨梅



>>>缤纷大道杨梅售卖点



>>>梅农正在打包杨梅



>>>包装好的罗幔杨梅



>>>杨梅驿站

作为“共富专家工作室”的领衔人,黄金道身上有诸多头衔,省级林业乡土专家、省级新农匠、台州市农技标兵……但他最原始的身份,是一名梅农。

在平田乡峰岭杨梅基地,青山青翠,白色罗幔,隐约间的红色让人喜出望外。黄金道穿梭在一棵棵杨梅树间,仔细查看杨梅生长态势,不一会儿,汗水就浸湿了衬衫。

“我初中毕业后进入黄岩农业技术学校果树专业学习,一直从事农业至今。”在黄金道看来,种杨梅,土肥水管理是基础,病虫害防治是保障,疏果和修剪是关键,温度、湿度、光照是天时。

价格的高塔,由好技术筑起。今年,产自平田乡峰岭杨梅专业合作社的单果37克以上的杨梅,售价为7元一个。黄金道笑着说,希望每一位梅农的杨梅都能卖出好价钱。

在平田乡,梅农们称呼黄金道为黄老师。“我家果树今年结果率不高,帮我看看是什么原因。”“为什么果子没熟就掉了?”……在田间地头,总能看见黄金道指导梅农剪枝、疏果、施肥。他用脚步丈量平田乡的万亩山地,毫无保留地向梅农传授技艺。

“自从有了黄老师的专业指导,

杨梅的产量和品质都有了大幅提升,价格自然也是水涨船高。”梅农王荷秋说。

拥有30多年杨梅种植经验的牟同荣是位“土专家”,早在2000年就牵头成立兴农服务队,为梅农提供种植技术指导。这段时间,牟同荣忙着招呼从江西、云南、福建等地前来参观学习的梅农。

“兴农服务队里有40多人,我们免费指导乡内的梅农。大家的杨梅都种得好,平田乡的杨梅产业才能发展起来。”牟同荣说。

开展校地合作,是平田乡提升梅农种植技术的重要抓手。2023年,民盟黄岩区总支、平田乡与民盟浙江农林大学总支签订乡村振兴合作协议,共同开展高山杨梅培育技术等9个智力帮扶项目。

浙江农林大学教授徐凯作为省科技特派员,常驻平田乡。他着力推广杨梅设施防虫避雨高效栽培等先进技术,并组织学生前来开展暑期实践,为平田乡农文旅产业发展出谋划策。

“平田乡平均海拔高,昼夜温差大,是个生产精品水果的好地方。我要做的就是带着果农干、帮着果农赚。”徐凯说。

>>>求跃变:共赴“梅”好未来

对于杨梅产业发展,平田乡向来重视。

6月25日,平田乡以“聚力杨梅产业发展,擦亮平田杨梅金名片”为主题,开展第二季度民议事堂活动。政协委员们前往杨梅种植基地、杨梅分拣室、杨梅冷库等地,为杨梅产业发展“把脉问诊”。

“可以通过直播带货和举办线下活动相结合的方式,拓宽杨梅销路。”“尝试推出杨梅果酒、杨梅罐头、杨梅果干等产品,占领更多市场。”“加强农文旅融合,设计一些杨梅文创产品。”……座谈会上,政协委员们结合自身特长,踊跃建言献策。

此外,人大代表们也积极回应梅农关心关切。

有梅农向乡人大代表联络站反映:“杨梅娇气,不及时卖出去很容易腐烂。”乡人大代表们经过实地调研后,提出了建设冷链物流中心的建议。该乡党委政府对此高度重视,积极与相关部门对接、协调。去年年底,总投资1000万元,集保鲜、仓储、物流等功能于一体的杨梅驿站正式建成。

“杨梅驿站目前正在招商,投用后预计可带动150人就业。有了冷链后,梅农们的生产损失将会进一步降低。”朱招波说。

建设杨梅操作道,是平田乡提升杨梅产业发展水平的又一重要举措。在北坪家庭农场内,停着数辆满载杨梅的三轮车。“路修好后,可以用三轮车将杨梅从山上运到农场里,节省了不少人力。”陆维增边说边分拣杨梅,“有个客户订了20多筐杨梅,开着商务车来装,我把这批刚



摘下来的杨梅给他,新鲜!”

目前,平田乡已修建宽一米的杨梅操作道1.3万米,梅农们的致富路也越走越远、越走越宽。

这两年新建成的缤纷大道是平田乡杨梅散户的集中售卖点。在缤纷大道入口处,林苏明正大吆喝着过往的车辆、行人买杨梅。她头戴草帽,身穿防晒衣,头发因被汗水打湿糊在了脸上。

“早上7点出来卖,到中午12点就基本卖完了。这里车流量大,有很多人从椒江、温岭那边过来买。”林苏明说,生意好时,一天能卖100斤杨梅。

随着平田乡杨梅产业越做越大,还带动了一批闲置劳动力就业。每年杨梅采摘期,卢良主和卢金花兄妹俩都会来到平田乡峰岭杨梅专业合作社帮忙,从早上4:30摘到10:30,能挣两三百元。

“摘杨梅也有技巧,要留一点蒂头,不然失水太快。”卢良主说,平田乡峰岭杨梅专业合作社一共招了50多个小工,大多是附近的村民。

种好“一颗果”,致富“一方人”。如今,杨梅这一“甜蜜产业”托起了平田乡群众的“共富梦”。

