

台州日报

中共台州市委机关报

今日4版 总第14214期

星期六 2024年10月19日
农历甲辰年九月十七



台州市新闻传媒中心(集团)

国内统一连续出版物号:CN 33-0009

省政协副主席张学伟来台州 调研委员读书学习工作

本报讯(记者张聆昕)10月16日至17日,省政协副主席张学伟一行来台州围绕委员读书学习工作开展调研。市政协主席叶海燕、副主席刘小兵陪同调研。

张学伟一行先后赴临海市、椒江区开展实地调研,详细了解各地在组织开展委员读书学习等方面的情况,并召开调研座谈会。

张学伟充分肯定了台州在开展委员读书活动、加强委员学习培训中强化思想政治引领、加强专门协商机

构建的做法和成效。他指出,台州在深化读书活动载体建设、促进读书履职深度融合上积极探索、大胆尝试,营造了浓厚的学习氛围,形成了读书学习与履职建言相结合的良好局面。

张学伟强调,要深入学习贯彻习近平总书记,在庆祝中国人民政治协商会议成立75周年大会上的重要讲话精神,牢固树立学习就是履职、履职必须学习的观念,常态化开展委员读书和理论学习,不断提高委员思想

认识水平;要加强统筹协调,坚持自愿与组织相结合、分散与集中相统一、线上与线下相结合,用好各类平台载体,扎实推进习近平新时代中国特色社会主义思想学习座谈会和委员读书活动;要注重读书学习实效,实现读书学习与履职建言相互促进,更好把学习成效转化为政治协商、民主监督、参政议政的能力本领,转化为高水平履职尽责的工作实践,为奋进中国式现代化新征程上勇当先行者、谱写新篇章贡献政协智慧力量。

聚力“三条路径” 奋进“三高三新”

台传媒通讯员赵碧莹

10月16日上午,在台州陆霸机电科技有限公司的车间里,工人们正忙着生产8万台即将发往世界各地的太阳能水泵。

“今年我们的订单形势很好,目前产值同比增长50%以上。”探寻订单红火背后原因,“创新”“专注”“差异化发展”是总经理陈剑利始终坚持的答案。“这几年我们光在新产品研发上就投入了四五千万元,其中今年就投入近千万元。”

陆霸机电的舍得正是温岭以创新激活高质量发展“关键变量”的生动体现。

创新一子落,发展满盘活。近年来,温岭聚焦“315”战略领域,把科技创新摆上县域经济发展战略的核心位置加以谋划,持续积蓄“新”动能,搭建“新”平台,谋划“新”蓝图,以科技创新的策源力、带动力、辐射力牵引城市跨越式发展,勾勒出一个“新新”向荣、阔步向前的温岭。

科创平台提能,激发创新裂变

高能级科创平台是打造县域创新体系的重要支点。近年来,温岭以技术需求为导向,引进一批国内顶尖技术力量,引育一批高能级科创平台,加快科技成果“从1到N”裂变,加速优势产业链向中高端跃升。

浙江省高档数控机床技术创新中心正是其中最关键的一环。

作为浙江省十大技术创新中心之一,2023年7月,浙江省高档数控机床技术创新中心在温岭正式揭牌成立,依托浙江大学、华中科技大学、西安交通大学三所高校,由国企、高校技术团队以及民营企业多方联合共建。

“技术创新中心就像我们机床企业共同的大脑,在技术上碰到难题,我们都可以借助他们的专家力量进行攻克。”台州市东部数控设备有限公司总经理赵小刚说。

此前,东部数控就在浙江大学数字化设计团队的帮助下,通过机床结构性正向设计,对拳头产品车铣复合机床进行了优化。“效果很好,机床在刚性、品质、寿命、稳定性等方面都有了很大提升,今年销量同比增长了30%。”

不单单是东部数控,自成立以来,技术创新中心已集聚科研人员103名,开展20余款新机型的首台(套)研发、主力机型核心零部件的国产化替代工作。同时,启动科研项目13项,牵头省“尖兵领雁+X”项目6项、参与6项。

“借力科创平台提能造峰,目前,温岭已基本建成以科技创业服务中心、科技创新服务中心为核心,四个产业创新服务综合体支撑的‘双创四体’平台体系,以及由技术创新中心、高校研究院、技术转移中心构成的不同层次、多点布局的‘一心六院十转移’技术服务体系。”温岭市科技局相关负责人说,截至目前,各科创载体累计提供全链式服务超6000家次,解决企业难题超400项,签订合同金额超3亿元,攻坚关键共性技术55项,有效助推传统产业水平整体提升。

企业站上C位,锻造竞争优势

针对丘陵灌溉难题,去年,陈剑利自主研发推出了变频高速深井泵。“这款产品转速达到了6000转,扬程突破了1000米。这在全球都还是少见的。要知道,传统这类产品扬程一般只有300米左右。”陈剑利说,技术的突破也让陆霸机电迎来了源源不断的订单。“今年光这款产品订单就达到了两三千万。”(下转第二版)

化工园区土壤及地下水污染管控修复 试点工作成效明显

“台州经验”亮相全国会议

台传媒记者谷尚辉

10月17日、18日,全国部分重点化工园区管理机构、化工园区所在生态环境部门和相关技术支持单位等齐聚椒江,一场关于土壤和地下水污染管控修复试点工作的技术交流会在椒江举办。

作为全国化工园区土壤和地下水污染管控修复试点,近年来,台州强化园区环境基础设施建设,加强巡查监管力度,建立了一套土壤和地下水污染风险防控体系及长效监管机制,这也是此次全国土壤和地下水污染管控修复试点工作交流会选择在椒江举办的原因之一。

浙江台州化学原料药产业园区(椒江区区块)位于椒江区主城区东北角,北靠椒江干流,东临台州湾,形

成于上世纪八九十年代,总面积3.27平方公里,目前在产企业30家,主要生产高端原料药、染料等产品,2023年总产值为101.85亿元。

近年来台州持续“向绿而行”,纵深推进土壤、地下水污染防治工作,在完成重点园区地下水调查与污染溯源的同时,深化环境治理,“淘汰退出一批、兼并优化一批、整治提升一批”,合理产业布局,优化产业结构。

椒江历城区委区政府高度重视园区环保整治工作,先后三次开展大规模深挖整治,2020年至今,整治投入资金约21.2亿元,园区污染防治水平明显提升。

“地下水污染往往与土壤污染交织共生,我们于全省率先开展‘区域环境+园区周边+企业内部’土壤地下水‘三位一体’环境监测。”(下转第三版)

临海举办首届星空露营大会 一起伸手碰到天

本报讯(记者卢靖瑜)暑热退去,秋色烂漫。10月18日,由临海市文广旅体局及临海社发集团主办、祥源文旅集团承办的临海首届星空露营大会开幕式在台州府城兴善门广场举行,正式开启三天两夜的露营狂欢。

本次大会以“括苍追光”为主题,是露营爱好者的一场盛大聚会,也是临海推动户外运动与露营产业融合发展的一次全新探索。

当露营逐渐从“小众爱好”变为“大众趋势”,在没有天花板的地方实现一场“短逃离”,已成为越来越多人休闲度假的选择。临海作为一座历史悠久、风光宜

人的山海水城,同时也是一座“天生狂野”的运动之城,拥有山海林溪岛等丰富的自然资源,打造了柴古唐斯·括苍越野赛、安基山国际滑翔伞公开赛等户外精品赛事IP,还培育了永强、正特、临亚等国内外知名的户外用品生产企业,发展露营经济有基础、有实力、有底气。

“我们将以露营、休闲户外活动为切入点,不断优化露营地规划和建设,丰富露营产品供给和场景体验,把露营新经济打造成闪亮的文旅新名片,真正擦亮‘华东最佳露营地’的金字招牌。”临海市市委常委、宣传部部长赵晨表示。(下转第三版)

党建好声音

台传媒记者王恩兴

今年1至9月,路桥区机电产业总产值176.02亿元,同比增长11.26%。成绩单的背后,是全区大力实施“红链领航”行动提供的强劲动能。

产业链党建一头连着组织,一头连着产业,是党建工作新的延伸,对推动链上企业抱团发展、发挥聚合优势具有重要意义。路桥区以党建“内核”驱动产业“外链”一体运转,切实把党的政治优势、组织优势转化为产业的发展优势。

搭平台,党组织建在“链”上
统一开展主题党日,定期组

全链式培育做强产业韧性

路桥:党建“聚链”促发展

组织召开联席会议……绿力智能科技有限公司自从加入机电(植保机械)产业链联合党委,公司负责人梁平感到收获满满,“有了产业链党委,把我们的力量都聚到了一起,形成‘以强带弱、整体提升’的综合效应。”

机电(植保机械)产业链联合党委制定“机电产业链攀高”三年行动计划,为17家链上企业排定高新技术企业申报和研发机构提升计划表,确保链上企业申报国家高新“一个不掉队”。

产业链联合党委书记、横街镇党委书记王江介绍:“我们建立机电企业分级培育、动态管理和精准服务机

制,形成‘科技型中小企业—高新技术企业—科技领军企业’成长路线图,确立高新技术企业培育对象8家、科技领军企业培育对象3家。”

近年来,路桥区重点聚焦汽摩配、机电、卫浴等地方主导产业和光电、智能装备等新兴产业,按照“一链一联建”要求,以链主企业为核心,整合“链”上企业、科研院所和金融机构等单位党组织,建立6个产业链联合党委,搭建“1+3+X+N”组织架构,“1”为联合党委书记,“3”为专职、兼职、轮值副书记,“X”为联合党委成员,“N”为各类服务团队,实现“建一个组织、带一个集群、

兴一个产业”。

优服务,破解发展瓶颈制约

在和华和重工有限公司总经理施华平看来,公司的稳步发展,与产业链党委支持密不可分。

原来,华和重工计划对生产车间进行数字化改造,但是改造成本和风险,让企业一直下不了决心。

得知企业的需求之后,通过机电(植保机械)产业链联合党委牵线搭桥,华和重工和路桥数产公司达成生产车间数字化改造协议。目前改造已完成,进入试运营阶段。

(下转第二版)

助力低空经济“振翅高飞”

李跃旗会见客商并就发展低空经济开展交流

本报讯(记者王奕瑶)10月18日上午,市委书记李跃旗会见来自低空、晨熹资本等客商,就发展低空经济开展座谈交流。市领导陈挺展、李昌明参加。

李跃旗对客商表示欢迎,他说,低空经济是我国重点发展的战略性新兴产业。目前,台州基于自身区域及产业优势,依托省级空天产业“万亩千亿”新产业平台、未来产业先导区等载体,已集聚众多上下游企业,持续拓宽应用场景,形成了全产业链的发展模式。希望加强与各家企业的精准对接和务实合作,抢抓低空经济产业发展机遇,用足用好低空产业政

策,为台州低空经济产业发展提供更为专业的技术指导和更为丰沛的资本“活水”,共享发展机遇、共赢发展未来。

“专业市场里办行业展会”

2024台州(杜桥)国际眼镜展开幕

台传媒记者崔旭川 张笑川雨

“这款离焦镜片是我们推出的新品,较国外相同品质产品,价格降低一半左右,市场竞争力不俗……”10月18日上午,杜桥眼镜城二楼C071-072盈昌眼镜展位,该公司国内事业部销售副总袁诚正忙着照顾客络绎不绝的客户,“今年人气比去年更旺,不少经销商在开幕式前就先到展厅了

解今年新品。”

当天,2024台州(杜桥)国际眼镜展正式开幕。杜桥眼镜城内外人头攒动,室内外各个摊位前,逛展咨询的客商络绎不绝。开展首日,客流量达7300余人次,同比增长超10%,成交量突破1亿元,同比增长超30%。

据悉,此次展会以“采购源头工厂”为主题,为期3天,总面积超4万平方米,设有眼镜馆、配件馆、设备

馆、包装现货馆等六大展馆,集聚了眼镜行业供应链端源头优质企业,展出品类包括原材料、包装设计、光学架、运动功能镜、智能眼镜、验配设备等。邀请了来自广东深圳、江苏丹阳、江西鹰潭、浙江温州和台州本土等主要眼镜产区的300余家企业参展,吸引来自50多个国家和地区的品牌贸易商、专业市场批发商、电商公司等采购商400多家、8000余人。

继2023年首次承办台州国际眼镜展之后,今年展会在办展规模更大、参展产品更新的基础上,一举囊括多项“第一”:本次展会是全国首个且唯一由中国眼镜协会冠名指导的展会,是全国首个创新“市场+展位”形式、在专业市场里举办的展会,也是全国首个在镇级产业基地举办的眼镜行业专业展会。

(下转第三版)

以身为笔绘家乡

10月18日,温岭市大溪小学开展“鸿溪少年——蓝晒”活动,把家乡风貌和学生的身影绘制在长卷画布上,进一步了解家乡、热爱家乡。图为学生以身为“画笔”,把身影绘制在画卷上。

台传媒通讯员杨 鹏摄



台州正青春 ④ 逐梦之城

汪文韬:90后总经理的“长期主义”



台传媒记者李寒阳文/摄

【青年故事】

10月17日,国庆后的浙江亿美

科技股份有限公司车间忙得不可开交,公司青年总经理汪文韬谈客户、看报表、跑产线,一整天“连轴转”,干劲满满。

2020年从父辈手中“接棒”,汪文韬大胆改革,追求发展新模式,在他的带领下,公司产能翻番、产值翻番,今年前三季度,业务量增长同比再破20%。

汪文韬在“田间地头”长大,父母1998年成立公司,主做塑料日用品,这正是亿美科技的前身。

“起初公司就是一个小作坊,到我接手时已经有了一定规模,父辈的艰辛我都看在眼里,也让我对现在的

成果格外珍惜。”汪文韬说,“我希望公司长期具备强劲的市场竞争力。”

“长期主义”,汪文韬对这四个字十分坚持。一进入公司,他就对现状进行大量分析,并作出长远的规划。

“当时公司业务是百分百内销,但这样的客户模式过于单一,且产品研发频率不足,不利于规模扩张。”汪文韬认为,消费企业的长期发展,需要注重产品创新,且应该多条“腿”走路。

做了几十年的内销,要跳出舒适区进军海外市场,自然阻力重重。亿美科技的主要产品是家具日用品,海外客户细节要求多,首批量通常不

大,许多现有产品达不到对方标准,必须重新研发,开模,成本高,利润小。

曾经一笔澳大利亚“猫爬架”的大订单,因承重达不到对方要求,让亿美科技犯了难,因为反复测试让研发成本已经接近销售额,公司高管决策放弃。

但汪文韬看得更远,他认为该客户产品众多、销量巨大,这款产品是一个很好的“敲门砖”,便自告奋勇承接项目,四处寻找新材料、新工艺,研发出了远超对方承重标准的产品。该客户后续也与亿美科技达成多项产品线的合作,成为公司的核心客户之一。

研究生主修国际贸易,毕业后在上海做了两年分析师,汪文韬也对日用品行业进行了产业分析。对于公司未来的长期发展,他认为,产品迭代是关键。(下转第三版)