

“花经济”已进入旺季

“花花世界”，看台州花农大展身手

一夜入冬的感觉，让很多台州人被冻得猝不及防，但黄岩富景鲜花合作社的盆栽花却依旧卖得火热，还没大量上市的蝴蝶兰，被很多“贪新鲜”的爱花人士抢购，供不应求。

关于花的消费，近几年在台州挺火，生活水平的提高，让更多人愿意为生活添一分好心情而买单。而这些“美丽”大多从台州外甚至国外引进，台州的花农和主管部门正在想方设法，如何在本地种好花、卖好花。

1 去年台州卖出上千万盆栽花

截至目前，台州有花卉市场15个，花卉企业320多个，其中大中型企业占1/3左右，专业从事花卉生产的农户超2000户，从业人员近8000人。

记者此次调查采访的“花经济”，局限于观赏性的“花”，且更侧重于种植业。台州市农业农村局的专家介绍，“花卉”所包含的种类很多，包括鲜切花、盆栽、观赏苗木、食用与药用花卉等。

本文的主角，是观赏性强、偏商用的“花”，根据市农业农村局的统计数据显示，去年，台州的花卉种植面积为40191.9亩，产值72576.65万元。其中跟百姓消费息息相关的鲜切花，种植面积1202亩，销售量为2632万支；盆栽植物类种植面积为2618.9亩，销售量达1071.7万，销售额超亿元。

2 种植户精心培育迎旺季

11月29日上午，记者来到黄岩富景鲜花合作社，社长符建兵引路观赏，“蝴蝶兰要到腊月初十后才大批上市，现在我这里只有1/10的量开售，且花枝、花型属于精致型，但仍供不应求。”

符建兵说的“1/10的量”，基于的总量是7万株正含苞待放的蝴蝶兰，经典的玫红色、素雅的白色、娇嫩的粉色、清新的黄色……未来的一个月里，这些蝴蝶兰将在最好的花期，走进台州人的家庭，“还有6万株蝴蝶兰花苗，也正在进行培育中，生长情况很不错。”

走到几个红掌种植棚时，符建兵皱了眉头：“今年夏天天气温实在太高，我这个老花农也‘栽了跟

头’。”原来，本是他拿手的红掌盆栽，因为气温过高而受伤，至今还未缓过劲，“我在努力挽救它们，希望能在兔年春节到来前恢复元气。”

记者采访符建兵时，他的邻居郑方德来串门。如果说符建兵的蝴蝶兰、红掌、绿萝等都属于室内盆栽花，那郑方德则主攻室外的园林草花类盆栽。

“每年的10月到次年5月，是鲜切花和盆栽花的销售旺季，今年生意也还不错，不仅台州人越来越爱买花、养花，台州这座城市街头巷尾的鲜花需求量也大增。”郑方德说，仅他的合作社，一年卖出去的花草就有上百万盆。

台州市面上销售的鲜切花和盆栽种类可以说“不计其数”，但本地花农种植的品种却有所偏爱，这也与台州的风土人情、气候土壤等多方面因素有关。

台州市农业技术推广中心农艺师张智介绍，台州花农在鲜切花和盆栽花栽培品种的选择上，以质优、多产、抗病为主要目标，百合、切花菊、国兰等，也是销量较好的。

其中，蝴蝶兰、红掌等盆栽花在近几年来颇受市民欢迎，黄岩富景鲜花合作社就在种植蝴蝶兰上下了不少工夫。还有前几年兴起的寒兰种养新风，其品种和数量都在不断增加，尤其是临海杜桥镇的含香居兰花专业合作社，种植寒兰10万余盆，达到了规模化种植标准。



▲刘君正在给切花菊授粉

蝴蝶兰

3 专家助力花农种“好”花

关于红掌的“救治”方式，符建兵好几次请教台州市农科院的专家，且专家都是主动上门助力。尤其是台州市农科院蔬菜所副所长、花卉课题组组长刘君，隔三差五就到符建兵的合作社进行技术指导。

不过，指导红掌种植只是刘君的“顺带”，他真正牵挂的是种在富景鲜花合作社的切花菊花苗。自2019年始，市农科院首次将多头切花菊引进台州，并为富景提供技术支持，帮助符建兵进行切花菊生产，提高收益，从而带动周边其他种植户，比如深林花卉农场也开始进行切花菊种植。

为了让台州2000多户花农种“好”花，省、市、县三级的农业专家们，都花了不少心思、出了很多力。

以刘君所在的台州市农科

院为例，除了为花农“打头阵”研究种植切花菊、郁金香等新品种，还频繁下地送服务。比方说为椒江冬领鲜花合作社提供多头切花菊的技术支持和品种选择，帮助合作社转型升级，提高经济效益和降低种植风险。再如11月初在台州市植物园举办的菊花展，园内的露地花卉植物（郁金香、向日葵、百合）、水生植物（荷花）、特色果树（樱桃）等植物的品种引选、养护栽培、景观展示等方面，都开展了全方位、多层次技术合作与研究。

张智告诉记者，眼下，台州农艺专家们正积极开展花卉产业调研，指导花农们做好花卉冬季生产、倒春寒防冻工作，指导帮助花农解决销售难题，及时了解产业发展动向及存在的问题，为花农出谋划策。

记者 陈佳乐 文/图

绑卡支付选建行，一键绑卡享好礼

建行台州分行推出“一键绑卡 两重福利”系列活动，回馈广大客户长期以来的支持

微信

首绑最高16元微信立减金

至2022年12月31日，通过微信端首次绑定建行信用卡可获得8元微信立减金，通过建行手机银行APP“一键绑卡”，首次绑定借记卡可获得8元微信立减金。

支付宝

首绑最高106元支付宝礼包

至2022年12月31日，通过建行

手机银行APP搜索“一键绑卡”，选择支付宝并绑定建行借记卡或信用卡，可领取88元礼包，每名客户限领1次。首绑客户，首绑借记卡可得8元支付宝红包，首绑贷记卡可得10元支付宝红包。

京东

一键绑卡享京东支付28元礼包

至2022年12月31日，登录建行手机银行APP，首次将建行卡绑定京

东支付，可领取28元京东支付礼包。

美团

最低40元美团大礼包

至2022年12月31日，登录“中国建设银行”微信公众号回复“美团”参与活动。首次在美国团支付绑定建行卡，即可获赠总价值最低40元券包，已绑卡客户每天可领取最低25元券包。



一键绑卡 两重福利
领高达147元好礼



立即绑卡 >

以上活动名额有限，先到先得，详询台州建行各网点。微信关注“建行浙江台州分行”公众号，及时了解更多优惠详情。