

央行报告显示,一季度住户存款增加近10万亿元

居民存款破纪录,你贡献了多少?

近日,词条“真的要开始存钱了”“为什么一定要学会存钱”等频频登上微博热搜。不少网友纷纷带上话题发文,有的是为了攒钱看演唱会,有的表示自己这是第N次立这个目标,还有的是为了将来要存钱了。

国人有多爱存钱?据央行发布的2023年一季度金融统计数据报告显示,一季度人民币存款增加15.39万亿元,其中,住户存款增加9.9万亿元,超过去年全年新增额的一半。

然而,记者走访发现,一边是大家存钱热情不减,一边是以银行为代表的金融机构“不差钱”。



居民存钱热情高涨,创历史新高

储蓄一直是国人偏爱的打理资产的方式之一。去年以来,居民存款的大幅增长已经引起社会广泛关注。央行数据显示,2022年,住户存款新增17.84万亿元,比上一年多增了7.94万亿元,创历史新高。

进入2023年,这一数据还在攀升。据央行数据显示,今年1月人民币存款增加6.87万亿元,同比多增3.05万亿元。其中,住户存款增加6.2万亿元,创下单月历史新高。2月份人民币存款增加2.81万亿元,同比多增2705亿元。其中,住户存款增加7926亿元。

银行“不差钱”,长期存款产品利率稳中有降

相关统计数据显示,截至去年末,6家国有大行及7家已公布2022年年报的股份制银行吸收客户存款合计超150万亿元,比2021年增长16.67万亿元,增速达到12.4%,创下历年新高。如果按照总人口14亿来计算,相当于去年国内每人多存了1.2万元。

一面是大家想存钱,一面是银行“不差钱”。

4月以来,广东、湖北、陕西、河南等省份的中小银行纷纷发布公告,下调人民币存款挂牌利率,涉及活期存款、定期存款、大额存单等,不同期限调整幅度不同。

住户存款增加其实有迹可循。记者随机采访多位市民了解到,不少人现在都有存款的计划,有的是受市场行情影响转换投资方向,有的则是为将来打算。

椒江“95后”小蔡已经和女朋友谈婚论嫁,现在花钱不再大手大脚,而是规划了存钱计划。“即将组建一个新的家庭,以后要花钱的地方很多,得开源节流,省着点花。”

和小蔡一样开始规划存钱计划的“85后”周女士,则是被去年的理财产品“伤”到了。“去年买理财产品亏了,虽然

记者注意到,相对这些近期才调整存款利率的中小银行,国有银行、股份制银行等多家银行早在去年就下调了存款利率,大额存单等相关存款产品的利率也是应声下降。

不过,此次调整潮,大多数银行暂未跟进。如,工行、农行、建行等手机银行显示,1年期、2年期、3年期、5年期整存整取定期存款挂牌利率分别为1.65%、2.15%、2.6%、2.65%,并未再次下调。

然而,从利率走势来看,今年银行普遍定存、大额存单均呈现出长期利率稳中有降的趋势。融360数字科技研究院监测数据显示,今年3月,银行定期存款1年、2

不多就几百块,但是心有余悸。现在,感觉还是买大额存单、国债这类产品更稳妥点。”

来自央行发布的《2023年第一季度城镇储户问卷调查报告》,也进一步证明了大家的存款意愿。该报告显示,在消费、储蓄和投资意愿中,倾向于“更多储蓄”的居民占58%,接近六成。不过,数据显示,倾向于“更多投资”的居民占18.8%,比上季增加3.3个百分点;倾向于“更多消费”的居民占23.2%,比上季增加0.5个百分点。

年、3年期利率均下跌,跌幅分别为0.3BP、0.4BP、2.1BP。3月,大额存单共发行657只,其中,1年、2年、3年、5年期利率分别为2.262%、2.798%、3.27%和3.572%,较上个月分别下跌0.1BP、0.7BP、5.9BP、2.4BP。

在此情况下,有银行从业人士建议,对于有储蓄需求的市民来说,可以选择长期的理财产品,例如通过大额存款、保险、国债等来锁定长期收益。而对于部分风险承受能力较高的,可以适当增加配置权益类资产,以定投的方式长期投资,伴随着市场周期,或将得到不错的收益回报。

记者 杨芳/文 吴畅/制图

金融服务,有“速度”更有“温度”

“我婆婆卧病在床,还能开账户吗?”近日,一位女子走进台州银行温岭太平支行,提出办理账户的需求。

原来,该女子公公离世,有一笔费用需打款至其婆婆名下。但其婆婆身体不适,卧病在床,无法前来办理相关业务。

考虑客户的特殊情况,台州银行温岭太平支行在遵守合规的情况下,决定送服务上门。

次日,该支行前台主管李青青与客户经理一同前往老人家中,核对身份后并为其成功开立账户。办理结束后,支行为客户送上了慰问品,传递暖心关怀。

“十分谢谢你们!”特事特办,还送服务上门,该支行的举动赢得了客户的认可与赞扬。

服务是立行之本,台州银行一直坚持“以客户为中心”的服务理念,针对一些腿脚不便的、有特殊情况的客户群体,在合规的前提下,开展常态化上门服务。

通讯员 李亚妮

浙里烟火气 建礼来消费

春暖花开,万物复苏,久违的烟火气息也回来了!建行浙江省分行携手合作伙伴推出“浙里烟火气建礼来消费”活动,消费券可在“建行生活”平台美食商超、百货购物、旅游出行、电影购票等消费场景使用,一同助力经济复苏、提振消费信心。

活动时间:2023年2月6日-2023年4月30日

活动对象:建行浙江省分行受邀客户

活动内容:受邀客户可领取“浙里烟火气建礼来消费”活动消费券,具体详询公司/个人客户经理。



使用范围:浙里享美食*可在全省(宁波除外)近万家优质餐饮门店消费,尽享舌尖美食。

浙里来Shopping*可在全省(宁波除外)上万家连锁商超(十足、罗森等)、商场百货购物买买买。

浙里来旅游*热门景点门票特惠购,一样的体验,更低的价格。

浙里看大片*可在全省(宁波除外)16个院线、上千家影院使用,具备丰富的片方资源。

浙里惠出行*曹操出行,限杭州、温州地区使用。



建行个人账户开户三步曲
更多个人端专享权益等您拿

- 1. 建行代发工资卡**
五个免费服务,专属产品、专享权益、专业服务,更多好礼等您拿。
- 2. 建行个人养老金账户**
税收优惠,资产保值,专款专用三大政策为您养老护航,6月30日前开立更有四重好礼等您体验,至高可享1008元等额权益。
- 3. 建行社保卡**
建“社”开卡享好礼。4月15日前开通建行实体社保卡,至高可领1015元等额权益。一卡在手,生活无忧。

*详情可咨询建行网点或95533官方服务热线