

又到年终奖发放时,理财安排上没?

银行切换“春节模式”,相关主题理财产品已上线

春节临近,一年一度的年终奖即将到账。如何处理这笔钱?除了留存足够的金额消费、包红包外,理财也是市民的必选项之一。结合市场需求,不少银行、理财子公司通过推出专属理财产品、设置“年终奖理财”专栏等形式,瞄准打工人的钱包。

另外,记者注意到,近期多只理财产品的收益率突然“飙升”,有的理财产品成立以来年化收益率甚至超过8%。部分理财子公司的固收类或现金管理类理财产品近1个月或3个月年化收益率也达到5%以上。



部分理财产品收益率“飙升”

“现在银行理财产品还有这么高的收益率?”1月16日,市民唐女士在翻看民生银行的理财产品时,赫然发现好几款产品的成立以来年化收益在6%以上,让她很是震惊。

记者查询发现,正如唐女士所说,民生理财多只理财产品成立以来年化收益率已超6%。其中一只名为“贵竹固收增利半年持有期4号”的理财产品,成立以来年化收益率为8.03%。

该理财产品成立于2023年12月8日。从涨跌幅情况来看,该理财产品历史收益率存在一定波动,自2023年12月27日跌幅达到0.07%后,开始上涨,截至1月11日涨幅达到最高,为0.8%。根据页面显示,该理财产品的业绩比较基准为3%-4.2%,而近1个月年化收益率则达到8.7556%。

事实上,近期理财产品收益率“飙升”的情况并非个例,工银理财、中银理财等多家理财公司的部分固

收类理财产品,近1个月或3个月年化收益率均达到5%以上。

在工行手机银行APP上,记者看到该行在售的理财产品中,近1个月年化收益率在5%以上的产品还挺多,最高的超过了7%。例如,“工银理财·鑫稳利固定收益类3个月定期开放式理财产品4号”近1个月年化收益率达到了7.36%,近1年年化收益率为5.05%。该产品每季度开放一次,最近的一个开放日为2月5日。

据了解,受短期因素影响,2024年开门首周,银行理财产品收益率有点“红”,特别是部分银行的现金管理类理财产品。眼下,这部分产品的收益率出现回落,但整体表现依旧亮眼。如,截至1月16日,“中银理财QD II日计划(美元版)”的七日年化收益率为4.8%,光大理财“阳光碧乐活6号A”的七日年化收益率为3.51%

理财市场开启“春节模式”

上涨的银行理财产品收益率自然会吸引投资者的目光,特别是岁末年初,不少人的年终奖入账,大家的投资热情更是较以往高涨。面对即将到来的春节行情,已有不少机构开始借势发力“春节档”理财产品,推出年终奖配置建议。

邮储银行在其微信公众号推送了一则年终奖理财攻略的推文,文中推荐了两款投资期限约在90天的理财产品,一款是“邮银财富安鑫如意·鸿运封闭式3个月2024年第5期(薪享)”理财产品,另一款是“兴银理财·稳利恒盈封闭式2024年1期A(薪享)”理财产品,业绩比较基准均为2.95%。

光大理财同样在微信公众平台围绕年终奖理财发布推文,并推荐了“阳光金添利半年盈6号”产品。交通银行、中信银行也在官方渠道推出了年终奖理财专区。比如,交通银行的年终奖活动页面,标记着“年终奖专享”的产品推荐了“交银理财稳享灵动慧利季

季开6号(新薪宝)”,为3个月定开产品,于2023年7月6日成立,自成立以来年化收益率3.47%。中信银行在“年终理财攻略”活动中,推荐了多只低波稳健安盈象固收稳利产品。

结合节日或热点推出专属理财,也是商业银行推广理财产品的方式之一。宁银理财就推出了多款标明“年终奖专属”的理财产品,持有期限最低391天,最高732天,业绩比较基准从3.4%至3.8%不等。

面对市面上如此多的理财产品,市民刚到手的年终奖该怎么规划呢?对此,有银行从业人士建议,市民可以结合手头奖金的多少,有选择地购买一两只稳健型产品或多买几只不同类型的产品分散风险,合理布局。同时,还要从自身的风险承受能力、投资需求、资金流动性等方面考虑,不能盲目只看理财产品收益率而忽略风险。

记者 杨芳/文 吴畅/制图

一次特殊的上门服务

“太感谢你们了,帮了我们大忙!”成功办理社保卡业务的市民王先生点赞建行路桥支行营业部的上门服务。

时间回到几天前,王先生带着老伴的身份证来到建行路桥支行营业部,想要为其办理社保卡业务。原来,王先生的老伴因病情较重,无法出门亲自办理业务。

考虑到老人的身体状况和业务需求,该网点营运主管留下王先生的联系方式和家庭地址,主动提出尽快派工作人员上门核实。次日,该网点工作人员便来到王先生家,进行双人核实的上门服务。在核实其爱人的情况及委托意愿后,当日下午,王先生便来网点办理社保卡的代办业务。在该网点员工的耐心帮助下,王先生老伴的社保卡顺利办理完成。

一次上门服务,是建行路桥支行营业部日常繁忙业务的缩影之一。作为建设银行路桥地区唯一经办社保卡业务的网点,建行路桥支行营业部认真推进第三代社保卡换卡工作,以“便民、利民、惠民”为宗旨,为群众提供更为优质高效便捷的服务。

今后,建行路桥支行营业部将继续秉承着以客户为中心的宗旨,将客户服务放在首位,耐心地为每一位客户服务,努力解决客户的问题,为客户提供更优质更专业更贴心的金融服务,做老百姓身边贴心的银行。

通讯员 刘浩然

织密反诈安全网

工行黄岩支行成功堵截一起电信诈骗

“你好,快帮我看看这是你们工行的工作人员吗?”1月14日,张女士(化名)来到工行黄岩支行营业部,声称自己可能遭遇到电信诈骗,向工作人员求助。

经了解,张女士在家接到一个视频平台的客服电话,告知她已开通该平台直播会员,要求她在APP上咨询在线客服取消,后又以“不取消直播会员将扣款2000元”为由,引导其解除会员。随后一位自称是“工行线上客服”的人员与其联系,要求她进行身份认证,并能准确报出她的身份证号码。联想到平时银行的反诈宣传,张女士将信将疑,挂断电话后就来到工行网点寻求帮助。

在网点处理期间,“线上客服”不断向张女士发送视频通话请求。了解情况后,该网点工作人员示意张女士接通电话,对方自称是“工商银行总行个人账户管理中心”的客服,以提供账户安全保护为借口,发送了一个回执单链接,让张女士在支付宝内进行确认。经过操作,张女士发现该链接实际是将钱转到一个非工行账户下,质疑为什么“工行的客服”认证要向他行账户转账,随即挂断电话。

为确保资金安全,该网点工作人员先是帮助张女士查询银行卡情况。同时,引导张女士下载“国家反诈中心”APP,开启来电预警。操作过程中,工作人员还向张女士宣传反诈知识,提醒她注意账户安全,防范电信网络诈骗。

近年来,电信网络诈骗呈高发、多发态势,手段层出不穷。工行台州黄岩支行始终高度重视电信诈骗治理防范工作,不断提升员工反诈知识和应对能力,坚决守护好群众财产,为良好的金融秩序贡献力量。

通讯员 牟聪聪 符升阳